

**ЭНЕРГЕТИКА: Стр. 10****СОСЕДИ: Стр. 24****ПОЛИТЭКОНОМИЯ: Стр. 32****ТРАНСПОРТ: Стр. 52**

Балтия

Энергетика

10 Биодизель спасет мир?

Транспорт

16 Таможня стран Балтии после вступления в ЕС

18 Общие проблемы балтийских автоперевозчиков

Технологии

20 Бизнес-союзы и стратегические слияния

Криминал

22 Все делают это

Торговля

23 Эстония — алкогольный рай для финнов

Соседи

24 Виктор Калужный: "Мы готовы отбросить исторические обиды и идти вперед"

Профсоюзы

26 В бой идут хирурги и медсестры

28 Девиз Союза свободных профсоюзов Латвии:

"Мы нужны друг другу!"

29 Литовские профсоюзы: активны, но не популярны

30 Профсоюзы Эстонии борются с правительством

Политэкономия

32 Виктор Успасских: "Работать, создавать, богатеть всем вместе"

Финансы

36 Госдолги Балтии: спрос есть, доходность оставляет желать...

Евросоюз

Репортаж

40 Инновации в Европе: ключевые проблемы политики и бизнеса

41 Промышленность способствует региональному развитию

Экономика

42 "Тигры" берут тайм-аут, или почему не стоит копировать неизвестное

Налоги

44 Налоговая политика ЕС: от общего — к частному

Образование

46 Глобализация и знания. Послесловие к договору двух крупнейших вузов Европы

СНГ

Визиты

47 Пора играть в России

Соседи

48 Новая эра псковской энергетики
К 40-летию "Псковэнерго"

Визиты

50 В Казахстане подписано три договора

Транспорт

51 "Сердце Азии" за два дня не покорить

52 Не конкуренты, а партнеры

54 Восток и Запад соединились в балтийском небе

Нефтехимия

56 Грузопотоки ищут выгоду

Общество

60 Добрые дела легко творить

61 Деньги растут на елках

Цифры и факты

62 Статистика

64 Подписка

НАШИ ПАРТНЕРЫ

Latvijas Dzelzceļš

Псковэнерго

Uzbekistan Airways

Helga Tur

Центральные европейские выставки

ITE Group

ITECA

ECOS JSC

Рижская школа менеджеров

A.F.I.

LITTA

BNS, LETA

**ТРАНСПОРТ: Стр. 18****ПРОФСОЮЗЫ: Стр. 26****РЕПОРТАЖ: Стр. 40****ОБЩЕСТВО: Стр. 61**



**The Forum is held under
the support
of the Government
of the Russian Federation
and the Government
of Moscow**

Organizers:

Ministry of Industry and Energy
of the Russian Federation
Department of Science
and Industrial Policy of Moscow
Institute of Economics and Complex
Communication Problems, ECOS JSC
Russian High-Tech Development Fund
Moscow Chamber of Commerce and Industry
Rosoboronexport State Corporation
Moscow Entrepreneur's Association
Moscow Committee on Science and Technology
Exposentr JSC

**APRIL 18 - 22,
2005**

**RUSSIA, MOSCOW
ZAO Exposentr's
Krasnaya Presnya Fairgrounds**

www.vt21.ru

The Sixth International Forum

HIGH TECHNOLOGY OF XXI

Unique opportunity for international companies to meet Russian Defense and Conversion Industry decision makers and professionals and to monitor the achievements of Moscow-located, Russian regional, CIS and foreign high-tech companies in different fields of science and technology:

- aviation and space
- radio-electronics and communication
- nanotechnology
- ecology
- nuclear energy
- medicine and biotechnology
- power engineering
- information technology
- machinery building
- laser technology
- security technology
- chemistry and new material
- motor industry technology

Program

International Exhibition

International Conference

Competitive Program

**Applications for participation
should be addressed to:**

International Exhibition:
ECOS JSC (EXPO-ECOS Ltd)
Phone: +7 (095) 332-35-01, 331-05-01
Fax: +7 (095) 331-05-11, 331-09-00
E-mail: expoecos@nii-ecos.ru
<http://www.vt21.ru>
<http://www.nii-ecos.ru/expoecos>

**International
Conference**
Moscow Chamber
of Commerce and Industry
Phone/Fax: +7 (095) 132-74-28,
813-23-44
E-mail: extrade@mtpo.org

www.baltkurs.com

МЕЖНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

БАЛТИЙСКИЙ КУРС

Журнал выходит с 1996 года, раз в квартал
Зима 2004 (№ 31)

Нас читают в Латвии, Литве, Эстонии, странах СНГ,
Западной, Центральной и Северной Европы, США,
Канаде, странах Латинской Америки,
Израиле и др. государствах

Журнал зарегистрирован 01.03.96 г.
в Регистре предприятий Латвийской Республики
как средство массовой информации,
регистрационный номер 000701928

Главный редактор

Ольга Павук
e-mail: olgap@baltkurs.com

Международный редактор

Юджин Этерис
e-mail: euglis@home.se

Ответственный секретарь Алла Петрова
e-mail: allap@baltkurs.com

Корректор Алла Борицова

Редколлегия:

Станислав Бука – Dr. Оес., ректор Балтийского русского
института (Латвия)

Райво Варе – экс-министр транспорта (Эстония)

Янис Домбурс – независимый журналист (Латвия)

Бу Краг – вице-президент Svenska Handelsbanken, финан-
совый эксперт по Балтийским странам (Швеция)

Евгений Костенко – канд. тех. наук, зам. главы админист-
рации СЭЗ Минск (Республика Беларусь)

Бронисловас Лубис – президент Конфедерации промыш-
ленников Литвы, президент Ассоциации Казбалт (Литва)

Николай Межевич – д.э.н., профессор Санкт-Петербург-
ского университета, директор Центра трансграничных ис-
следований (Россия)

Ольга Павук – Dr. Оес., главный редактор журналов Бал-
тийский Курс / The Baltic Course (Латвия)

Инна Рогачий – вице-президент Rogatchi
Productions&Communications (Финляндия)

Олег Соскин – Dr. Оес., директор Института трансформа-
ции общества (Украина)

Дмитрий Тренин – заместитель директора Московского
Центра Карнеги (Россия)

Юджин Этерис – Доктор права, Институт европейской
интеграции (Дания)

Издатель SIA Cordex Media

Баласта дамбис 3, Рига, LV-1081

Тел./факс +371 7062664, 7062650

Распространение и подписка Алла Петрова

e-mail: allap@baltkurs.com

Тел. +371 7062650, 6579965

Факс. +371 7062664

Рекламный отдел Людмила Фомкина

e-mail: ludmila@baltkurs.com

Тел./факс +371 7062664, 6183630

Макет Петр Владимиров

e-mail: p.vladimirov@inbox.lv

Отпечатано: типография Veiters

Цена свободная

Редакция не несет ответственности
за содержание рекламных объявлений.
При использовании материалов журнала
ссылка на Балтийский курс обязательна.

На таком фоне публикуются рекламные материалы.

В начале декабря международный редак-
тор наших журналов побывал в Штутгарте,
где принял участие в 4-ом Международном фо-
руме инновационных предприятий, организо-
ванном Европейской комиссией. Тема изучения
новых идей и концепций в сфере инноваций ле-
жит в основе генеральной стратегии ЕС по
стимулированию занятости и экономического
роста. Вопрос этот очень волнует всю миро-
вую общественность.

Инновации — это сладкое слово, ставшее
краеугольным камнем стратегий развития и
Балтийских стран. Наши правительства упо-
вают на резкий рост инноваций, результаты
которого с особой яркостью должны про-
явиться в бизнесе и коммерции, здравоохране-
нии и сфере обеспечения безопасности.

Сегодня это главный вызов самых разви-
тых стран всему человечеству. Но информаци-
онные технологии, биотехнологии, нанотехно-
логии и прочие нововведения требуют высоких
интеллектуальных ресурсов. Конечно же, даро-
витые ученые есть и в Балтии. Но инновацион-
ная наука помимо сверхинтеллекта требует
денег, и очень больших денег. Или, как сегодня
принято говорить, — инвестиций.

В очень развитых странах инновационную
науку содержит государство. Наши же ученые
надеются лишь на помощь предпринимателей.
Хватит ли у них средств на развитие отечест-
венной науки? Или наши “мозги”, как и прежде,
будут “утекать” в самые развитые государст-
ва. И что тогда делать с концепциями нашего
развития?

Очевидно одно — эта тема в новом году
станет одной из самых обсуждаемых на наших
страницах. С чем вас и поздравляем.

Наши вам пожелания, дорогие читатели,
счастья, любви и благополучия!

Особая благодарность подписчикам бу-
мажной и электронной версий наших изданий.
Успехов во всех ваших начинаниях!

С Рождеством и Новым 2005 годом!

Ольга Павук



Государство молодых наглецов

У нас родилось государство молодых наглецов, в котором только президенту дозволено быть солидным седовласым господином, а мужчину младше него на 20 лет рассматривают при приеме на работу как историческую фотографию.

Эне Полл. Eesti Paevaleht/DELFI. 28 октября.

Взятки — это как катализатор, без которого реакции вообще не будет. Если продолжать сравнение, то без коррупции наша экономика до сих пор была бы в зародыше.

Раймонд Геркенс. Коммерсант Baltic Daily. 9 ноября.

Я не прячу за пазухой маршальский жезл. Все посты я занимал по воле случая.

Андрус Ансип, министр экономики Эстонии. Laane Elu/DELFI. 13 октября.

Я всегда выступал за добрососедские отношения с Россией. Это, во-первых, только упрочит нашу безопасность, а во-вторых, позволит использовать широкие возможности российского рынка. Теперь, когда мы находимся в ЕС и НАТО, нам нечего жить прежними страхами, и мы можем сосредоточиться на прагматичном развитии отношений с восточным соседом.

Раймонд Паулс. Вести сегодня. 6 октября.

Те времена, когда от каждого требовали по его способностям, а платили по потребностям, закончились с началом рыночной экономики в Эстонской Республике.

Моника Салу, руководящий работник Postimees/DELFI. 11 октября.

...главным партнером по транзиту для Прибалтики останется Республика Беларусь. Она, я надеюсь, будет развиваться, как следствие — увеличится и грузовая база. У данной страны, в отличие от России, собственного выхода к морю нет, потому Латвия, Литва и Белоруссия заинтересованы в сотрудничестве в сфере оказания транспортных услуг...

Айварс Лембергс. Бизнес&Балтия, 29 октября.

Сейчас трудно определить, что причина, что следствие: потому ли зарплата женщин меньше, что, в основном, на их плечах лежит забота о доме и воспитании детей, или же на их плечах лежит, в основном, забота о доме и воспитании детей потому, что у них меньше зарплата.

Эпп Калласте, аналитик, Aripäev/DELFI. 25 октября.

Просто государство должно определиться, что для него важнее — ракетно-зенитный комплекс или здоровые люди.

Марис Плявиньш, директор клинической больницы им. П. Страдыня. DELFI. 25 октября.

И Эстония, и ЮАР — страны с быстро развивающейся экономикой.

Арнольд Рюйтель, президент Эстонии. DELFI. 9 октября.

Мы, глупые избиратели, должны понимать, что партии потому такие — вероломные, продажные и вороватые — что это свойственно человеку. Ведь «мы все» такие. А если нет — то не потому что не хотим, а потому что не можем.

Каарел Таранд. Eesti Paevaleht/DELFI. 10 ноября.

По словам молодежи, с пятницы до понедельника — сплошной балдеж, поэтому трудно вести трезвую жизнь, даже если хочется. Видимо, таков он, сегодняшний детский мир.

Урве Мийдла, комиссар эстонской полиции. DELFI. 12 ноября.

В Латвии эта формулировка — левые и правые — трактуется не совсем верно. Потому что у нас под левыми подразумевают русских, под правыми — латышей.

Айнар Шлесерс. DELFI. 22 ноября.

Вступив в XXI век, мы внезапно оказались в ситуации, когда религиозные битвы идут практически повсюду и на всех уровнях.

Хейки Сууркаск, редактор Eesti Paevaleht. DELFI. 13 ноября.



У нас есть опыт восстановления независимости, и почему бы, насколько это нам по силам, не помочь теперь другим. Приятное сотрудничество со всеми странами Южного Кавказа в областях экономики, культуры, науки и образования увеличивает позитивное мышление этих обществ.

Арнольд Рюйтель, президент Эстонии. DELFI. 19 ноября.

Тем, кто победил во Второй мировой войне, трудно отказаться от своих амбиций, но борьба не закончена, ее нужно продолжать во имя будущего.

Вайра Вике-Фрейберга, президент Латвии. DELFI. 14 октября.

Мы протягиваем вам руку как партнеры и можем сказать то, что вы не всегда можете сказать как премьер, особенно в отношениях с Россией.

Раса Юкнявичене, депутат Сейма Литвы. BNS. 23 ноября.

Не странно ли, что в нашем государстве отсутствует обязанность помогать слабым, немощным, больным, несовершеннолетним, старикам?

Марк Соосаар, публицист. Eesti Paevaleht/DELFI. 22 октября.

Хороший пастух умеет привести скотинку в правильный загон по правильной дорожке. Мои коровки будут ходить по загонам так, как я их поведу!

Айгарс Калвитис, премьер-министр Латвии. Diena, 4 декабря.

Я — русский — второй раз баллотировался в округе, где проживает 90% литовцев, и выиграл в первом туре, набрав более 70% голосов. Это подтверждает: народ не думает так, как радикалы.

Виктор Успасских, лидер литовской Партии труда. БК.

ПРЕЗИДЕНТ ЛАТВИИ ВЫБРАЛА НОВОГО ПРЕМЬЕРА



Н. Межиныч, А.Г.И.

АЙГАРС КАЛВИТИС И ИНДУЛИС ЭМСИС:

Пост сдан — пост принят.

Президент Латвии **Вайра Вике-Фрейберга** выдвинула на пост премьер-министра лидера фракции Народной партии **Айгара Калвитиса**. 24 ноября на торжественной церемонии в Белом зале Сейма четыре партии — Jaunais laiks (JL), Народная партия (НП), Латвийская Первая партия (ЛПП) и Союз “зеленых” и крестьян (СЗК) подписали декларацию нового правительства и коалиционный договор. Это 12-е по счету правительство Латвии после обретения независимости.

Одно из первых поручений нового премьера адресовано службам безопасности — им предлагается проанализировать иностранное влияние на латвийскую экономику. “Есть одна очень важная вещь. У нас есть разные органы безопасности, но нет совершенно никакой информации о том, что происходит в нашей экономике в результате привлечения иностранных инвестиций. Деньги вкладывают различные офшоры — это и местные, и, не исключено, и российские предприниматели, — заявил А. Калвитис в интервью газете *Diena*. — Думаю, мы создадим такую службу, чтобы понять, кто наши настоящие инвесторы”.

БЖЕЗИНСКОГО НАГРАДИЛИ

Политологу из США **Збигневу Бжезинскому** вручена памятная медаль, посвященная вступлению Литвы в НАТО и ЕС. Бжезинский подчеркнул, что уже все десятилетие его с Литвой связывают тесные контакты и ему очень приятно чувствовать “ветер перемен” в Европе. Американский политолог прибыл в Литву для участия 3-4 декабря в традиционной Вильнюсской конференции, на которой обсуждается распространение свободы и демократии на Восток от Европейского Союза и НАТО.

ПРЕЗИДЕНТА ГЕРМАНИИ ВСТРЕТИЛИ СНЕГОПАДОМ

В ноябре президент Германии **Хорст Келер** с супругой **Евой Луизой** посетил с официальным визитом страны Балтии. Г-н Келер похвалил Литву за экономический прогресс, однако отказался комментировать новое правящее большинство, сформированное после октябрьских выборов в парламент.

В Латвии президент Германии обсудил вопросы регионального развития



Г. Диезинш, А.Г.И.

ХОРСТ КЕЛЕР: Похвалил за достижения в экономике.

и охраны среды, отметив, что достижения Латвии в экономике позволят в будущем поднять на качественно более высокую ступень и социальные вопросы. Европейский Союз в отношении с Россией должен проводить единую внешнюю политику, утверждает Хорст Келер: “Россия должна понять, что подписание пограничного договора с Эстонией и Латвией — это вопрос не межгосударственных отношений, а проблема, затрагивающая весь Европейский Союз”.

НОВОЕ ЛИТОВСКОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО

Президент **Валдас Адамкус** подписал 7 декабря декрет об утверждении состава нового правительства, которое возглавил **Альгирдас Бразаускас**. Глава государства утвердил правительство после четырехчасовых переговоров с премьером А. Бразаускасом и председателем Партии труда **Виктором Успаских**.

В новое коалиционное правительство А. Бразаускаса вошли представители Партии труда, Социал-демократической партии, Нового союза, Крестьянской партии и партии Новая демократия.

В случае одобрения парламентом программы деятельности нового правительства на 2004-2008 годы новое правительство присягнет на службу родине.

ACHEMOS GRUPE НАЦЕЛИЛАСЬ НА РОССИЮ



Архив БК

БРОНИСЛОВАС ЛУБИС: Идут переговоры об инвестициях на востоке.

Управляемый бывшим премьером Литвы **Бронисловасом Лубисом** промышленный концерн *Achemos grupe*, который раньше больше всего инвестировал в Литве и странах Западной, планирует приобрести или построить новый химзавод в России, а также выйти в другие сферы бизнеса стран, находящихся к Востоку от Литвы.

“Сейчас еще идут переговоры об инвестициях в восточных странах, однако протокольные соглашения мы уже заключили. В Литве не созданы самые лучшие условия для инвестиций”, — сказал *BNS* основной владелец и глава концерна Б. Лубис. По его словам, в Литве не дешевы электроэнергия и природный газ.

Сейчас *Achemos grupe* принадлежит крупнейший в Балтийских странах завод азотных удобрений *Achema*, который вместе с партнерами завершает строительство терминала жидких удобрений в Любеке (Германия), а вскоре начнет строительство такого же терминала в Генте (Бельгия).

С ПАКСАСА СНЯЛИ ОБВИНЕНИЯ

С отстраненного от власти президента Литвы **Роландаса Паксаса** сняты обвинения в раскрытии государственной тайны своему финансовому спонсору **Юрию Борисову**. Вильнюсский окружной суд оправдал Паксаса за недостатком доказательств.

Паксаса обвиняли в том, что он проинформировал Борисова о прослушивании его телефонных разговоров. За день до этого премьеру показали распечатки разговоров Борисова, из которых можно было сделать вывод, что бизнесмен угрожал главе страны.

ГАЗОПРОВОД ПО ДНУ БАЛТИЙСКОГО МОРЯ



Газпром

АЛЕКСЕЙ МИЛЛЕР: Объем инвестиций оценивается в 5,5 млрд. долларов.

В начале 2005 года “будет определен круг партнеров и финансовая мощность Северо-Европейского газопровода по дну Балтийского моря”, сообщает ПРАЙМ-ТАСС. Об этом заявил председатель правления Газпром Алексей Миллер на встрече с президентом России Владимиром Путиным. А. Миллер заявил, что “инвестиции в морской участок газопровода по дну Балтийского моря составят около 3 млрд. долларов. “Если говорить о проекте в целом от российской территории до Великобритании объем инвестиций оценивается 5,5 млрд. долларов”.

ЛИТОВЦЫ ИНВЕСТИРУЮТ В КАЛИНИНГРАД

В 2004 году Литва по количеству инвестиций в Калининградской области заняла первое место — в первом полугодии инвестиции литовских предпринимателей в этом российском полуанклаве выросли почти в 30 раз. Литва — лидер и по количеству учрежденных в области компаний. Дипломаты утверждают, что в будущем литовские бизнесмены могли бы уделять региону большее внимание и большие средства, однако это будет зависеть от нового закона о Калининградской свободной экономической зоне (СЭЗ), отмечает литовская деловая газета Verslo zinios.

Статистика свидетельствует, что прямые инвестиции в Калининградскую область в первом полугодии составили около 4,7 млн. долларов. Такой рост связан с капиталовложениями производителя холодильников *Snaige*, производителя замороженных продуктов и полуфабрикатов *Viciunai*, кондитерской фабрики *Naujoji Ruta*, зернопереработчика *Kretingos grudai*.

ПЕРВЫЙ БЛОК ИГНАЛИНЫ ОСТАНОВЯТ 31 ДЕКАБРЯ

Такое решение литовское правительство приняло 24 ноября. Тем самым Литва выполняет обязательство перед Евросоюзом остановить один из двух установленных на станции реакторов советского производства типа РБМК, считающихся в Европе небезопасными по принципу своего действия. Реакторы типа РБМК были установлены на Чернобыльской АЭС, где в апреле 1986 года произошел взрыв.



В. Богданович

ПЕРВЫЙ БЛОК ИАЭС: Обязательства перед ЕС выполняются.

Остановить первый блок ИАЭС Литва обязалась на переговорах о вступлении в ЕС. Станция должна прекратить работу в 2009 году. Первый блок станции был запущен 31 декабря 1983 года, второй — 31 августа 1987 года. На Игналинской АЭС планировалось установить и третий блок, однако из-за аварии в Чернобыле и протестов строительство было законсервировано в 1987 году, а в 1989 году — полностью остановлено.

Сейчас Игналинская АЭС производит более 70% всей потребляемой в Литве электроэнергии.

ПОБЕДИЛА НЕМЕЦКАЯ ФИРМА

В объявленном литовским предприятием *Lietuvos dujos* конкурсе на строительство газопровода в Калининград победила немецкая фирма *Salzgitter International*. Речь идет об отрезке от Каунаса до Шакай протяженностью 63 км, который нужно построить в течение января-мая 2005 года. В нем участвовали 9 компаний из Литвы, Германии, Турции, Польши и Швейцарии, сообщила пресс-атташе литовского предприятия Сигита Петриконе-Юркунене. Финансирование строительства осуществляет само *Lietuvos dujos*. Строительство газопровода позволит поставлять в Калининград до 1 млрд. куб. газа в год. В системе *Lietuvos dujos* около 1,6 тыс. км газопроводов. *Lietuvos dujos* на 38,9 % принадлежит немецкому *E.ON Ruhrgas International*, на 37,1% — Газпрому, на 17% — государству, остальное — мелким акционерам.

СОЕДИНИТЬ ЭНЕРГОСИСТЕМЫ БАЛТИИ И ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ



Архив БК

ВАЛДАС АДАМКУС: Нам важно обеспечить независимость хозяйственного сектора.

Латвия, Литва и Эстония будут поддерживать строительство линии электропередачи, которая соединит энергосистемы стран Балтии и Западной Европы. Энергетики предупреждают, что до сих пор нет гарантий, что проект будет осуществлен к 2009 году, когда Литва должна будет закрыть второй реактор Игналинской АЭС, сообщает газета *Verslo zinios*. “Энергетические вопросы важны для всех трех государств.

Нам важно обеспечить независимость хозяйственного сектора, поэтому мы сплотим наши усилия”, — заявил президент Литвы Валдас Адамкус после состоявшейся в конце ноября встречи с президентами Латвии и Эстонии. Однако до сих пор не ясно, когда может начаться проведение линий электропередач из Литвы в Польшу и Западную Европу. Неофициальные источники утверждают, что реализация проекта тормозится позицией Польши.

По предварительным данным, соединение линий электропередач Литвы и Польши обойдется приблизительно в 434 млн. евро (1,499 млрд. литов). По словам начальника стратегического отдела *Lietuvos energija* Анзельмаса Бачяускаса, без реализации этого проекта Литва не может закрыть ИАЭС, поскольку потеряет необходимый уровень надежности обеспечения электроэнергией.

Кроме того, руководители трех стран Балтии на встрече в Вильнюсе договорились добиваться от соответствующих структур ЕС того, чтобы планирующийся газопровод из Дании через Германию и Польшу достиг Литвы и Латвии. В таком случае Литва перестанет быть зависимой от поставок природного газа российского Газпрома и сможет получить газ из Дании или Норвегии.



The 10th Anniversary of
the International Transport & Logistics
Exhibition and Conference

TRANSRUSSIA

22 - 25 MARCH 2005



www.transportshows-ite.com

Your Route to Success!

SC "Olympisky", Moscow, Russia

ORGANIZED BY:



ITE GROUP PLC
Tel: +44 207 596 5215
Fax: +44 207 596 5127

SUPPORTED BY:



Russian
Ministry of
Transport



Approved
Event

НОВЫЕ ПРОЕКТЫ MAZEIKIU NAFTA



Архив БК

ПОЛ НЕЛЬСОН ИНГЛИШ: Контракт с Mazeikiu nafta продлен на три года.

Реализующий масштабную программу модернизации литовский нефтеперерабатывающий комплекс *Mazeikiu nafta* собирается воплотить в жизнь и прочие проекты, которые увеличат его прибыль.

Глава компании **Пол Нельсон Инглиш** утверждает, что *Mazeikiu nafta* и российский концерн *ЮКОС* заинтересованы в развитии бизнеса, поэтому идет поиск различных способов увеличения прибыли литовской компании, сообщает газета *Lietuvos rytas*.

Один из намеченных к реализации проектов — повышение эффективности использования пропилена, из которого планируется производить полипропилен, пользующийся повышенным спросом на мировом рынке. Стоимость проекта может достигать 150-225 млн. долларов. Финансирование могут выделить обладатели лицензированных технологий производства полипропилена, а проект будет реализован, если он сможет окупиться в течение 2-3 лет.

По словам Инглиша, *Mazeikiu nafta* также планирует возобновить подготовленный проект проведение трубопровода в Клайпедский порт, что позволит снизить расходы на транспортировку нефтепродуктов и повысить прибыль. *Mazeikiu nafta* является основным клиентом клайпедского нефтетерминала *Klaipedos nafta*.

Yukos Finance сейчас принадлежит 53,7% акций *Mazeikiu nafta*, литовскому правительству — 40,66%.

ИНВЕСТИЦИИ В ВЕНТСПИЛСКИЙ ПОРТ

Вентспилсский порт утвердил инвестиционный план на 2005 год, предусматривающий инвестиции в его инфраструктуру в размере 7 млн. латов, сообщил председатель правления порта **Айвар Лембергс**. Большую часть инвестиций планируется направить на строительство причалов и инфраструктуры зернового и сокового терминалов. Планируется также привлечь софинансирование Евросоюза к строительству грузопассажирского терминала и портовых подъездных путей. Для получения софинансирования порт планирует в 2005 году представить в ЕС два проекта.



Архив БК

АЙВАР ЛЕМБЕРГС: Порт планирует в 2005 году представить в ЕС два проекта.

Один из них предусматривает сооружение второй очереди Центра компетенции деревообработки, а второй — развитие индустриального парка. В 2005 году планируется также реализовать проект строительства рыбного терминала, предусматривающий сооружение большого порта по обслуживанию крупных рыболовных судов и малого порта — для обслуживания рыболовных судов, ведущих прибрежный лов.

ГАЗПРОМ КУПИЛ АКЦИИ LATVIJAS GAZE

Совет директоров российского концерна *Газпром* принял окончательное решение увеличить участие в латвийской компании газоснабжения *Latvijas Gaze* (LG), купив дополнительно 9% акций LG у *Itera Latvija*, пишет *Бизнес & Балтия*. Сейчас *Газпрому* принадлежат 25% плюс одна акция LG, то есть, теперь его доля в LG достигнет 34%, а доля *Itera Latvija* уменьшится до 16%. По мнению аналитиков, цена пакета 9% акций LG невысока — она исчисляется в 10 млн. латов. Эта сделка необходима *Газпрому*, так как поможет ему в будущем удержать латвийский рынок. LG занимается закупкой, транспортировкой, хранением и распределением природного газа. Компании принадлежит подземное газохранилище в Инчукалнсе. Газ LG получает от российских *Газпрома* и *Itera*.

ЕДИНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ СУДОХОДСТВОМ

Министр экономики и коммуникации Эстонии **Андрус Ансип**, глава Минтранса России **Игорь Левитин** и министр транспорта и коммуникаций Финляндии **Леэна Лухтанен** открыли в октябре в Хельсинки единую систему управления судоходством трех стран в прилегающих акваториях Балтийского моря GOFREP (Gulf of Finland Reporting System). “Задачей системы, которая, по сути, начала работать уже летом нынешнего года, является сбор информации о судах, их передвижении и находящемся на борту опасном грузе,” — заявил на церемонии открытия системы А. Ансип. Он подчеркнул, что в связи с оживлением в экономическом развитии региона резко возросла напряженность на балтийских морских трассах.



Архив БК

GOFREP: С помощью системы можно передавать информацию капитанам.

Так, если сейчас через Финский залив проходит в среднем по 250 судов в сутки, то через пять лет их будет уже около 350. Теперь с помощью системы GOFREP можно будет управлять движением судов и передавать информацию капитанам. При возникновении чрезвычайных ситуаций она также поможет быстро организовать спасательные работы.

В ЛИЕПАЕ ПОСТРОЯТ ТЕРМИНАЛ

Крупнейшая стивидорная компания Лиепайского порта *Liepajas osta LM* планирует вложить более 40 млн. латов в строительство терминала по перевалке комбинированных грузов и глубоководной пристани, сообщил председатель правления предприятия **Петерис Иесалниекс**. Этот грандиозный проект планируется реализовать в течение шести лет. “Терминал будет универсального использования — его можно будет использовать для обработки как контейнерных, так и генеральных грузов,” — сказал Иесалниекс. Крупнейшим акционером компании является металлургическое предприятие *Liepajas metalurgs*.

VIA BALTICA В ЛАТВИИ ДОРОЖЕ



Г. Диезинш, А.Г.И.

VIA BALTICA: В Литве и Эстонии качество Via Baltica лучше, чем в Латвии.

Затраты на прокладку автомагистралей Via Baltica в Латвии больше, чем в Литве и Эстонии, но автотранспортные предприятия считают, что качество дороги в Латвии хуже, чем в соседних странах, сообщила газета *Dienas Bizness*. По сведениям административных учреждений, ведающих в странах Балтии автодорогами, прокладка одного километра Via Baltica в Латвии стоит 1,4-2,3 млн. евро, в Эстонии — 0,25-2 млн. евро, а в Литве — 0,28-1,7 млн. евро. Автотранспортники говорят, что в Литве и Эстонии качество Via Baltica определено лучше, чем в Латвии. “В Литве к содержанию дорог вообще относятся серьезнее. Они были первыми, кто начал наводить порядок, а мы — последние, отстаем даже от эстонцев”, — сказал директор *DFDS Transport* Янис Мейкуланс.

БАЛТИЙСКАЯ ЛИНИЯ SAMPO BANK

Финский *Sampo Bank* стартовал на латвийском рынке с приобретения АО *Maras banka*, который был основан в 1997 году и ориентирован на ипотечное кредитование частных лиц. “Стремительно развивающийся рынок банковских услуг в Латвии входит в бизнес-интересы *Sampo Bank*. К тому же мы хотим оказывать поддержку финским и балтийским клиентам банка во всех Балтийских странах”, — прокомментировал сделку председатель правления *Sampo Bank* Мика Ихамуотила.

В настоящее время *Sampo Bank* работает в восьми странах, в том числе в Эстонии и Литве. После покупки *Maras banka* финский банк сможет предлагать клиентам услуги во всех балтийских странах, где у *Sampo Bank* насчитывается 135 тыс. клиентов, 25 филиалов и 720 сотрудников.

СРАБОТАЛИСЬ ПОЛИЦЕЙСКИЕ ЛАТВИИ И ГЕРМАНИИ

В результате сотрудничества правоохранительных органов Латвии и Германии, в ноябре в Риге были задержаны семь латвийских граждан, подозреваемых в причастности к ограблению ряда германских кредитных учреждений. До бычей грабителей стало около полумиллиона евро. Четверо задержанных подозреваются в ограблении 14 банков в федеральной земле Нижняя Саксония (ФРГ) и угоне восьми автомашин, а



Б. Колесников, А.Г.И.

ЯНИС ЗАЧИРИНСКИЙ: Шеф Госполиции не скрывает удовлетворения.

остальные трое считаются их сообщниками в Латвии. В ходе расследования ограблений банков были проведены 22 обыска и возбуждены еще два уголовных дела — по статьям о незаконном обороте наркотиков и использовании фальшивых документов. В раскрытии деятельности этой группы преступников участвовали 122 сотрудника Главного управления криминальной полиции Госполиции Латвии.

РОССИЯ В ЕДИНОЙ ЕВРОПЕ

В конце октября в Вильнюсе прошло ежегодное собрание международного общественного комитета “Россия в единой Европе”. В нем приняли участие члены этого комитета из России, Великобритании, Италии, Швеции, Греции и Литвы. Координатор комитета, член Государственной Думы России Владимир Рыжков, отметил, что буквально в канун заседания произошло нескольких важных событий. Госдума ратифицировала соглашение с Евросоюзом о партнерстве и сотрудничестве. В тот же день был ратифицирован и другой международный документ — Киотский протокол. Кроме того, именно в этом году Россия и ЕС согласовали позиции по вхождению России в ВТО. Одновременно В. Рыжков отметил активную роль Литвы в преодолении вопроса изоляции Калининградской области, что стало одной из причин для проведения третьего собрания именно в Литве.

БАНК ПОПАЛ В ФАКТОРИНГОВУЮ СЕТЬ



Архив БК

TRASTA KOMERCIBANKA: Первый в Латвии представляет FCI.

15 октября 2004 года АО *Trasta komercbanka* был принят в международную факторинговую ассоциацию *Factors Chain International (FCI)*, став первым представителем Латвии в этой крупнейшей в мире факторинговой организации.

FCI — это глобальная сеть ведущих мировых факторинговых компаний и банков, объединяющая 180 участников из 54 стран, доля которых в общем мировом факторинговом обороте составляет 45% (338 346 млн. евро). С помощью ассоциации FCI *Trasta komercbanka* предложит услуги экспортного факторинга в безрегресном порядке — теперь латвийский предприниматель не будет отвечать за риск неплатежа со стороны партнера по торговой операции — надежность операции будет гарантировать членство банка в ассоциации FCI.

РЕКОРДНЫЙ ГРУЗ КОНТРАФАКТНОЙ ОДЕЖДЫ

Таможня Эстонии задержала рекордный груз контрафактной одежды и обуви, направлявшейся транзитом из Китая в Россию в 11 железнодорожных контейнерах. Сотрудники таможни смогли выявить в задержанном грузе около 50 тысяч предметов, носящих следы явной подделки. Контейнеры были обнаружены таможней в конце сентября в свободной экономической зоне города Силламяэ, в них находилась одежда и обувь таких известных марок, как *Nike, Adidas, Reebok, Columbia, Diesel*, сообщила газета *Postimees*. Представители таможни сообщили, что такой большой партии контрафактной продукции в Эстонии еще не задерживалось. Отправителем товара оказалась действующая в Москве фирма.

Биодизель спасет мир?

Михаил Тужиков

Сборкор газеты "Транспорт России" в странах Балтии

В 90-х годах прошлого века биологическое топливо стало наряду с водородом, солнечной энергией и гибридными силовыми установками одним из путей избавления человечества от нефтяной зависимости. Однако не все специалисты единодушны в оценке биотоплива как энергетической панацеи.

В настоящее время 87% своих потребностей в энергии человечество удовлетворяет за счет невозобновляемых первичных энергоносителей органического происхождения: нефти, природного газа, каменного угля. Более 80% всей механической энергии на земле вырабатывают двигатели внутреннего сгорания, являющиеся основными потребителями всех видов топлив минерального происхождения, ресурсы которых ограничены. Ужесточение норм выбросов двигателями вредных веществ с отработавшими газами заставляют большинство стран мирового сообщества искать пути снижения воздействия тепловых двигателей на окружающую среду.

По оценкам специалистов, запасы нефти будут исчерпаны на Земле через 100 лет, угля — через 400 лет, а ядерного горючего — через 1 000 лет. Поэтому в последнее время все более широкое распространение получают альтернативные

виды топлива из возобновляемого сырья растительного происхождения — растительных масел: рапсового, подсолнечного, кукурузного, соевого, пальмового, арахисового, а также животных жиров и даже водорослей. Подобные биологические топлива известны как биодизель и биоэтанол.

Схема производства биодизеля выглядит так: растительное масло смешивается со спиртом и под воздействием щелочного катализатора происходит химическая реакция, в результате которой получается топливо растительного происхождения (композиция метиловых эфиров жирных кислот рапсового масла) и глицерин. Топливный спирт — биоэтанол (этиловый спирт) — делать еще проще: он "гонится" из того, что валяется под ногами: травы, опавших листьев, опилок и другой биомассы.

Особое значение приобрел поиск экологически чистых источников энер-

гии после подписания Киотского протокола об ограничении мировых выбросов CO₂. В настоящее время в большинстве европейских стран проводится жесткая политика, направленная на снижение вредных выбросов и стимулирование использования экологически чистых энергоносителей. Более того, ООН объявила 10 августа Международным днем биодизельного топлива. Это связано в первую очередь с тем, что применение биотоплива, по оценкам специалистов, снизит выбросы серы, CH, CO, CO₂ в общей сложности на 90% и сохранит 61-91% воздушных ресурсов Земли.

СВЕТЛОЕ БУДУЩЕЕ БИОТОПЛИВА

В 1991 году в австрийском городке Олмуде был построен первый в мире завод по производству биодизелина. С тех пор мировое производство экологически чистого топлива выросло в 10 раз. В "Белой книге" Еврокомиссии "Источники энергии, доминирующие в энергетике будущего" определена стратегия, согласно которой к 2020 году альтернативные источники должны заменить в странах ЕС до 20% дизтоплива и бензина. В частности, ставится задача довести удельный вес биотоплива с 2% в 2005 году до 5,75% в 2010-м. С 2009 года все страны объеди-





«ТРАНСУКРАИНА 2005» – ПУТЬ К СОТРУДНИЧЕСТВУ И ПРОГРЕССУ!
СЕДЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА -СИМПОЗИУМ
АВГУСТ 2005



Координационное
транспортное совещание
государств – участников СНГ
Coordinating transport
meeting of the
CIS member countries



Евразийский
транспортный союз
Eurasian Transport Union



Министерство
транспорт Украины
Ministry of the Transport
of Ukraine



Ассоциация
судостроителей Украины
Association of Shipbuilders of Ukraine



Министерство Промышленной
Политики Украины
Ministry of Industrial
policy of Ukraine



Украинский Союз
Промышленности и
Предпринимателей
Association of International
Freight Forwarders of Ukraine

8 ЛЕТ ВЫСТАВКЕ



Международная
Морская
Организация
International
Maritime
Organization



Ассоциация
Международных
Экспедиторов Украины
Association
of International Freight
Forwarders of Ukraine



Ассоциация
«УкрПорт»
Association «UkrPort»



Одесская областная
государственная
администрация
Odessa Regional
State Administration



Исполнительный комитет
Одесского городского Совета
Odessa City Administration

«TRANSUKRAINE 2005» – THE WAY TO COOPERATION AND PROGRESS!
THE SEVENTH INTERNATIONAL EXHIBITION-SYMPOSIUM
AUGUST 2005

Организатор: ООО "Судоходство Медиа Центр"
 Оф. 81, ул. Б.Армаутская, 15, 65012, Одесса, Украина.
 Тел. +38 (048) 728-79-30, 728-72-54 Факс +38 (048) 728-71-46 E-mail: expo2@smc.odessa.ua; Web-site: www.smc.odessa.ua

Organizer "Sudohodstvo Media Centre" Ltd.
 Office 81, B. Armut'skaya 15, 65012, Odessa, Ukraine
 Phone: +38 (048) 728-79-30, Fax: +38(048) 728-71-46 E-mail: expo2@smc.odessa.ua Web-site: www.smc.odessa.ua



ФРАНЦИЯ

Как сообщает агентство *OGJ*, премьер-министр Франции **Жан-Пьер Раффарин** объявил о строительстве весной 2005 года четырех заводов по производству биотоплива, мощностью по 200 тыс. тонн. Завершить строительство планируется до 2007 года.

Строительство четырех заводов, которое обойдется в 8 млн. евро, пополнит ряды восьми ныне функционирующих предприятий, производящих в основном диэстер (*diester*) — смесь 30% производного рапсового или подсолнечного масла с 70% дизельного масла. Также рассматривается возможность выпуска на них этанола.

Объемы производства *Total AS*, единственной во Франции компании, производящей биотопливо, составляют 219 тыс. тонн в год.

АНГЛИЯ

По свидетельству газеты *Guardian*, уже сотни, если не тысячи британцев и десятки небольших компаний по всей стране занимаются переработкой в биодизель отслужившего в кухнях масла, которого в Англии ежегодно образуется более 70 млн. литров. В стране существует Единая ассоциация биодизельных предприятий (*BABI*), крупнейшее из которых производит около 5 млн. литров топлива в год.

ГЕРМАНИЯ

Будущее — за биотопливом, которое освободит Германию от поставок нефтепродуктов. Об этом шла речь на завершившемся 4 ноября 2004 года первом международном конгрессе по проблемам биотоплива на транспорте, который был проведен в Вольфсбурге по инициативе федерального ведомства защиты потребителей.

На сегодняшний день в Германии насчитывается около 1 600 автозаправочных станций, где можно заправиться биодизелем, и их количество постоянно растет.

В прошлом году в Магдебурге открылся новый завод по производству биодизеля мощностью в 50 млн. литров в год.

ФИНЛЯНДИЯ

Первая партия этанола общим объемом 3 тыс. кубометров была доставлена в 2002 году в Финляндию на заводы энергетического концерна *Fortum* из Италии. Новый вид топлива на 95% состоит из 98-октанового бензина. Остальные 5% составляет этанол, выработанный из излишков итальянского вина.

ненной Европы будут обязаны выпускать и потреблять биодизельное топливо.

В связи с этим в 2004 году ожидается мировое производство масличных культур в количестве 357,5 млн. т. По данным российского НИИ органической химии и технологии, мировое распределение производства биодизеля выглядит следующим образом:

- действующие мощности: Европа — 1 500 тыс. т в год, США — 75,7 тыс. т в год;
- создаваемые мощности: Австралия — 40 тыс. т в год, Бразилия — 50 тыс. т в год, Малайзия — 500 тыс. т в год.

Больше всего биотоплива производят Италия, Бельгия, Франция и Германия. В этих странах биодизель не облагается налогом, а потому ездить на нем не только экологически полезно, но и дешево.

ЛИТВА

В Литве производством биогорючего занимаются три крупных предприятия. Мажейкяйская фабрика *Rapsoila*, производящая топливо с 5-процентным содержанием переработанного рапсового масла, начала переработку биомассы в промышленных объемах только весной 2004 года, а в первом полугодии довела объем продаж до 1,71 млн. литов (660 тыс. долларов), что почти в 8 раз больше, чем было в соответствующий период 2003 года. К переработке рапса приступил и клайпедский *Rapsolis*, располагающий мощностями в 20 тыс. т в год. Выпуск еще одного вида горючего — биоэтанола — освоил спиртзавод *Stumbras* (принадлежащий компании *MG Baltic*), мощность которого 10 тыс. т в год. В небольшом объеме биотопливо также производят литовские заводы *Plunges Grudai* и *Telsiu Bioenergija*.

В начале 2005 года в Каунасе может начаться строительство еще одного завода мощностью 130 тыс. т биоэтанола в год. Инвесторами каунасского биопроизводства могут выступить японская компания *Mitsui Engineering* и германская — *ACS/GFT*.

ЛАТВИЯ

27 апреля 2004 года правительство Латвии приняло изменения в правилах № 432 “Порядок администрирования оборота биотоплива и соответствующего акцизного налога”, регулирующие оборот биотоплива, изготовленного из сельскохозяйственного сырья, и оговаривающие условия применения к нему пониженных акцизных ставок. Однако для того, чтобы этот процесс происходил должным образом, потребуются сделать дополнительные денежные вложения в



развитие нефтебаз. Только емкость резервуаров, по приблизительным подсчетам, придется увеличить в три раза. А еще нужно будет установить специальное оборудование, что потребует денег и времени. Более того, Сейм до сих пор не принял Закон “О биотопливе”, призванный защитить местных производителей.

Пока же производством биогорючего в Латвии занимаются два завода. *Jaunpagasts plus* стал первым предприятием в стране, наладившим выпуск топливного спирта — биоэтанола, и готов уже в 2005 году строить еще один завод производственной мощностью 30 тыс. литров в сутки. Весной этого года была открыта реконструированная винокурня в Иецаве (Бауский район), выпускающая 15 тыс. литров биотоплива в сутки.

В ближайшее время в Латвии планируется построить еще два завода по производству биодизеля. Компания по выращиванию рапса *Latraps* собирается возводить вблизи Елгавы биотопливное предприятие стоимостью 15 млн. евро. Компания *Биодизель Украина* совместно с латвийским партнером *Baltic Biodisel* достраивает на территории промышленного парка *Vega* в Рижском свободном порту предприятие на сумму 15 млн. евро, мощностью 75 тыс. т горючего в год, пуск которого намечен на май 2005 года. Украина уже сейчас готовит для этого завода сырьевую базу — 50 тыс. га озимого рапса и столько же ярового.

ЭСТОНИЯ

В Эстонии биотопливо не производится. Хотя представители германского



Архив БК

автомобильного концерна *Daimler-Chrysler* заинтересовались возможностью строительства в южной части страны завода по производству биодизеля, однако окончательного решения пока не приняли. В это время в Таллинском техническом университете уже разработана технология производства этанолового топлива, более дешевого, чем традиционное горючее.

Растительные масла применяются в дизельных двигателях, спирты и эфиры — в двигателях внутреннего сгорания с искровым зажиганием. Дизельное моторное биотопливо (биодит) образуется как смесь 75% рапсового масла и 25% дизтоплива. Оно имеет на порядок большую вязкость, чем дизтопливо, и на 11% уступает последнему по энергосодержанию. Однако при работе на биодите снижается концентрация вредных выбросов: оксида углерода на 55%, углеводородов в 2-5 раз.

Разработкой технологии получения биотоплива в Эстонии занимаются и эстонский фонд природы, а также коммерческие фирмы *WBT* и *Werol Tehased*. Тормозят процесс эстонские налоговые законы, которые являются единственным препятствием для производства биотоплива, не давая пока скидок для экологически чистого горючего. А без таких скидок новый товар на рынке окажется неконкурентоспособным.

В случае если государство освободит биотопливо от акциза, его изготовле-

нием готов заняться крупнейший производитель рапсового масла *Werol Tehased*. Завод по изготовлению биодизельного топлива, строительство которого обойдется около 200 млн. крон, намерены построить в Йыгеваском уезде, в местечке Пайнкюла. По словам председателя правления *Werol Tehased* **Эрки Аавика**, уже в будущем году завод может выдать первую продукцию.

В волости Ракке Ляэне-Виурского уезда Эстонии может быть построен завод по производству биодизельного топлива из рапса. Соответствующую детальную планировку начало руководство волости. Строительные работы будет производить паевое товарищество *OU Makoilus*, пишет уездная газета *Virumaa Teataja*.

По словам помощника старейшины волости **Индрика Кылу**, земельным участком площадью 4 га владеет фирма *OU Makoilus*, заинтересованная в строительстве завода. Руководитель проекта **Тоомас Таутс** сказал, что персонал завода может составить около 15 человек. Речь идет о мелком производстве, которое не принесет с собой никаких проблем для окружающей среды, подчеркнул он.

ЛОЖКА ДЕГТЯ

Биотоплива уступают нефтяным не только по теплосодержанию и стоимости (биотопливо на 25-30% дороже нефтяного аналога), но имеют еще ряд недостатков. Масла при сгорании проявляют склонность к нагарообразованию на деталях поршневой группы. Рапсовое горючее более агрессивно по отношению к резиновым деталям автомобиля, чем обычная солярка. Кроме того, рапсовое горючее агрессивно по отношению к лакокрасочному покрытию кузова, так что если при заправке такое топливо попало на борт машины, его лучше сразу же удалить.

Другие отрицательные моменты: для перехода на данный вид топлива требуется замена топливного фильтра и некоторых топливопроводов. Масло в двигателе должно меняться чаще обычного и должен соблюдаться определенный температурный режим. Еще один минус, который возникает при использовании биодизеля — это меньшая по сравнению с дизельным топливом теплота сгорания (37,2 МДж/кг против 42,5 МДж/кг (-10%), меньшая мощность двигателя (в среднем на 7%) и, соответственно, больший расход топлива (на 5-8%). Плюс ко всему спирты и эфиры токсичны и вызывают коррозию конструкционных материалов.

ЧЕХИЯ

В Чехии с 1 июля 2004 года вступил в силу новый закон об акцизах. По предложению Минсельхоза снижен акциз на биотопливо с 8,15 до 5,624 крон. Таким образом, цена биотоплива на АЗС снизится на полторы кроны за литр. Этим достигается цель — биотопливо станет на 10% дешевле соляра.

США

22 октября 2004 года президент США **Джордж Буш** подписал закон, известный как "Акт 2004 года о создании рабочих мест в США", согласно которому производителям биодизеля в США предоставляются налоговые льготы в 1 цент на каждый 1% содержания в топливе биодизеля, изготовленного из первичных масел, например соевого, и 0,5 цента на каждый 1% содержания биодизеля из вторичных масел. Размер налоговой льготы увеличивается пропорционально наличию биодизеля в топливе, что позволит удешевить его стоимость.

Льготное налогообложение, как считают в Минсельхозе США, будет способствовать росту потребления биодизеля с 113,4 млн. литров в 2004 году до 468,72 млн. литров в 2005-м. Опираясь на ряд факторов, в том числе рост цен на нефть, представители этой отрасли говорят, что темпы роста спроса могут быть еще более высокими.

Как заявил президент Американской соевой ассоциации (ASA) **Нил Бредехофт**, при ежегодном спросе на 378 млн. литров биодизеля, полученного из сои, цена соевых бобов увеличится на 3,7 доллара за тонну. Льготное налогообложение вступит в силу 1 января 2005 года и продлится 2 года. Подсчитано, что льготное налогообложение на протяжении 10 лет создаст в США 50 тыс. дополнительных рабочих мест. На сегодняшний день в США существует около 300 автозаправочных станций, где биодизель уже есть в наличии.

ЯПОНИЯ

Как сообщают западные СМИ, в следующем году Филиппины надеются начать экспортировать в Японию биодизель, произведенный на основе кокосового масла. По словам представителей филиппинского министерства сельского хозяйства, Японии ежегодно потребуется 2,5 млрд. литров биотоплива, которое будет смешиваться с

обычным дизельным горючим в соотношении 5% к 95%. Один лишь Токио в год потребляет 600 млн. литров 5-процентной смеси биотоплива и дизельного топлива. Три филиппинские компании — *Chemrez Inc.*, *Sendel Chemicals* и *RI Chemicals* — ежегодно производят 33 млн. литров кокосового биодизеля, и в случае надобности могут удвоить объемы производства.

КИТАЙ

Китай планирует переходить с бензина на этанол в национальных масштабах. Уже в следующем году власти начнут масштабную кампанию по развитию производства этанола из зерна по всей стране. 11 октября 2004 года было объявлено о начале активного производства этанола в провинциях Хубэй, Шаньдун, Хэбэй и Цзянсу. До этого этанол использовался лишь в нескольких городах Китая. Один из них — Чжэнчжоу, столица провинции Хэнань в центре страны. Однако и там объемы продаж этанола на автозаправках города почти в 40 раз меньше, чем продажи бензина и дизельного топлива. Это объясняется тем, что многие водители боятся, что новое топливо может навредить двигателю машины.

Не случайно специалисты немецкого автогиганта *Volkswagen* отказались от идеи промышленного использования биотоплива и перестали адаптировать свои дизельные модели к работе на нем. После двух лет исследовательской работы выяснилось, что параллельно со снижением вредных выбросов в атмосферу использование биотоплива ведет к серьезным неисправностям моторов:

- выходу из строя резиновых прокладок;
- ускоренному образованию твердых отложений и закупорке жиклеров, форсунок и других калиброванных отверстий;
- поломке насосов высокого давления;
- выходу из строя топливных фильтров.

Вслед за *Volkswagen* руководство концерна *BMW* также объявило, что все ее дизельные модели, удовлетворяющие нормам Евро-4, будут доступны только в варианте, изготовленном под минеральное дизельное топливо.

Продавцы горючего тоже не видят радужных перспектив от повсеместного внедрения биотоплива. Председатель правления компании *LUKoil Baltija R* Хайм Коган считает, что “при работе с биодизелем нужна не одна емкость, а три. В первую наливается сам биодизель из рапса, во вторую — чистый дизель для последующего смешивания, а в третьей

оба продукта перемешиваются. Значит, необходимо увеличивать емкостный парк. Кроме того, биодизель вообще не может долго храниться — он расслаивается. А зимой просто замерзает. Директивы ЕС были рассчитаны на “старожилов” ЕС, а это в основном теплые страны — Италия, Франция. Там все эти правила можно применять. Их не очень-то волновало, что биотопливо зимой может банально замерзнуть. А у нас бывают морозы и под 30 градусов”.

Мнение Х. Когана поддерживает исполнительный директор *Mazeikiu nafta Tirdzniecibas nams* Янис Блумс: “Пригодное к употреблению биотопливо представляет собой смесь полученного из биомассы вещества и традиционного топлива: бензина или дизеля. Сейчас совершенно очевидно, что пока ни одна торговая компания не готова к тому, что ей придется заниматься смешиванием. Чтобы этот процесс происходил должным образом, в развитие нефтебаз требуется сделать дополнительные денежные вложения”.

Таким образом получается, что экологически чистое горючее — это удовольствие, которое стоит больших денег. А кто будет платить за спасение мира от вредных примесей? •

Био суперкар



Спирт и спиртовые смеси хорошо известны в автоспорте — в былые времена такое топливо широко использовали для питания высокофорсированных гоночных моторов. Но в последние десятилетия европейские двигатели работают исключительно на бензине. Однако в этом году на 24-часовой гонке в Ле-Мане британская гоночная команда *Nasamax* из Саф-

фолка выступила на автомобиле, работающем на биоэтаноле.

Автомобиль *Reynard Cosworth* был заявлен в классе LMP900. На шасси *Reynard* установили турбонаддувный двигатель *Cosworth V8* объемом 2,7 л, который для работы на спирте пришлось серьезно доработать. Переделкам подверглись системы впуска, питания, охлаждения. У спирта теплотвор-

ная способность на 40% меньше, чем у бензина, поэтому био-бolid в гонке расходовал около 70 л/100 км. Автомобиль на отдельных участках разогнался до 300 км/ч, успешно отработал более 16 часов гонки — и сошел на 140-м круге из-за проблем с коробкой передач.

Руководители команды все равно считают, что их цель достигнута — несмотря на технические трудности, европейской общественности была продемонстрирована возможность использования экологически чистого топлива. •

REYNARD LMP900

Двигатель	объем 2.65 литра, V8, турбонаддув
Топливо	биоэтанол
Трансмиссия	задний привод
Коробка передач	XTrac, секвентальная, 6-ти скоростная
Кузов	карбоновые панели на алюминиевом каркасе
Длина	4590 мм
Ширина	1990 мм
Колесная база	2730mm
Вес	900 кг



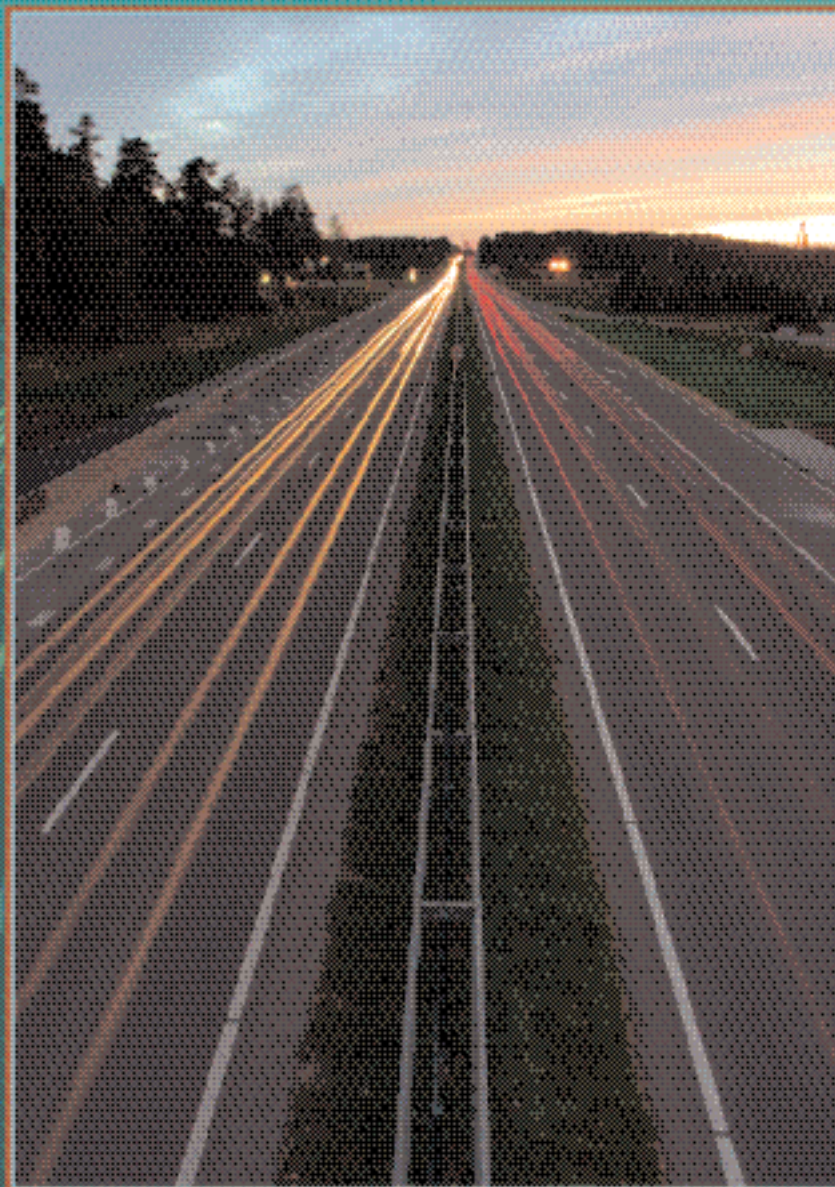
TransBaltica 2005

VIII INTERNATIONAL CONFERENCE

25 ФЕВРАЛЯ
Radisson SAS Daugava Hotel
RIGA, LATVIA



IVETTA
Innovative Vocational Education
and Training in Transport Area



ОРГАНИЗАТОР:

INTERNATIONAL
CONFERENCES
RMS
forum



Элизабетес 45/47, Рига
LV-1010, Латвия
Тел.: +371 7333167
Факс: +371 7334350
E-mail: forum@rms.lv
www.rmsforum.lv

В ПРОГРАММЕ КОНФЕРЕНЦИИ:

Транспортная и транзитная политика в странах Балтии.
Перспективы развития отношений с партнерами в условиях
новых границ ЕС

Повышение эффективности таможенных процедур.
Межгосударственное партнерство таможенных органов

Новаторские методы профессионального образования
и обучения в транспортной сфере

Таможня стран Балтии после вступления в ЕС

Наталья Вострухова

Перемещение товаров по территориям Латвии, Литвы и Эстонии после 1 мая претерпело изменения. После вступления в силу Договора о присоединении стран Балтии к Европейскому Союзу все таможенные процедуры осуществляются согласно порядку, установленному в законодательстве ЕС.

Сегодня уже можно говорить о том, что работа нормализовалась практически на всех таможенных пунктах стран Балтии. Решена часть вопросов, возникших после 1 мая. Меньше стало пробок и хаоса. Сразу после вступления в ЕС и еще в течение нескольких месяцев службы на границах в Латвии и Эстонии, а в некоторых случаях и в Литве не могли своевременно справиться со всеми объемами грузов. Было много недовольства: и со стороны властей, и перевозчиков, и бизнесменов. Надо сказать, что из-за неподготовленности, а также проволочек чиновников и других государственных ведомств электронная информационная система, например, в Латвии и Эстонии была не в состоянии “переварить” и обработать должным образом всю необходимую документацию.

Что касается транзита, то после 1 мая в странах Балтии действует Таможенное законодательство Евросоюза. И в первую очередь это означает нововведения в системе контроля грузов: отныне изменены таможенные формальности на внешних границах и контрольно-пропускных пунктах. Сегодня, когда полностью открыты внутренние границы, статистика общего объема транзитных грузов всюду уменьшилась, поскольку ранее товары из ЕС оформлялись по транзитной процедуре и заносились в базу данных, а теперь они идут просто по экспортной схеме.

Отметим, что до сих пор многие требования и директивы ЕС по части таможенных процедур все еще рассматриваются или отложены до принятия финального решения до 2005 года.

ТАМОЖНЯ ДАЕТ ДОБРО ТРЕТЬИМ СТРАНАМ

Поскольку главными международными торговыми партнерами, например,



Г. Диезинш, А.Г.И.

РИЖСКИЙ ПОРТ: Инспекторы таможни США обучают латвийских коллег.

Эстонии были страны-члены Евросоюза, то, по прогнозам экспертов, товарообмен с третьими странами займет 25% от прежних объемов. Аналогичный товарообмен Латвии занимает около 50%.

Товарообмен с третьими странами регулируют Таможенный закон Евросоюза, положение по применению таможенного законодательства (постановление совета 2913/92 и постановление комиссии 2454/93). И предполагается, что именно Россия — главный торговый партнер Эстонии, поскольку в связи с присоединением к Евросоюзу Россия отменила действующие в отношении Эстонии двойные таможенные тарифы.

Общие принципы таможенных процедур стран Балтии в отношении третьих стран не изменились, но ввоз товаров оттуда усложнился. Поскольку вместе с акцизом и налогом с оборота оплате теперь подлежит еще и таможенный налог.

Товары, подлежащие ветеринарному контролю, могут следовать только через специальные пункты. В Эстонии это Лухамаа, южный порт Палдис-

ки, Пальяссааре и Мууга, Нарвский портовый пункт. В Литве пункты ветеринарного контроля в Клайпедском порту и на железнодорожных контрольно-пропускных пунктах также были готовы вовремя и “сданы” комиссии из Европы. Чего не скажешь о Латвии, готовность которой оставляет желать лучшего до сих пор. По некоторым данным, республика от отсутствия ветпунктов в Рижском и Вентспилсском портах потеряла около 30% грузов, которые будет трудно вернуть.

Во всех трех странах теперь развито электронное декларирование, что позволяет фирмам предоставлять декларации электронным способом. К примеру, уже во втором квартале 2004 года 46% деклараций в Эстонии было предоставлено электронным путем.

ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ТОВАРА НА ТЕРРИТОРИИ ЕС

После вступления в ЕС в таможенном лексиконе трех стран появилось новое понятие — принадлежность товара или его статус. И вот что получилось:

- Товар “союза”, произведенный на территории ЕС.
- Товар, разрешенный в свободное обращение.
- Товар, импортированный из третьих стран.

Соответственно, товары со статусом союза могут передвигаться внутри союза свободно.

Товар, не имеющий статуса союза, может передвигаться по территории ЕС только под контролем таможи:

- с внешней границы союза (сквозной транзит);
- с внешней границы союза на склад или в свободную зону;
- со склада или со свободной зоны на склад или в свободную зону;
- со склада или со свободной зоны на внешнюю границу ЕС

Товар считается находящимся под контролем таможи, если он перемещается на основании транзитной процедуры; на основании почтового транзита или на основании манифеста Рейн или формы 302.

ВЪЕЗДНЫЕ ФОРМАЛЬНОСТИ

Привезенный на территорию ЕС товар подлежит таможенному контролю сразу по прибытии. Товар находится под контролем таможи до определения его таможенного статуса, товары третьих стран до применения таможенной процедуры или до тех пор, пока товар не определяется в свободную зону, реэкспортируется, уничтожается или отчуждается в пользу государства.

Товар, не имеющий статуса союза, приобретает его после процедуры декларирования в свободное обращение, что несет с собой обязанность по уплате всех налогов, связанных с импортом.

ТРАНЗИТНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ В ЕС

Применение транзитных процедур на территории ЕС регулирует законодательство: Таможенный закон, Положение по применению таможенного законодательства, Конвенция общих таможенных процедур от 20.05.1987, подписанная ЕС и государствами ЕФТА. При транзитной процедуре товар перевозится из одного пункта союза в другой без взимания налогов. На территории союза к товарам третьих стран (например, России) применяется процедура внешнего транзита.

Внешним транзитом может заниматься принципал, имеющий на территории союза залог и несущий ответственность за доставку товара. Транзитную

процедуру можно начать при пересечении границы союза и закончить в любом государстве ЕС, например, в Португалии. Налоги предстоит платить в Португалии при допуске товара в свободное обращение.

В связи с вступлением стран Балтии в ЕС, расширились возможности транзитных перевозок. Наряду с TIR-перевозками, можно использовать процедуры внешнего транзита, для осуществления которого единственным условием является наличие залога.

Усилился контроль за транзитом грузов, все перевозки вводятся в электронную систему НЦТС. Декларации можно предоставлять в электронном виде, что уменьшает количество проблем на границе и ускоряет процедуру оформления. Для получения права на электронное декларирование между принципалом и таможней заключается договор.

В отношении товара, имеющего повышенную степень риска, применяется процедура внешнего транзита.

ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ

В соответствии с действовавшими до 30 мая 2004 года таможенными правилами, можно было хранить товар под контролем таможи на железнодорожном транзитном транспорте с применением упрощенного порядка таможенного оформления на основании сопроводительного листа СМГС. В связи с вступлением Эстонии, Латвии и Литвы в ЕС изменился и порядок таможенного оформления на транзитном железнодорожном транспорте. В соответствии с требованиями нормативных актов ЕС в результате вступления Эстонии в ЕС обмен базой данных НЦТС полностью стал электронным. То есть предоставление и передача таможенных деклараций по транзиту возможна электронным способом.

МОРСКОЙ ТРАНСПОРТ

Таможенные предписания Союза внесли новые понятия — регулярные и нерегулярные судоходные линии. Регулярной судоходной линией считается судоходная линия, которая действует между портами ЕС, и у которой пункт назначения и пункт отправления или пункт посещения не являются пунктами вне территории ЕС или не относятся к первому типу свободной зоны находящегося там порта. Например, это порт Мууга, Рижский свободный порт и так далее. Нерегулярные судоходные линии — это все прочие линии.

Между государствами ЕС и государствами, не являющимися членами ЕС, могут курсировать только суда нерегулярных судоходных линий. Внутри ЕС могут курсировать суда как регулярных, так и нерегулярных судоходных линий. По прибытии судна из третьих стран в государство ЕС в отношении товара действует приведенный выше порядок въездных формальностей.

Статус товара союза, вывезенного нерегулярной судоходной линией с территории ЕС и затем ввезенного обратно, требует подтверждения.

Статус можно подтвердить следующими документами:

- T2Л, T2ЛФ (экземпляр декларации нр.4 или 4/5);
- счет, манифест, сопроводительный документ;
- ТИР, АТА;
- сопроводительный акцизный документ (СААД, ААД);
- форма T2M, T5;
- справка о происхождении товара.

Статус товара Союза, вывезенного регулярной судоходной линией с территории ЕС и затем ввезенного обратно, не требует подтверждения. •

СПИРТОПРОВОД РОССИЯ — ЭСТОНИЯ

Эстонские таможенники и налоговики обнаружили в Нарвском водохранилище шланг, через который из России в Эстонию ежедневно поступали тонны контрабандного спирта.

Газета *Aripaev* пишет, что шланг вел в один из гаражей на берегу водохранилища, из шланга шел чистый спирт. Установлено, что длина шланга более километра, и что ведет он в Россию. По данным официальных лиц, с таким необычным способом контрабанды приходится сталкиваться впервые. На российской стороне поставщики наладили насос, и прокачка происходила по несколько раз в день. В Эстонии, в гараже, где заканчивался шланг, спирт переливали в автомобиль Opel, специально перестроенный для перевозки более чем тонны спирта. Сначала спирт транспортировался на промежуточный склад в Нарве. Акцизная ставка на литр абсолютного алкоголя в Эстонии — 145 крон, то есть с тонны спирта только на акцизе можно выгадать 145 тыс. крон. Из литра спирта получается 2,5 литра водки. (*DELFI*)

Общие проблемы балтийских автоперевозчиков

Ольга Павук

Таможенные изменения после 1 мая добавили хлопот международным автоперевозчикам стран Балтии. На очередной Балтийской ассамблее ассоциаций международных автоперевозчиков, прошедшей в начале декабря в Вильнюсе, были выявлены общие вопросы, характерные для всех балтийцев.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПРЕВЫСИЛО СПРОС

Прежде всего — это превышение (возникшее после 1 мая) предложения транспортных средств на рынке автоперевозок при практически неизменном спросе, в первую очередь это касается стран Балтии. В этой связи было отмечено значимость российского, белорусского, украинского, казахстанского и других восточных рынков для Балтийских стран.

В результате более быстрого прохождения грузов по Европе ускоряется оборачиваемость автопарка на 15-20%, чем и пользуется клиентура, предлагая заниженные фрахтовые ставки. Тем самым создается дисбаланс на рынке и большая проблема для всех автоперевозчиков в Балтийских странах — потеря оборотных средств. Острота проблемы вызвана тем, что оплата фрахтов происходит с большими задержками.

TIR-КАРНЕТОВ СТАЛО МЕНЬШЕ

Значительно сократилось количество выдаваемых TIR-карнетов. Литва отмечает, что выдача карнетов после 1 мая находится на уровне 40% от данных предыдущего года. В Латвии раньше в среднем за месяц выдавалось 12 тыс. карнетов, с мая по ноябрь, в среднем за месяц, было выдано чуть менее 6 тыс. карнетов. Снижение значительное, но не такое драматичное, как ожидалось. В какой-то мере это связано с удорожанием топлива, а также с желанием автоперевозчиков работать на восточных рынках.

ОБРАЩЕНИЕ К ПРАВИТЕЛЬСТВАМ БАЛТИИ

По следам Генеральной ассамблеи IRU в Вильнюсе было подготовлено обращение Балтийской ассамблеи ассоциаций международных автоперевозчиков к правительствам своих стран.

Первое: предлагается рассмотреть вопрос снижения ставки акцизного налога на топливо для международных автоперевозчиков.

Второе: предлагается инициировать создание логистических центров в Балтийских странах, придав им статус объектов государственного значения.

И третье: объявить обучение водителей одним из национальных приоритетов профессионального образования путем привлечения к обучению молодежи средств из фондов ЕС. Предлагается также снизить возрастной ценз для получения водительских прав категории E.

О ВЗВЕШИВАНИИ ГРУЗОВ В ЛАТВИИ

Еще один вопрос, обсуждавшийся на Балтийской ассамблее и волнующий всех перевозчиков Балтии, связан с использованием латвийскими таможенными органами метода систематического таможенного контроля путем взвешивания транспортных средств. Еще в одном обращении руководителей ассоциаций международных автоперевозчиков Латвии, Литвы и Эстонии — теперь уже к латвийским государственным структурам — Минфину,



Архив БК

ВИЛЬНЮС, 2 ДЕКАБРЯ 2004 Г.: Обращение подписали президент "Linava" Альгимантас Кондрусявичус, генеральный секретарь "Latvijas Auto" Павел Грошев и президент "ERAA" Эйнар Валлбаум.

Службе госдоходов и Главному таможенному управлению — отмечается, что процедура взвешивания предназначена для определения максимально допустимого общего веса и нагрузок на оси.

Такая "практика взвешивания с целью таможенного контроля с последующим применением санкций является исключительной практикой Латвии, противоречащей международному законодательству (конвенции CMR). Такой таможенный контроль, говорится в обращении, не является достоверным, т.к. не учитывает изменения веса транспортного средства, возникающих под влиянием разных причин. Это и климатические условия (снег или дождь), количество топлива, вес устройств крепления, упаковки, наконец, веса самого водителя и его личных вещей, инструментов, приспособлений, устройств безопасности и т.д.

Сегодня общий вес груза латвийские таможенники определяют из результата, полученного при взвешивании за исключением собственного веса транспортного средства, указанного в регистрационных документах. Заметим, что этот вес указывается по данным завода-изготовителя автомашины.

А потому, по мнению международных автоперевозчиков, такая информация не может быть достоверной и использоваться в качестве официальных данных и быть основанием для административного наказания и штрафных санкций в отношении перевозчиков.

Мало того, участники Ассамблеи обращают внимание на то, что на местах погрузки перевозчику нет возможности взвесить груз. Согласно Конвенции CMR груз перевозчик принимает по количеству мест и в соответствии с наружной маркировкой (статья 8 Конвенции CMR). Несоответствие общего веса груженого транспортного средства с весом, указанным в сопроводительных документах не означает недостоверного декларирования груза и не является нарушением таможенного законодательства ЕС и Латвии, тем более, что согласно Конвенции CMR за оформление документов отвечает грузоотправитель.

Обращение, адресованное к латвийским структурам, подписали генеральный секретарь "Latvijas Auto" Павел Грошев, президент "Linava" Альгимантас Кондрусявичус и президент "ERAA" Эйнар Валлбаум.

Латвийская таможенная практика взвешивания автомашины, считают балтийские ассоциации, снижает конкурентоспособность международного транспорта Балтийских стран, а также приводит к несвоевременным доставкам грузов к местам назначения и прямым финансовым убыткам международных автоперевозчиков. •

Война мобильных в Эстонии

Валентин Звегинцев

Эстония

Некоторое время назад аналитики эстонской мобильной связи высказали предположение, что приход новых операторов приведет к значительному снижению цен на этом рынке. И вот в ноябре в Эстонии начал действовать новый оператор *Bravocom*, а через пару недель появился еще один — *Diil*. Они заявляют, что цены у них намного ниже и дружелюбнее к клиентам. При ближайшем рассмотрении оказывается, что это вовсе не так, однако об этом ниже. Выясняется и то, что, например, новый виртуальный (не имеющий своей сети) мобильный оператор *Diil* вообще не имеет права на деятельность.

ДОЧКА КОНЦЕРНА

Как рассказали в департаменте связи, у нового оператора мобильной связи действительно есть проблемы. Зато много чего нет. Например, разрешения на деятельность, регистрации в департаменте связи.

Более того, если они объявили себя виртуальным оператором мобильной связи, то обязаны были и иметь свой нумерационный план, а они заявили, что будут пользоваться номерами крупнейшей мобильной сети Эстонии *EMT*.

Получается, что так называемый новый оператор есть ни что иное, как дочернее предприятие гиганта мобильной связи *EMT*.

По словам представителя департамента связи, *Diil* было направлено предписание, требующее устранить все нарушения закона. А также выплатить штраф в размере 20 тыс. эстонских крон. Департамент связи не исключает того, что *Diil* не согласится с их предписанием и обратится в суд, чтобы создать прецедент. Однако закон есть закон — и нарушать его не позволено даже крупным фирмам.

DIIL О ПРОБЛЕМАХ НЕ ЗНАЕТ

На просьбу прокомментировать обвинения департамента связи руководитель проекта *Diil* Рихо Юрветсон заявил, что знать ничего не знает ни о каких проблемах.

“*Diil* — это *EMT*, и нам не нужна никакая регистрация, ни о каких недоброжелательствах со стороны департамента связи мы не знаем”, — сказал он.

По его словам, *EMT* — большая структура и может себе позволить новое ценовое предложение под маркой *Diil*. “Департамент связи наверное что-то не так понял”, — предположил Рихо Юрветсон.

КЛИЕНТ ВСЕГДА НЕПРАВ

Проблемы одного единственного эстонского оператора мобильной сети это ничто по сравнению с тем, как остальные операторы обманывают своих клиентов. Считается, что в Эстонии сегодня идет война цен в целях борьбы за клиентов. Операторы, как по команде, снижают цены на минуту разговора, дарят крупные суммы всем новым клиентам и поливают грязью своих конкурентов.



РЕКЛАМНЫЙ ПЛАКАТ BRAVOCOM: “Репрессии еще вернутся!”

Казалось бы в этих условиях покупатель должен выигрывать. Ан нет.

Приведем простой пример: один из операторов вводит новый тарифный план, обещающий самые дешевые разговоры в Эстонии. “50 центов за минуту”, — громко обещает рекламный плакат и это при средней по Эстонии цене 2.50.

Естественно народ покупается на рекламу и подключается к “самому выгодному пакету”, однако через месяц приходит счет и покупатель теряется в догадках: откуда такие огромные суммы?!

А все просто. “Надо внимательней читать рекламу”, — говорят в фирме. Дело в том, что крупно написано “50 центов за минуту”, а внизу мелко-мелко есть еще одна надпись, мол, пресловутые 50 центов это разговоры только в своей сети, да плюс абонентская плата в размере 200 крон.

Еще одним рекламным капканом становится обещание операторов “подарить” разговорное время на 2 500 крон. Халява мгновенно привлекает клиентов и только на месте выясняется, что 2 500 вам подарят на невыгодных условиях. То есть эти деньги вам даются на два года, и в месяц вы можете говорить “бесплатно” не более чем на 200 крон.

НА БЕЛОМ КОНЕ

Всей этой неразберихой решил воспользоваться новый оператор *Bravocom*. На улицах Таллина появились рекламные плакаты с портретом Брежнева и надписью: “Репрессии еще вернутся!” Смысл в том, что все, кроме, разумеется, *Bravocom*, обманывают клиентов и навязывают невыгодные условия. Более того, *Bravocom* пугает клиентов огромными штрафами, которые есть у всех, кроме него...

Считается, что эстонский рынок перенасыщен количеством операторов — на сегодняшний день их четыре. Однако на цены это не влияет абсолютно. Они у всех практически одинаковы.

НОВЫЙ ГОД ПОКАЖЕТ

Клиенты мобильных сетей с нетерпением ждут нового 2005 года, когда в силу вступает новое постановление, согласно которому клиент волен выбрать себе нового оператора и при этом оставить себе старый номер.

Однако по некоторым разговорам можно сделать вывод, что система эта еще не готова. Операторы и сами заявляют, что пока просто не знают, как это можно выполнить технически. Они, понятное дело, лукавят. Все объясняется просто: если система вступит в действие, то многие клиенты, оставив старый номер, перейдут на сторону *EMT*, поскольку считается, что у него самое лучшее качество связи. Другим же придется снизить цены, чтобы оставить клиентов у себя. Поговаривают, что операторы, договорившись, намеренно затягивают переход на новую систему сохранения номеров. •

В. Савиуу

Бизнес-союзы и стратегические слияния

Юргита Балайсите, Вилма Лисаускайте

Prime Investment, Литва

Балтийские ИТ-компании прибегают к созданию альянсов управления и администрирования для предоставления бизнесу новых возможностей на расширенном рынке ЕС. Это один из главных выводов очередного обзора *Prime Investment*.

В первой половине 2004 года для балтийских ИТ-компаний, включенных в наш обзор, настали лучшие времена, так как они избавились от инертности 2003 года и увеличили свои доходы на 3.6%. Согласно данным, представленным крупнейшими ИТ-компаниями Балтии, доходы от ИТ-услуг составили 44% от их общего дохода и остались на том же уровне, что и в первой половине 2003 года.

Хотя *Microlink Group* и сохранила свое абсолютное лидерство на балтийском рынке ИТ-услуг, по сравнению с первой половиной 2003 года ее продажи уменьшились, и ее конкуренты получили возможность занять долю рынка *Microlink*.

Самый быстрый темп роста доходов в ИТ-услугах среди равных себе балтийских компаний был у *Informacines technologijos*, что и привело ее в тройку лучших.

Эстонская компания *Webmedia* и литовская *Compservis Atvirosios sistemos*, принадлежащая шведской *Proact Group*, также показали 70-процентный темп роста в течение первой половины 2004 года, заявив о многообещающих результатах за весь год.

Sonex Holding, который после обмена с *Alna* своими бизнес-структурами, объявил о намерениях сосредоточиться на продажах ИТ-услуг, достиг в этом 27-процентного роста. Тем временем, из-за продолжающейся реструктуризации, в *Alna Group* наблюдалось 4-процентное снижение доходов ИТ-услуг.

После приобретения *Dati Group* компанией *Exigen Group* в июне 2004 года, их общие доходы ИТ-услуг позволили бы *Exigen* занять верхнюю строчку нашего списка. Однако ради оценки полугодия мы анализировали *Dati Group* и *Exigen* как две отдельные компании, раз-



Архив ЕК

местив их в пятерке лучших ИТ-компаний в сфере услуг.

Для повышения конкурентоспособности все большее число балтийских ИТ-компаний начало создавать бизнес-союзы и осуществлять стратегические слияния как со стабильными международными, так и балтийскими игроками. *Dati Group* объединила свои силы с *Exigen Group*, открыв больше возможностей для обеспечения крупномасштабных услуг по программированию.

Новости рынка ИТ

СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

В сентябре 2004 года представители латвийской, литовской и белорусской ассоциаций ИТ-бизнеса (ICT Associations) подписали Соглашение о сотрудничестве по созданию балтийской группы информационных систем (IS clusters), целью которой должно стать повышение конкурентоспособности и улучшение экспортных норм балтийских продуктов и услуги ИС на международных рынках.

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ИНТЕРНЕТА

Согласно исследованиям *TNS Emor*, проведенным в июне 2004 года, число интернет-пользователей в странах Балтии превысило 1.6 млн. человек. Самый высокий уровень распространения интернета оставался в Эстонии - 46% населения. В Литве этот показатель достиг 38%. Самый медленный рост числа интернет-использователей был в Латвии — лишь 24% населения.

ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ПИРАТСТВА

Согласно исследованиям *BSA* и *IDC Global Software*, Балтийские государства все еще рассматриваются как регион с высоким уровнем пиратства. В Литве доля незаконного программного обеспечения была оценена в 58% от всего программного

обеспечения, используемого в стране, в то время как в Латвии и Эстонии этот показатель равен 57% и 54% соответственно.

ЭСТОНИЯ ЛИДИРУЕТ В СОЗДАНИИ Е-ПРАВИТЕЛЬСТВА

Согласно исследованию *Economist Intelligence Unit*, Эстония является ведущей страной по оказанию услуг е-правительства (e-government) в Центральной и Восточной Европе, в то время как Литва занимает 7-е, а Латвия — 8 место. Литва и Латвия все еще испытывают недостаток в ясной и работоспособной политике по координированию использования электронных услуг данных в учреждениях коммунального обслуживания и правительства.

РОСТ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ

В сотрудничестве с новостным порталом *Delfi* и сетью интернет-рекламы *Adnet*, *TNS Gallup* проанализировал активность интернет-рекламы в Балтийских странах. Первые исследования показали, что более 160 компаний использовали интернет для размещения рекламы в течение января-июля 2004 года. Самыми активными рекламодателями были операторы мобильных коммуникаций и компании, оказывающие финансовые услуги.

ванию в Балтийских странах. *Alna Business Solutions Centre* объединилась с *Watermark Global Alliance* в надежде увеличить конкурентоспособность среды поставщиков бизнес-систем. *Informacines technologijos* пришел в Эстонию, приобретя долю меньшинства (minority stake) в *Icefire*, планируя в

ближайшем будущем полностью интегрировать ее в свою группу компаний. *Informacines technologijos* также недавно объявила о своем слиянии с *AffectoGenimap*, финской ИТ-компанией, для укрепления позиций услуг по развитию информационных бизнес-систем на ИТ-рынке Северной Европы.

Мы полагаем, что эта тенденция должна ускориться в ближайшем будущем, поскольку все большее число балтийских компаний рассматривает консолидацию как эффективный путь для обеспечения бизнес-возможностей на расширенном рынке ЕС и укрепления своего местного положения. •

ЛИДЕРЫ БАЛТИЙСКОГО РЫНКА ИТ-УСЛУГ В 1 ПОЛ. 2004 Г.. ТЫС. EUR

	Доход ИТ-услуг		Рост дохода ИТ-услуг	% услуг в общем доходе	Общий доход		Рост общего дохода
	1 пол. 2004 г.	1 пол. 2003 г.	04/03	2004 г.	1 пол. 2004 г.	1 пол. 2003 г.	04/03
MicroLink Group (Эстония) ¹	7540.0	8960.0	-16%	37%	20220.0	25700.0	-21%
Sonex Holding (Литва) ²	5502.8	4344.3	27%	23%	24038.5	17956.4	34%
Informacines Technologijos Group (Литва) ³	4676.5	2657.7	76%	93%	5029.3	3229.5	56%
Dati Group (Латвия) ⁴	4388.0	5437.9	-16%	100%	4388.0	5437.9	-16%
Exigen Latvia (Латвия)	4360.4	4539.5	0%	100%	4376.0	4558.1	0%
Alna Group (Литва) ⁵	3111.1	3251.8	-4%	39%	8006.0	7492.9	7%
IT Alise (Латвия)	2726.2	2668.4	6%	77%	3555.9	2018.9	18%
Elsis Group (Литва) ⁶	2290.3	н. д.	н. д.	39%	5801.4	н. д.	н. д.
Tilde SIA (Латвия)	1235.7	987.0	30%	100%	1235.7	987.0	30%
Blue Bridge (Литва)	1057.1	1181.9	-11%	14%	7790.8	6168.9	26%
Sintagma Group (Литва) ⁷	955.7	666.1	43%	35%	2693.5	3156.9	-15%
New Vision Baltija Group (Литва) ⁸	868.9	н. д.	н. д.	21%	4083.6	н. д.	н. д.
Algoritmu sistemos (Литва)	755.6	622.1	21%	100%	755.6	622.1	21%
Prototechnika Group (Литва) ⁹	632.4	471.9	34%	85%	740.3	555.4	33%
Webmedia (Эстония)	541.9	314.9	72%	97%	560.2	399.3	40%
Compservis atvirosios sistemos (Литва)	463.7	274.3	69%	54%	857.0	4246.7	-80%
Edrana (Литва)	393.6	366.1	8%	93%	421.1	398.8	6%
HNIT-Baltic Geoinfoservisas (Литва)	346.4	260.4	33%	52%	665.0	567.1	17%
NRD (Литва)	344.4	333.4	3%	91%	379.4	333.4	14%
Elva-Baltic (Латвия)	205.8	233.3	-8%	63%	328.3	651.5	-3%
Helmes (Эстония)	181.9	359.7	-49%	4%	5143.6	2946.2	75%
Regio (Эстония)	119.6	248.3	-52%	62%	192.2	294.5	-35%
Всего			3,6%	44,2%			3,3%

Источник: Prime Investment.

¹ Приблизительные результаты. Объединенные компании: Январь-июнь 2003 года: MicroLink AS, MicroLink Estonia AS, MicroLink Arvutid AS, Delfi AS, Free40 AS, SAF International AS, SIA MicroLink Latvia, SIA Baltijas Datoru Akademija, SIA MicroLink Netcoms, SIA Delfi, SIA SAF Tehnika, SIA MicroLink Datori, UAB MicroLink Data, UAB MicroLink Netcoms, UAB Fortek IT, UAB Delfi, UAB Doclogiksas. Январь-июнь 2004 года: MicroLink AS, MicroLink Estonia AS, SAF International AS, SIA MicroLink Latvia, SIA Baltijas Datoru Akademija, SIA MicroLink Netcoms, SIA SAF Tehnika, UAB MicroLink Data, UAB MicroLink Netcoms, UAB Fortek IT, UAB Doclogiksas.

² Объединенные компании: UAB Sonex Kompiuteriai, UAB Sonex Sistemos, UAB Sonex Identifikaciniai Duomenys, UAB Informaciniu technologiju techninis centras, UAB Ars Computandi, UAB Sonex Lizingas, SIA Sonex Riga, SIA Softex Latvija, Sonex Computers AS, ZAO Sonex, ZAO Xorex-Service (both Byelorussia).

³ Объединенные компании: UAB Informacines Technologijos, SIA Mebius IT, UAB Mebius IT Vilnius.

⁴ С июня 2004 года Dati Group является частью Exigen Group. Объединенные компании: в январе-июне 2003 года: SIA Dati, SIA Rigas Informacijas tehnologijas instituts, SIA HePa, DATI Deutschland, DATI Sweden, SIA DATI Management Consulting. В январе-июне 2004 года: SIA Dati, SIA Rigas Informacijas tehnologijas instituts, SIA HePa, DATI Deutschland, DATI Sweden.

⁵ Объединенные компании: UAB Alnos techninis centras, UAB Alnos mokymo centras, UAB Infovita (нынешнее название — UAB Alnos infrastrukturos sprendimai), UAB Tesauras, UAB Doclogiksas.

⁶ Объединенные компании: UAB Elsis, UAB Elsis-Biuro sistemos, UAB Elsis-TS, UAB Elsis-Verslo sprendimai.

⁷ Объединенные компании: в январе-июне 2003 года: UAB Sintagma sistemos, UAB Sintagma technika. В январе-июне 2004 года: UAB Sintagma sistemos, UAB Sintagma technika, UAB Sintagma.

⁸ Результаты New Vision Baltija Group даны отдельно от Varos Group с конца 2003 года. Объединенные компании: UAB New Vision Baltija, SIA New Vision, New Vision AS.

⁹ Объединенные компании: UAB Prototechnika, UAB Prototechnikos iranga, UAB Prototechnikos kompiuteriai.

В предлагаемом в таблице анализе ИТ-рынка доход ИТ-услуг включает разработку программного обеспечения, программирование, внедрение, адаптацию и ведение систем, внедрение программного обеспечения и систем, обучение и консультации, а также продажу разработанного предприятием программного обеспечения. В доходы не включены никакая-либо продажа "железа", перепродажа программного обеспечения, офисного оборудования или другой продукции. В таблицу не включены результаты дочерних предприятий и филиалов иностранных компаний.

Все делают это

Ольга Павук

Уже знакомый читателям БК прокурор Прокуратуры по таможенным делам Юрис Екабсонс рассказал еще о некоторых популярных способах мошенничества, участниками которых вольно или невольно становятся международные автоперевозчики.

В начале нашей беседы я полюбопытствовала, как продвигается дело об угонах 8 большегрузных автомобилей, о котором шла речь в номере 28. За этот год дело обросло 17 томами. В августе были разосланы запросы в правоохранительные органы Швеции, Германии и Италии — в схеме задействованы документы из этих стран. Ответов на эти запросы пока не получено. И г-н Екабсонс сомневается, что до конца года это дело попадет в суд.

Но мошенники не только угоняют автомобили...

ВЕЩЕСТВЕННОЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВО

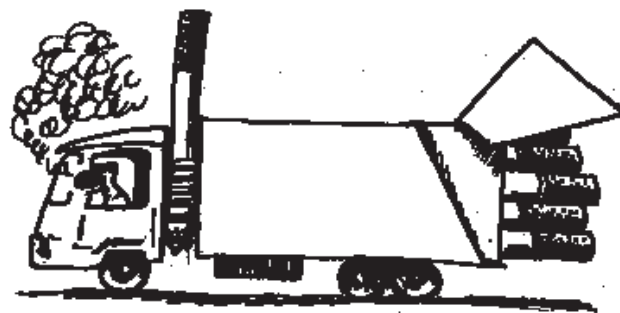
Покупая легковую автомашину, привезенную из Европы, ее владелец не подозревает, что его авто запросто может стать вещественным доказательством и до суда может оказаться на хранении у ответственного хранителя. Как рассказал Юрис Екабсонс, такие машины стоят и на плацах лизинговых фирм *Hansa Lizings* и *Unilizings*, и до суда их нельзя реализовать.

Мало того, новый владелец такой машины может лишиться техпаспорта. Поскольку предыдущий владелец, занимающийся транспортировкой автомобилей из Европы и незаконно оформивший документы на таможене, теряет (оно аннулируется на таможене) таможенное удостоверение, автоматически аннулируется и регистрация в ДБДД.

Поведал прокурор и о типичной схеме, по которой машины ввозятся в Латвию. Руководитель операции (фирма X) находится в Латвии. Он арендует автобусы у латвийского предприятия, и те направляются в Европу. В нескольких европейских странах работают представители латвийской фирмы X, которые покупают для своего босса поддержанные автомобили и оформляют поддельные документы (*kaufvertrag* — договор о покупке автомашины), занижая при этом стоимость на 25-30%. На основании этой суммы автоперевозчик декларирует товар на латвийской таможене, иногда это делает сама фирма X. Тем самым снижается таможенная пошлина.

“Явление это не новое. “Так делают все”, — говорят продавцы поддержанных машин. Отдельные случаи вскрывались таможенниками и раньше. В последние год-два такие дела захлестнули правоохранительные органы. Десятки дел находятся в полиции, пять-шесть ведет наша прокуратура, несколько доведены до суда”, — говорит Ю. Екабсонс.

Появились и первые осужденные за незаконные действия при ввозе машин в Латвию. Наказание наказанию рознь. Можно получить денежный штраф — до 200 минимальных зарплат (16 тыс. латов) или лишение свободы сроком до пяти лет. Вместо условного срока можно получить и альтернативное наказание, в том числе и запрет на оформление таможенных процедур сроком до полугода, что для столь конкурентного бизнеса немало. Ну а если мошенник во время



условного осуждения попадет в руки правосудия во второй раз — тюрьма неминуема.

Дела такие, по словам Ю. Екабсона, рассматриваются довольно долго — примерно полтора-два года, ведь приходится контактировать с коллегами в разных странах. Плачут лизингодатели, чьи машины ржавеют на стоянках. До выяснения всех обстоятельств дела наложен запрет на перерегистрацию таких автомобилей. Несут убытки новые владельцы машин или фирмы-посредники, чьи машины становятся вещдоками.

В полиции и прокуратуре известны несколько таких фирм, но пока еще рано называть их имена, считает Ю. Екабсонс.

ХРОНИЧЕСКИЙ КОНТРАБАНДИСТ

Раскрытые дела о контрабанде сигарет — гордость наших таможенников. В одном из таких дел, как рассказал Ю. Екабсонс, фигурирует уникальный водитель Е. За два года он успел “залететь” сразу в нескольких странах. В апреле 2002 года Е. был задержан с контрабандным грузом сигарет при заезде на паром в Лиепае. В сентябре этого же года его задержали в польском городе Сувалки с 245 тыс. сигарет, где он был наказан местной полицией. В апреле 2003 года в германском городе Росток он был пойман вместе с водителями еще двух фур и осужден на 2 года и 3 месяца, проведя полтора года в тюрьме. Вернувшись в Латвию, Е. тут же принялся за прошлое и в очередной раз был задержан полицией — теперь уже с незаконно ввезенным топливом, направлявшимся из Латвии в одну из европейских стран.

Возил сигареты Е. в фурах, на первый взгляд заполненных пиломатериалами. На самом деле деревянные — лишь оболочка — деревянные палеты внутри заполнены сигаретами. Изобретательности контрабандистов можно похвалиться: сигареты прячутся в изоляции труб, торфе — где угодно; и все время придумываются новые тайники. За один рейс можно провести 638 ящиков — примерно 6,5 млн. сигарет. Контрабандный груз, как правило, направляется в Германию, Нидерланды или Бельгию.

По словам Ю. Екабсона, в условиях жесткой конкуренции перевозчики зачастую берутся за любую работу. “Сомневаюсь, что водитель не знает, какой груз он везет. В свою очередь, вряд ли водитель скроет от руководства предприятия информацию о контрабандном грузе. Ведь в случае обнаружения нелегального груза, теряется все — и груз, и автомашина, которая задерживается как вещественное доказательство. Бывало, что в машинах находили тайники (двойной пол и другие устройства), которые можно сделать только на автопредприятии. И полиции, и таможене известны все схемы, и риск от таких операций растет с каждым днем. Лучше потерять клиента, чем дорогостоящий автомобиль”, — уверяет прокурор Екабсонс. •

Эстония — алкогольный рай для финнов

Валентин Звегинцев

Эстония

До 1 мая 2004 года, официальной даты вступления Эстонии в ЕС, финны, посещавшие страну, вывозили ограниченное количество алкоголя. Однако после 1 мая, когда были сняты практически все ограничения и алкоголя можно вывезти столько, сколько увезешь, поток туристов из Финляндии увеличился в несколько раз. Алкогольные магазины, находящиеся в припортовой зоне и в центре Таллинна, тут же почувствовали это на себе.

После вступления Эстонии в ЕС наши северные соседи получили возможность привозить на свою родину намного больше алкогольной продукции. 20 литров водки и порядка 200 литров слабоалкогольных напитков (сидр, пиво, джин). Этой возможностью они тут же начали пользоваться. Владельцы алкогольных магазинов получают сегодня колоссальную прибыль. Более того, многие торговцы в припортовой зоне в связи с огромным интересом финских покупателей планируют сделать существенные перестановки и расширить торговую площадь.

НАБЕГИ НА МАГАЗИНЫ

Начиная с раннего утра, когда в Таллинн прибывают первые паромы из Финляндии, туристы рвутся в магазины с алкоголем. Покупают не все подряд. Еще у себя на родине они тщательно инструктируются у побывавших в наших широтах на тему что, где и почему покупать. По магазинам туристы ходят с бумажками и сравнивают цены. Если цена больше хотя бы на пару крон, чем в соседней торговой точке, то финн купит там, где выгоднее.

Отовариваются сразу всем. Набор стандартный: 10 литров водки в 80 градусов или 20 литров 40 градусной, несколько упаковок пива, упаковка или две джин-тоника, и десяток банок сидра.

По словам торговцев, в большом почете у финнов именно местная продукция. Эстонская водка, пиво и сидр раскупаются мгновенно. Оборот вырос в среднем в два раза.

Те, кто к 1 мая успел выпустить специальные пятилитровые упаковки с водкой — в выигрыше, поскольку такие упаковки удобно переносить, покупатель кидается в первую очередь к ним.

Для финнов отовариваться в наших магазинах чрезвычайно выгодно. У них там, за морем, поллитровка дешевой водки стоит примерно 160 крон, в Эстонии же — 50-60, так что поездка во всех смыслах выгодная.

ЦЕНЫ СТАБИЛЬНЫ

Большая конкуренция между владельцами магазинов стабилизировала цены. Припортовые районы отличаются довольно низкими ценами на алкоголь. И это при огромном спросе.

Владельцы утверждают: несмотря на то, что закупочные цены чуть-чуть поднялись, отпускная цена осталась без изменений.

ТАМОЖНЯ ДАЕТ ДОБРО

Портовые служащие отмечают, что финны начиная с первого мая не упускают возможность провезти больше алкоголя. Если раньше из Эстонии вывозили только пиво, то теперь паромы нагружаются водкой.



В. Зайцев

ТАЛЛИНН: Владельцы алкогольных магазинов получают колоссальную прибыль.

В порту в зале ожидания собираются туристы. Рядом с ними на тележках литры алкоголя, в желудках у них плещется тоже алкоголь, и в руках у многих бутылки и банки.

АКЦИЗ ФИННАМ НЕ ПОМЕХА

Через несколько месяцев после вступления в ЕС Эстония решила поднять акциз на крепкий алкоголь на 15%. И если для местных покупателей рост цен кажется существенным, то для финских гостей — практически незаметен. Интересно, что алкогольная промышленность Финляндии терпит серьезные убытки из-за такого соседа, как Эстония. Финны начинают постепенно снижать акцизы у себя, однако к существенным результатам это не привело. Доказательством того служат слова молодого финна: «Мне выгодно съездить в Эстонию на несколько часов. Здесь я накуплю несколько ящиков пива по смешным ценам и всю неделю у меня будет, чем заняться по вечерам. А через неделю я снова приеду сюда.» Эстония из банановой республики превратилась в алкогольный рай для иностранцев. •

- Больше всего алкоголя употребляют в Эстонии, где за первые шесть месяцев 2004 года потребление крепких алкогольных напитков увеличилось на 18%, пива — на 12%, а вина — на 7%.
- В Литве за этот же период потребление вина уменьшилось на 15%, а пива и крепких алкогольных напитков возросло соответственно на 6% и 10%.
- В Латвии потребление крепких напитков возросло примерно на 5%, а потребление пива снизилось на 8,4%.
- В 2003 году в структуре потребления алкогольных напитков в Эстонии крепкий алкоголь составлял 50%, в Латвии — 45%, в Литве — 29%.
- С точки зрения потребления пива лидером была Литва — 59%, потребление пива в Эстонии составило 40%, в Латвии — 39%.

Виктор Калюжный: "Мы готовы отбросить"

Ольга Павук

16 ноября новый посол России в Латвии **Виктор Калюжный** вручил верительные грамоты президенту ЛР **Вайре Вике-Фрейберге**, выразив готовность содействовать формированию взаимовыгодных отношений между странами. О развитии деловых отношений между двумя странами и шла речь на встрече БК с г-ном Калюжным, экс-министром Минтопэнерго РФ и бывшим замминистром МИД РФ.

Виктор Иванович, насколько, на Ваш взгляд, важно развивать экономические отношения между нашими странами? Можно ли в контексте вхождения Латвии в ЕС ожидать качественных изменений со стороны России?

Вы знаете, и у вас, и у нас с высоких трибун часто говорят, что государство должно служить интересам простых людей. Так вот, мне кажется, что наши народы больше всего заинтересованы в развитии взаимной торговли, мы не просто партнеры, а соседи. И в России, и в Латвии люди, в первую очередь, хотят достойно жить, уверенно смотреть в завтрашний день, быть спокойными за будущее своих детей. Так давайте вместе будем работать на интересы наших народов и, наконец, перейдем от слов и взаимных обвинений к реальным и полезным делам, наладим диалог по всему комплексу вопросов. Мне видится, что именно вступление Латвии в Евросоюз может дать серьезный импульс нашим отношениям. Надеюсь, что интеграция в столь мощный экономический союз позволит Латвии по-новому взглянуть на мир и, в частности, на Россию, увидеть в ней, в первую очередь, необъятный потребительский рынок для своей продукции, а также страну-производителя многих востребованных в ЛР товаров. Со своей стороны мы готовы идти вперед, готовы отбросить исторические обиды и вместе с Латвией строить наше общее будущее.

Какие направления в сфере экономических отношений России и Латвии можно считать приоритетными?

Я не хотел бы выделять какие-либо приоритеты в экономических отношениях. Считаю, что здесь необходим комплексный системный подход, учитывающий интересы всех хозяйствующих субъектов. В Латвии, в том числе и в советское время, была создана высокоразвитая инфраструктура промышленности, транзита, сельского хозяйства и туризма.

При этом она имеет схожую с российской технологическую основу, к тому же мы можем общаться и, главное, думать на одном языке. Все это создает уникальные предпосылки экономической интеграции наших стран и, соответственно, росту благосостояния наших народов. Так давайте ходить друг к другу за спичками — на взаимовыгодной основе, конечно.

Чем Посольство может помочь российским предпринимателям, желающим работать в Латвии?

В условиях рыночной экономики пальцем уже не укажешь, где торговать и с кем торговать. Для предпринимателя главное — экономический интерес. Роль Посольства видится в создании благоприятных условий для предпринимательской деятельности и содействии в установлении деловых контактов. В настоящее время мы продвигаем проект по созданию в Риге Балтийского центра деловой информации с участием Торгово-промышленной палаты России. Эксперты Центра смогут кон-



Г. Дезиньш, А.Г.И.

КАЛЮЖНЫЙ ВИКТОР ИВАНОВИЧ:

Родился 18 апреля 1947 г. в Стерлитамаке (Башкирия). В 1970 г. окончил Уфимский нефтяной институт, работал по специальности. В ноябре 1998 г. был назначен первым заместителем министра топлива и энергетики РФ. В мае 1999 г. возглавил Минтопэнерго РФ. Впоследствии работал замминистра МИД РФ и являлся специальным представителем президента России по вопросам урегулирования статуса Каспийского моря.

сультить российских предпринимателей об условиях работы на латвийском рынке. В начале декабря мы провели встречу с Ассоциацией больших городов Латвии и договорились о том, что руководство Риги, Лиепай, Даугавпилса и других городов подготовят списки инвестиционных проектов с экономическими расчетами для рассмотрения потенциальными российскими инвесторами. Кроме того, можно говорить о дипломатическом сопровождении со стороны Посольства ряда крупных совместных проектов, намеченных к реализации в Латвии. Такое лоббирование — это нормальное явление, его проводят дипломаты во всем мире.

Какие мероприятия, способствующие развитию экономических отношений между нашими странами, намечает Посольство на 2005 год?

осить исторические обиды и идти вперед"

Мероприятия будут. Считаю главным их не забюрократить. В 2005 году мы планируем проведение в Риге круглого стола с участием представителей Российского союза промышленников и предпринимателей, Торгово-промышленной палаты России, крупных деловых и банковских структур. Кроме того, Посольство будет содействовать организации двусторонних контактов по конкретным проектам, различных конференций, выставок и презентаций российских инновационных достижений.

Что необходимо сделать с обеих сторон, чтобы лед взаимных упреков начал таять? Какие секреты дипломатии стоит пустить в ход?

Руководствоваться здравым смыслом — и больше ничего. Я не хотел бы искать ответа на вопрос, кто виноват в современном состоянии наших отношений. Обычно мудрые люди говорят, что в подобных ситуациях виноваты обе стороны. Мы ведь перестали слушать и слышать друг друга. Так давайте начнем. Надо не бояться обсуждать за общим столом наиболее острые проблемы. И не надо бояться делать шаги навстречу друг другу.

Сегодня наша задача — найти те болезненные точки, которые мешают развивать нормальные добрососедские отношения. Мы предлагаем установить мораторий на взаимные обвинения хотя бы на год — посмотреть на взаимоотношения наших стран с точки зрения создания благоприятной среды для бизнеса. На это сегодня должны работать все уровни власти — и в России, и в Латвии. Трудно объяснить, почему сегодня вся Европа готова работать с Россией, а с маленькой страной Латвией существуют какие-то неопределенности. Мистика какая-то.

«Надеюсь, что интеграция в столь мощный экономический союз позволит Латвии по-новому взглянуть на мир и, в частности, на Россию, увидеть в ней, в первую очередь, необъятный потребительский рынок для своей продукции, а также страну-производителя многих востребованных в ЛР товаров. Со своей стороны мы готовы идти вперед, готовы отбросить исторические обиды и вместе с Латвией строить наше общее будущее?»

Сколько времени должно пройти, чтобы латвийские и российские предприниматели могли торговать, вести совместную деятельность без оглядки на политиков?

Наверное, посол этого не должен говорить, но российские и латвийские предприниматели давно махнули рукой на наших и ваших политиков и прекрасно взаимодействуют между собой. Примеров — масса. Из года в год растет взаимный товарооборот, реализуются совместные инвестиционные проекты. Латвийская сторона производит в России молочные продукты, мы готовимся к сборке грузовых автомобилей на ваших заводах. В этом году товарооборот между нашими странами может достигнуть 1,5 млрд. долл., при этом рост составит около 25%. Ситуация в наших отношениях выдвигает насущную потребность в активизации внешнеэкономических связей, тем самым усиливая их позитивное воздействие на политику.

Года полтора назад на нефтегазовом саммите в Лондоне Вы выступали за скорейшие переговоры латвийского прави-

тельства с Россией по Вентспилсу. Какова сегодня Ваша позиция по этому вопросу?

Моя позиция неизменна. Считаю, что в основе решения всех вопросов должны стоять принципы экономической целесообразности. В Литве работает нефтеналивной терминал в Бутинге, в Таллинне из года в год растет перевалка российских грузов, в том числе нефти и нефтепродуктов. Латвии сам Бог велел использовать свои конкурентные преимущества — систему нефтепроводов и великолепные порты. В России в области топливно-энергетического комплекса сейчас завершается процесс создания вертикально-интегрированных компаний, объединяющих в себе всю технологическую цепочку от добычи энергоресурсов до их доставки, в том числе на мировые рынки. Думаю, что Латвия имеет неплохие шансы занять свою нишу в этом процессе, договорившись о привлечении крупного «сырьевика» в корпоративную структуру предприятий транзитного бизнеса.

«Сегодня наша задача — найти те болезненные точки, которые мешают развивать нормальные добрососедские отношения. Мы предлагаем установить мораторий на взаимные обвинения хотя бы на год — посмотреть на взаимоотношения наших стран с точки зрения создания благоприятной среды для бизнеса. На это сегодня должны работать все уровни власти — и в России, и в Латвии?»

Ваше видение по поводу российско-латвийских отношений в сфере транзита.

Прибалтика в целом является транзитной территорией. Это достаточно выгодное направление с учетом того, что Балтийское море здесь не замерзает. Интерес у бизнеса здесь присутствует всегда. Другое дело, насколько этот интерес подкреплен политически и экономически этими территориями. Именно здесь надо искать ответ на вопрос, почему сегодня латвийско-российский транзит работает не шатко, не валко. Считаю, что причины лежат в плоскости двусторонних отношений и, к сожалению, тормозящим фактором является не экономика, а политика. Хотя я глубоко убежден, что экономика и политика — две составляющие в любых двусторонних отношениях, которые должны подкреплять друг друга. К сожалению, динамика отношений между Латвией и Россией в моем понимании никакая.

Что бы вы посоветовали латвийским бизнесменам, желающим работать в России?

Великая благодарность латвийскому и русскому бизнесу, который в это трудное время находит дороги навстречу друг другу. Латвийцам я бы посоветовал говорить со своей властью, как это делают предприниматели в России, регулярно встречаясь с президентом страны. Следующий этап — встреча бизнесменов двух стран, Россия к этому готова.

Основная задача бизнеса — открытость, прозрачность. Разница в латвийско-российских делах в том, что россияне работают с Латвией через аффилированные структуры, а латвийские бизнесмены в России — открыто. Стоит задуматься, почему это происходит. Сегодня бизнес можно сравнить с мышами, которые бегают вдоль стенки, а между ними кот. Этого кота нам надо убрать... •



РИГА, НОЯБРЬ 2004 Г.: Медперсонал больницы им. П. Страдыня пикетирует Сейм ЛР.

Б. Колесников, А.Г.И.

В бой идут хирурги и медсестры

Ольга Павук

Нынешняя осень в Латвии стала ареной борьбы медиков за улучшение условий труда и повышение заработной платы. Первыми со своими требованиями выступили врачи-анестезиологи, отказавшиеся с 1 ноября участвовать в плановых операциях, а в случае невыполнения их требований грозящих уйти из государственной медицины и создать частные структуры. За ними в бой ринулись хирурги и медсестры.

Профсоюз медработников — один из тех, что сохранился с советских времен. В моей трудовой книжке есть отметка о работе в этой организации в середине семидесятых годов. В то спокойное для профсоюзов время самое главное было проконтролировать сбор профсоюзных взносов, да распределить между медучреждениями республики путевки в санатории и дома отдыха. Сегодня Латвийский профсоюз работников здравоохранения и социального обеспечения стал застрельщиком забастовок, пикетов и уличных шествий, в которых врачи и медсестры требуют от правительства повышения оплаты труда, угрожая прекращением работы и всеобщей забастовкой. Долгие годы руководит этим мятежным профсоюзом **Рута Вискна**, с ней и беседует **БК** о наболевших проблемах в сфере здравоохранения Латвии.

Г-жа Вискна, сколько членов объединяет ваш профсоюз?

Наш профсоюз объединяет 20 100 членов. Это врачи, медсестры, акушерки, лаборанты, работающие в медуч-

реждениях государства и самоуправлений. Из общего количества врачей этих учреждений в профсоюзе состоят 58%, а медсестер — 64,8%. Сегодня в профсоюз идут не все, больше тех, кто меньше зарабатывает. Когда в 2003 году врачам прибавили к зарплате 50 латов, некоторые из них покинули профсоюзные ряды.

Есть ли в Латвии другие профсоюзные объединения медицинских работников?

С 1994 года существует профсоюз медсестер, объединяющий около тысячи человек, количество его членов за 10 лет почти не изменилось.

Частникам профсоюз не нужен. Медики, практикующие в частном секторе, объединяются в профессиональные ассоциации. Только эти структуры занимаются сертификацией специалистов, которая необходима для их профессиональной деятельности. Наш профсоюз сотрудничает с такими профессиональными организациями, которые объединены в ассоциации врачей и медсестер Латвии.

В чем чрезвычайность ситуации в отрасли здравоохранения Латвии?

Начавшаяся в 1993 году реформа перенесла здравоохранение на основы рыночной экономики — государство покупает медицинские услуги и оплачивает их за выполненную работу. Цену услуги устанавливает также государство в зависимости от утвержденного бюджета здравоохранения. Удельный вес бюджета здравоохранения в ВВП в течение 10 лет составлял 3,1-3,5% — самый низкий в Европе (где средний показатель равен 7-8%).

Бюджетный дефицит частично компенсировался платежами пациентов, которые в настоящее время являются самыми большими в ЕС. Тем не менее финансовых средств не хватает, и оплата за оказанные услуги составляет 60-70% от их реальной стоимости. В оплате услуг запланирована только оплата труда медиков и расходы по содержанию медицинских учреждений (коммунальные платежи, медикаменты, питание в больницах и др.), не учитывая инфляцию.

В результате, с каждым годом кризис становится все заметнее. Пациентов не удовлетворяют все растущие платежи за обследование и лечение, неспособность своевременно обратиться к врачу, очереди к семейному врачу и на плановое лечение, ограничения компенсируемых медикаментов.

Для медицинских учреждений ограничен объем оказываемых услуг, не оплачиваются услуги даже за оказание неотложной медицинской помощи. Как результат — миллионные долги больниц, угроза их банкротства. Медицинских работников не устраивает низкая оплата, избыточная нагрузка из-за нехватки работников.

Низкие зарплаты медиков обусловлены двумя факторами: во-первых, покупатель услуг — министерство — запланировало среднюю оплату труда: в 2003 году — 150 латов, в 2004-2005 годах — 190 латов, что обеспечивает среднюю зарплату врачам 203 лата в месяц, медсестрам — 118 латов. Это меньше, чем в среднем по стране. Во-вторых, не всегда запланированные финансовые средства используются для оплаты труда. В медицинские учреждения они приходят в «общем котле» — в виде оплаты услуг. Медицинские учреждения по юридическому статусу были государственными или предприятиями самоуправления. В 2004 году преобразуясь в капитальные общества, получающие прибыль и являющиеся конкурентными структурами, их руководители имеют право использовать денеж-

ные средства по своему усмотрению: для оплаты труда, коммунальных услуг, покупки технологий или других целей. Поэтому завоеванные профсоюзом дополнительные средства для оплаты труда часто не доходят до карманов медиков. Социологические опросы свидетельствуют, что 96% медиков хотят радикально изменить систему оплаты труда.

Почему именно анестезиологи стали главными протестантами, в чем суть их требований?

Анестезиологи — это вся наша медицина в миниатюре. Сегодня в Латвии не хватает 6 тыс. медсестер и 1 тыс. врачей. Особенно острая ситуация у анестезиологов — в больницах не достает около 100 специалистов. Приходится работать на полторы-две ставки, искать заработки на стороне. За перегрузки и дополнительную работу они не получают доплату в двойном размере. Сама зарплата врачей-анестезиологов 200-230 латов плюс доплата за работу ночью, дополнительную работу и вредность: в среднем 300-350 латов. Среди этой категории наблюдается старение персонала, через 3-4 года потребность в анестезиологах в Латвии будет обеспечена лишь наполовину. А для подготовки этих специалистов требуется 14 лет.

Жесткие требования анестезиологов вынудили уходящее в отставку правительство пойти на уступки. Министерство здравоохранения нашло из своих резервов 700 тыс. латов для повышения зарплат медикам до конца 2004 года, с обещанием постепенного роста в следующие годы. Однако это лишь “косметический ремонт”, специфика финансирования здравоохранения состоит в том, что на государственном уровне должна повышаться средняя зарплата для всех медиков.

За анестезиологами в бой готовы ринуться медсестры. Какие требования выдвигают перед правительством они?

Сейчас зарплата медсестры составляет всего 118 латов в месяц до вычета налогов. При этом большая часть медиков работают дополнительно. Сейчас любая медсестра может подать в суд на медучреждение, так как не выполняется трудовое законодательство при оплате их сверхурочного труда. К тому же низкие зарплаты отталкивают от этой профессии мужчин. Сегодня на этой должности трудятся практически одни женщины — 99%. Можно сказать, как женская профессия она дискриминирована, хотя закон о труде запрещает любую дискриминацию по оплате труда. В

ближайшие годы дефицит не уменьшится, поскольку медшколы не укомплектованы. После окончания медсестры часто находят работу в других областях, так как учебные программы соответствуют евронормам и все, кто знает английский, уезжают за рубеж, где зарплаты в 10-20 раз выше, чем в Латвии.

Наш профсоюз в начале ноября призвал медсестер по примеру анестезиологов готовиться к акциям протеста, которые были отложены из-за демиссии правительства.

Каковы основные требования профсоюза медиков к правительству?

Профсоюз оставляет в силе требования забастовки 2002 года: приоритет здравоохранению, увеличение бюджета здравоохранения до 7% ВВП, утверждение графика сроков, в которые будет достигнута планируемая оплата услуг, отвечающая себестоимости.

Мы считаем, что срочно необходим закон об организации и финансировании здравоохранения, который определял бы источники финансирования, услуги: что оплачивает государственный бюджет, что полностью или частично пациент.

При смене правительства, не следует каждый год менять порядок финансирования, создавая непрогнозируемые последствия для оказывающих и получающих услуги. Размеры денежных средств, необходимых для оплаты работы, также надо устанавливать законодательно, привязывая среднюю оплату труда к статистическим показателям — средней оплате труда в общественном секторе с определенным коэффициентом, который определяется по критериям интеллектуальности работы. Чтобы каждый запланированный лат стал контролируемым и был максимально использован в интересах медиков, средство оплаты труда надо отделить от “общего котла” и определить на государственном уровне минимальную зарплату в зависимости от образования и квалификации специалиста.

Чтобы зарплата повысилась не только у анестезиологов, но и у всех медиков. Сейчас правительство ищет возможность в течение двух лет увеличить среднюю оплату труда с 190 до 320 латов, что обеспечило бы среднюю зарплату врачам — 500 латов, сестрам — 300 латов в месяц. Одновременно с проведением в порядок финансовых ресурсов и внедрением структурного плана Министерству здравоохранения надо разработать программу восстановления



Т. Стрехова

РУТА ВИКСНА: Жизнь заставляет нас быть более активными, чем другие профсоюзы.

ресурсов необходимого персонала. Медиками стареют, молодые специалисты уходят, а число больных, показатели заболевших и умерших растут.

Верите ли вы в выполнимость правительствам требований профсоюза?

Опыт последних лет показал, что верить нельзя. Минфин уверяет, что невозможно увеличить долю медицины в ВВП до 7%. Хотя именно это обещание зафиксировано в предвыборных программах всех партий.

Что будете делать, если ваши усилия останутся на бумаге?

Будем продолжать диалог с правительством, политическими партиями, депутатами Сейма. Информировать о наших проблемах Всемирную организацию здравоохранения, Международную организацию труда и т. д.

Будем продолжать акции неповиновения в рамках закона. За рубежом самыми эффективными методами борьбы являются забастовки. Латвийский закон о забастовках налагает на них запрет для медиков, оказывающих неотложную помощь. А у нас 90% пациентов требуют неотложки. Значит — будем бастовать по несколько человек, не работающих в день забастовки и по воскресеньям.

Жизнь заставляет нас быть более активными, чем другие профсоюзы. Нас поддерживают пенсионеры, инвалиды, пациенты. Борьба за увеличение бюджета здравоохранения — это не только ради повышения зарплаты медиков, но и за доступность и качество медицинских услуг. •

Девиз Союза свободных профсоюзов Латвии: “Мы нужны друг другу!”

Анжела Ржищева

Несмотря на то что с начала 90-х годов количество членов латвийского профсоюза сократилось почти в три раза, он продолжает активно работать, сосредоточив свои усилия на охране труда, правовой защите, а также ведет социальный диалог с государством и работодателями.

“Союз свободных профсоюзов Латвии (ССПЛ) создан в 1990 году и ныне является одной из крупных негосударственных организаций в Латвии, — отметил председатель ССПЛ **Петерис Кригерс**. — ССПЛ — неполитическое движение. Одна из наших главных задач — создание и усовершенствование системы оплаты и охраны труда на предприятиях и учреждениях, а также осуществление общественного контроля в соответствии со ст. 11, 20, 21 Закона о труде. ССПЛ является членом Международной конфедерации свободных профсоюзов, Европейской конфедерации профсоюзов, Совета профсоюзов Балтийских государств, а также партнером сотрудничества Международной организации труда. В этом году из средств Европейского социального фонда ССПЛ реализует двухлетний проект, цель которого — укрепление профсоюзной деятельности”

ДВИЖЕНИЕ В ДИНАМИКЕ

Ныне ССПЛ объединяет 24 отраслевых членских организации, в которые входят 175 106 человек, занятые в 3 тыс. латвийских государственных и частных компаниях, а также предприятиях самоуправления. Причем, 74% профорганизаций действуют на предприятиях, с числом работников до 50 человек. Членами профсоюза также являются 6 202 студента и учащихся, 7 065 неработающих пенсионеров, 942 безработных. ССПЛ представлен в 17 регионах, самый сильный из которых — Лиепайский профцентр.

Об охране труда на латвийских предприятиях заботятся 2 712 специально обученных доверенных лица ССПЛ. За годы существования ССПЛ заключено 30 генеральных соглашений с конфедерациями работодателей, 55 соглашений на районном и городском уровне, 2419 колдоговоров на предприятиях и фирмах.

Следует отметить, что помимо ССПЛ в Латвии есть еще несколько самостоятельных организаций. Однако они не являются столь массовыми, поэтому практически не влияют на социальные процессы в обществе.

ВМЕСТЕ МЫ СИЛА!

По словам П. Кригерса, наиболее сильным является профсоюз работников образования и науки, который объединяет 50 тыс. человек. Серьезная численность у профсоюза медиков, связистов, моряков торгового флота, железнодорожников, энергетиков, работников торговли и сферы услуг.

“Чем больше работников вступили в профсоюз, тем значимее их голос для государства, — отметил он. — Когда в 1994 году ССПЛ организовал первую многотысячную забастовку и уличное шествие учителей и преподавателей вузов, сразу же удалось добиться повышения зарплаты. Свежий пример — требования анестезиологов, которые также были удовлетворены. Весьма влиятельный, монолитный Профсоюз железнодорожников, который имеет коллективный трудовой договор на хороших условиях и генеральное соглашение с работодателями отрасли. Тоже можно сказать и о связистах. Например, у *Lattelekom* заключен четкий колдоговор. Сильный профсоюз также у моряков торгового флота. Сейчас у них идет тяжба с Латвийским парокходством по вопросу заключения коллективного трудового договора. Работодатель тормозит этот процесс, стараясь навязать морякам кабальные условия труда. Пока профсоюзу торгового флота удалось выиграть суд первой инстанции”

А в каких отраслях у ССПЛ нет профсоюзных организаций?

В банковском секторе, а также в сфере компьютерных технологий. Объясняется это прежде всего тем, что зарплаты в этих отраслях в несколько раз больше, чем в целом по Латвии. Однако у нас поступают сигналы о том, что на этих предприятиях имеются серьезные нарушения Закона о труде. Это касается уплаты налогов — даже в крупных банках часть зарплаты все еще платят в конвертах, не начисляется доплата за работу в выходные, не выплачивают от-



Т. Страхова

ПЕТЕРИС КРИГЕРС: ССПЛ — неполитическое движение.

пускные и т. д. Однако мы не можем вмешаться, пока на данных предприятиях не организован профсоюз.

А вот, например, полицейские хотели бы стать членами профсоюза, однако это им запрещает закон. Мы считаем, что это нарушение прав человека и проводим кампанию, чтобы Сейм утвердил необходимую поправку в Законе о полиции.

Какие шаги предпринимает ССПЛ в плане социальной защиты членов?

Таких примеров десятки, наиболее яркие: в 1999 году ССПЛ организовал шествие против поправок к Закону о пенсиях — увеличить возраст выхода на пенсию. В 2000 году по результатам референдума, учрежденного ССПЛ, предприятие *Latvenergo* осталась в собственности государства. Мы принимали участие в обсуждении Закона о труде. После продолжительных дискуссий с правительством ССПЛ и работодатели достигли соглашения о повышении необлагаемого минимума с 1 января 2005 года: 26 латов (+ 5 латов), а лицам, находящимся на иждивении работающего — 18 латов (+ 7,5 латов).

Выдвинут ряд требований к КМ на 2005 год: повысить минимальную заработную плату до 90 латов, а необлагаемый минимум до 40 латов, а также не отменять потолок арендной платы. •

Литовские профсоюзы: активны, но не популярны

Татьяна Коморская

Литва

При нынешней безработице, малых зарплатах и боязни потерять рабочее место, люди стремятся иметь хотя бы “синицу в руках” и не рискуют торговаться с работодателем за лучшие условия. А посему предпочитают обходиться без профсоюзов. С другой стороны, многие работодатели балансируют на грани “выживу — не выживу” и любой финансовый нажим, скажем, в виде повышения того же минимума, может оказаться роковым. При таком раскладе, профсоюзы остаются как бы не востребованными. Даже притом, что правительство и прочие государственные учреждения не отказываются от сотрудничества с таким обязательным показателем уровня демократии в стране, как профсоюзное движение.

В Литве в настоящее время действуют три самостоятельных профсоюзных центра: Конфедерация профсоюзов Литвы, Литовская федерация труда и “Солидарность”. Все они активно участвуют в подготовке законодательных актов, в трехсторонних переговорах, инициируют поправки, представляя литовские профсоюзы на различных международных форумах.

КОНФЕДЕРАЦИЯ ПРОФСОЮЗОВ ЛИТВЫ

Это крупнейший в стране центр, рассчитывающий к тому же на активное развитие. Недавно конфедераты потратили полмиллиона литов на “формирование имиджа профсоюзов”. Деньги частично собственные — от проданного имущества. Частично получены через международный центр поддержки профсоюзного просвещения.

По словам **Янины Матуйзене** — генерального секретаря Конфедерации профсоюзов Литвы — в решении любой проблемы их профцентр старается сесть за стол переговоров, а “не идти митинговать”. Впрочем, такая политика объяснима не только миролюбивыми методами. До последнего времени между Конфедерацией профсоюзов Литвы и правящей партией социал-демократов действовал договор о сотрудничестве. Что, по здра-



АЛДОНА БАЛЬСЕНЕ: Лидер “Солидарности” вошла в Сейм по спискам партии Роландаса Паксаса.

вому размышлению, дало возможность повысить внутренний и международный имидж этого профцентра больше, чем целевые полмиллиона.

К заслугам профсоюза Я. Матуйзене относит, например, повышение минимума заработной платы. Значительная часть работы — участие в деятельности профсоюзных конфедераций мира и Европы. Будучи членом Брюссельского комитета свободного движения, Я. Матуйзене приводит такую статистику: за последнее время официально на работу в Ирландию, например, выехало — 23 тыс., в Англию — 17 тыс. литовских граждан. Однако местные профсоюзы успешно защищают свой рынок от дешевой рабочей силы. Я. Матуйзене вспоминает, как литовские строители по литовским же ценам подрядились на строительство домов в Дании. Датские профсоюзы организовали акции протеста и не позволили демпинговать, пригрозив, что никто не будет покупать эти дома. После многомесячных проволочек работы остановились, а фирма-заказчик понесла значительный ущерб.

ЛИТОВСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ТРУДА

Генеральный секретарь и председатель правления Литовской федерации труда **Янина Шведене** вспоминает об имеющемся у них проекте договора с

профсоюзами Кипра, который пока “пробуксовывает”. При массовой миграции за границу, многие буквально “ныряют в неизвестность”, не имея элементарных человеческих гарантий. Киприоты предложили, чтобы по прибытию к ним литовские члены профсоюза автоматически становились членами их профсоюза. Здесь им помогут выучить язык, найти работу, избежать в работе каких-либо “наколов”.

Г-жа Янина подчеркивает непартийное, христианское направление их центра. В последнее время при финансовой поддержке бельгийских профсоюзов был осуществлен большой проект по развитию собственной деятельности. В отличие от других центров, Федерация труда не являлась приемником профсоюзного имущества, создавая себя изначально. Так что поступающая помощь помогла им встать на ноги. Центр просвещения федерации теперь ежегодно проводит где-то по 15 семинаров. На прошедшем в ноябре семинаре для предприятий водоснабжения в очередной раз пытались выяснить, почему столь неуспешны коллективные договоры?

По мнению Я. Шведене, присутствие профсоюзов при их заключении необходимо как работнику, так и работодателю. Но пока работодатели не хотят

ни договоров, ни профсоюзов, ни головной боли. Г-жа Шведене честно признается, что в частном секторе профсоюзов практически нет. Быть может иностранцы, инвестируя в страну, приносят на предприятия и профсоюзную культуру? Оказывается — нет. Иностранные работодатели идут туда, где дешевая рабочая сила, и переносят производства не для того, чтобы иметь головную профсоюзную боль. Профсоюзами в Литве (за редким исключением) охвачены государственные и бюджетные организации, где работодатель не является настоящим работодателем. На некоторых из них существуют все три профсоюза.

ТРУДОВЫЕ СОВЕТЫ — АЛЬТЕРНАТИВА ПРОФСОЮЗАМ

Совсем недавно в Сейме был утвержден закон о трудовых советах,

которые добровольно создаются на предприятиях. После его принятия, трудовые советы становятся альтернативой профсоюзам. Работодатель, скорее всего, будет инициировать их создание в удобном для него составе с тем, чтобы, например, (по требованию закона) решить вопрос со скользящим графиком или внутренним распорядком. Либо ограничится созывом “собраний представителей трудящихся”, на которых не будет трудно отстоять выгодную для себя позицию.

Вот как говорят об этом лидеры профсоюзного центра “Солидарность”: “Власти вступили в преступный сговор против рабочих, создающих национальный продукт, и представляющих их профсоюзов. Социальный диалог на уровне предприятий не ведется, на большинстве предприятий не заключаются коллективные договоры, членство

в профсоюзах уменьшается и составляет менее 10% от работающих... 90% рабочих не были представлены при заключении трудовых договоров. Временные и трудовые нормативы на большинстве предприятий устанавливаются в одностороннем порядке. Большинство работодателей не намерены терпеть профсоюзы”.

В “Солидарности” гордятся тем, что именно они организовали первые акции протеста возле Сейма, а при содействии их профсоюза работники автотранспорта организовали первую забастовку в независимой Литве, требуя своевременной выплаты зарплат и сохранения пассажирского транспорта.

Совсем недавно глава и трибун этого профсоюза, неприменимый участник многих шумных акций протеста **Алдона Бальсене** вошла в состав Сейма по спискам партии Роландаса Паксаса. •

Профсоюзы Эстонии борются с правительством

Валентин Звегинцев

Эстония

В 2004 году профсоюзная жизнь в Эстонии бьет ключом. Проводятся забастовки, пикеты, выдвигаются требования к правительству, к работодателям. Борьба за выживание в современных условиях идет с переменным успехом.



ОСЕНЬ 2004 Г.: Самая значимая забастовка года, организованная профсоюзом служащих.

По данным Центрального союза профсоюзов Эстонии (ЦСПЭ) на сегодняшний день в стране действует около 25 профсоюзных организаций, объединяющих почти 100 тыс. человек. Основная деятельность профсоюзов сводится к борьбе в двух направлениях. Во-первых, профсоюзы ведут борьбу с парламентом

страны против принятия нового закона о трудовом договоре. Согласно новой редакции закона, рабочие могут потерять некоторые льготы. Второе направление борьбы — постоянные переговоры с союзом работодателей о повышении заработной платы и сохранении льгот. О том, как идет борьба, мы расскажем ниже, а

для начала рассмотрим, что же такое сегодняшние эстонские профсоюзы. По словам представителя ЦСПЭ **Сандера Вайкмаа**, все они выходцы из Советского Союза. “Практически все они остались еще с тех времен, однако с того времени они претерпели множество изменений, связанных и со сменой собственников на предприятиях, и со сменой местного руководства”, — говорит он.

САМЫЕ СИЛЬНЫЕ

Самыми сильными считаются профсоюзы на северо-востоке страны, в таких городах как Нарва, Силламяэ, Кохтла-Ярве. “Один из самых сильных профсоюзов в Эстонии на сегодняшний день — профсоюз Кренгольмской мануфактуры”, — говорит Вайкмаа. Правда, это не мешает собственникам завода постоянно сокращать количество работников. Аналитики предполагают, что сила профсоюзов на северо-востоке связана в первую очередь с тем, что это так называемый русский регион Эстонии. Появились в последнее время и новые профсоюзы, в основном в пищевой промышленности. Однако они пока не обладают той силой и навыками, как “старички”.

ЗА ОПЫТОМ В ЭСТОНИЮ

Эстонский центральный союз профсоюзов может гордиться своей

работой, поскольку к нему уже приезжают из других стран, набираться опыта в ведении борьбы с правительством за права простых тружеников. Как рассказал **БК Харри Таллига**, председатель Центрального союза профсоюзов, венгров, которые приехали в Эстонию, в первую очередь интересовало, чем живут местные профсоюзы: основные направления работы, юридическая сторона (как работают законы о труде, о социальном страховании). Особый интерес вызвал опыт проведения профсоюзами различных акций протеста. “Им очень понравилось, как мы умеем проводить забастовки, митинги. Говорят, им это пригодится, поскольку в Венгрии примерно такие же проблемы социально-экономического характера, как и в Эстонии. Тем более они, как и мы, только-только вступили в ЕС”, — отметил Х. Таллига.

Во время встречи также обсуждалась возможность взаимовыгодного сотрудничества профсоюзов двух стран в условиях Европейского Союза. По словам Х. Таллига, в Венгрии профсоюзная работа поставлена немного хуже, чем у нас. Дело в том, что

при венгерском центральном союзе профсоюзов сосредоточена еще масса дополнительных организаций, а потому часто происходят накладки, которые намного усложняют общую работу. “В принципе нам учиться у венгров нечему, так что мы выступаем как учителя”, — говорит Таллига. По его словам, если сравнивать профсоюзные системы стран ЕС, то самая сильная — в Дании, где ни одна поправка в трудовом законодательстве не производится без обсуждения с профсоюзами.

И ВЕЧНЫЙ БОЙ

За последний год эстонские профсоюзы провели несколько масштабных акций протеста. Самыми значимыми были признаны забастовка учителей, актеров и служащих, а также забастовка машинистов, которая прошла осенью 2004 года.

Тойво Роозимаа, председатель профсоюза служащих, считает, что всеэстонская забастовка, когда не проводились уроки в школах, не игрались спектакли, привела к определенным успехам, но только на момент проведения забастовки.

“Акция проходила для того, чтобы обратить внимание правительства на то, что не надо забывать о людях. Наши зарплаты оставляют желать лучшего, а правительство делало вид, что не знает о проблемах. В результате забастовки, правительство согласилось сесть за стол переговоров”, — говорит Т. Роозимаа. Правда, спустя некоторое время вопрос вновь зашел в тупик, и сегодня ходят разговоры о повторении забастовки.

Вторая массовая забастовка длилась почти две недели. Машинисты требовали поднять почасовую заработную плату. Правление железной дороги категорически не соглашалось с требованиями. В итоге стороны сумели договориться.

Однако и в первом, и во втором случае расплата пришла немедленно. Например, из русского драмтеатра было уволено 12 человек, а теперь предписание о сокращении получили и 35 машинистов. И хотя все это объясняется экономической необходимостью, в трудовых коллективах ходят разговоры, что сокращения проводятся в отместку за проведение забастовок. •

Комментарий БК

Глобализация солидарности

Юджин Этерис

Профсоюзное движение идет, так сказать, в ногу со временем: если бизнес активно разрушает в своем движении за прибылями национальные границы, то что же остается делать объединениям трудящихся? Вопрос далеко не риторический, особенно в новом столетии с его многочисленными проблемами глобализации и одновременным сокращением — почти повсеместным — профсоюзных рядов. Одна из главных проблем: утечка рабочей силы, что грозит развалом профсоюзных рядов.

Нынешние проблемы организаций профсоюзов — главным образом в их политической части — уходят своими корнями в полувековую историю. После Второй мировой войны глобальное профсоюзное движение в лице Всемирной федерации профсоюзов (World Federation of Trade Unions — WFTU) оказалось в сфере влияния стран социализма во главе с тогдашним СССР. Это влияние продолжалось почти 50 лет — до развала соцблока. Но до сих пор идеи ВФП глубоко сильны в таких странах, как Индия или Сирия. Западный мир тогда создал свои “свободные” профсоюзы — Международную кофедерацию

свободных профсоюзов (International Confederation of Free Trade Unions — ICFU), которые и существуют до сих пор. Правда и у них есть свой “христианский” оппонент: Всемирная конфедерация труда (World Confederation of Labour — WCL), достаточно влиятельная организация в странах Западной Европы и Африки.

Как WCL, так и ICFU стремятся к объединению: новый “орган” должен объединить почти 174 млн. членов; даже назначен приблизительный год для этого — 2006-й! Идея объединения достаточно проста и должна скопировать соотношение профсоюзов и объединений работо-

дателей на национальном уровне, где в основе “паритета” лежат договоры отраслевых профсоюзов с “союзами” работодателей об условиях и содержании трудового процесса. В будущий “глобальный профсоюз” XXI века приглашаются и так называемые “независимые” профсоюзы, типа CGT во Франции. “Эти инициативы очень важны и существенны: впервые за последние 50 лет всемирное профсоюзное движение станет воистину глобальным”, — заметил в декабре 2004 года секретарь британских тред-юнионов **Оуэн Тюдор** (Owen Tudor).

Может звучать невероятно, но профсоюзы — за глобализацию, подчеркнули лидеры ICFU и их различных объединений (250 объединений в 152 странах), собравшихся в начале декабря 2004 года на свой эпохальный конгресс в Японии под названием “Глобализация солидарности” (“Globalising Solidarity”). Именно новые вызовы глобализации должны поставить “новые” профсоюзы в ряд новых функций, если они хотят, чтобы с ними считался бизнес. •

Виктор Успасских: “Работать, созда

Татьяна Коморская

Литва

Виктор Успасских — преуспевающий литовский бизнесмен, не новичок и в политике. Он был депутатом Сейма прошлого созыва и некоторое время возглавлял в нем комитет по экономике. На нынешних выборах победила созданная им Партия труда, в программе которой бросается в глаза большой социальный пакет, который, предположительно, должен вывести людей из состояния бедности. Но еще в большей мере этому должно способствовать внимание к нуждам регионов и решение вопросов микроэкономики. Сам лидер партии на первые роли в Сейме и правительстве не претендовал, предложив себя в качестве министра экономики. Сегодня г-н Успасских отвечает на вопросы БК.

Виктор Успасских родился в 1959 году в небольшом городке Архангельской области. Работал на строительстве многих магистральных газопроводов. В 1985-м оказался в Литве на строительстве в Паневежисе, в 1987-м получил предложение литовского правительства остаться в республике для работы на прокладке газопровода в Кедайняй. В 1990 зарегистрировал в Кедайняй первое предприятие будущего концерна. В созданном им агропромышленном концерне Vikoinda сейчас работают 4 тыс. человек. По образованию — экономист. В 1993-м закончил российскую академию им. Плеханова, учится в докторантуре Каунасского технологического университета. Основатель литовской конфедерации работодателей. В 2003 году вместе с женой декларировал имущество на сумму более 160 млн. литов.

Для чего в канун выборов Вам понадобилось создавать новую партию?

Партия создавалась потому, что была нужда в политической организации такого масштаба. Будучи в Сейме, я боролся за свои принципы и посмотрел, что в одиночку это невозможно. Достаточно взглянуть на состояние малого и среднего бизнеса, микроэкономики, на существующие коррупцию и контрабанду. Попытки убедить власть ничем не увенчались. Наша партия выиграла на выборах в Сейм и теперь будет влиять на все принимаемые решения в настоящем и в будущем, я надеюсь.

После прошедших в октябре выборов в Сейм Литвы четыре политические силы сформировали правящее большинство. По предварительной договоренности главой кабинета министров остался социал-демократ Альгирдас Бразаускас. Партия труда получила 5 министерских портфель из 13-ти, ее депутаты возглавили 7 парламентских комитетов, двое стали заместителями председателей.

Каков ваш партийный электорат: на первый взгляд это люди, ранее в политике неизвестные?

В нашей партии мало тех, кто ранее принадлежал к каким-либо партиям. Из 1 тыс. человек, собравшихся на первый учредительный съезд, лишь четверо ранее были партийными. Потом ряды пополнялись, а мы внимательно смотрели, что это за люди.



Ни звезд, ни тех, кто создавал себе славу на негативе в нашей партии нет. Подбирали компетентных людей, тех, кого люди в регионах знали и уважали за их дела. При этом мы ни разу не проводили ни акций протестов, ни демонстраций. Я доволен всей командой и никого в партии не выделяю, призывая к командной работе: все на своих местах, в регионе, в качестве председателей комитетов, начальников партийных отделов. Не бывает в партии десяти лидеров. Каждый в команде выполняет свою работу.

Вас называют популистами, до сих пор громко и даже яростно раздаются призывы “популистов” и его лидера к власти не пускать...

Это звучит из уст тех, кто все время чем-то недоволен — радикалов-консерваторов, не имеющих большого влияния и поддержки избирателей. В 2004 году за них голосовали 6% от имеющих право голосовать. Они, конечно, имеют свой электорат, которому, как и им, нравится негатив. Ранее они были против Паулаускаса, затем — Бразаускаса, теперь — Успасских. Такова их методика.

Кедайняй в Литве — город особый. Хотя бы потому, что среди региональных городов здесь самая маленькая безработица. Даже недоброжелатели В.Успасских связывают это с рабочими местами, созданными на его предприятиях. Спектр его производственных интересов весьма разнообразен. Не-

Создавать, богатеть всем вместе"



сколько лет назад в магазинах появились невероятно вкусные, сделанные "по семейному рецепту" маринованные огурцы, с портретом В. Успенских на наклейке. Огурцами торгуют до сих пор, правда, после вмешательства совета по конкуренции, портрет "хозяина Кедайнй" был заменен портретом его двойника из популярного пародийного телесериала.

В новом составе Сейма 20 "декларированных" миллионеров. Как вы к этому относитесь?

Я отношусь к этому нормально. Подобная практика существует во всем мире. Нельзя сидеть и ждать, когда кто-то за тебя что-то сделает. Надо идти и делать самому. Тем более, что дилетант ничего и не сделает. Основные задачи — это малый и средний бизнес, микроэкономика, которыми у нас никто до сих пор не занимался. Кроме того, мы — капиталисты, но со своими рабочими и с пониманием социальных проблем. Наша партия выступает за социально ориентированную экономику, в том числе и для того, чтобы не стыдно было людям в глаза смотреть. Многие вопросы решаются на уровне микроэкономики, там создается доход каждого человека, а для этого надо прежде создать условия и где-то пересмотреть те же инвестиционные и государственные программы. Мы — социально настроенные, но для того, чтобы что-то делить надо сначала многое создавать.

Увеличивать часть ВВП, перераспределяемую через национальный бюджет. Поддерживать молодые и многодетные

ELTA



ELTA

семьи... Повышать пенсии... Узаконить льготный тариф НДС на продукты первой необходимости и лекарства... Увеличить средства на здравоохранение... Увеличить зарплаты работникам здравоохранения..., учителям..., работникам правоохранительной системы... (Из программы Партии труда).

Что вы хотите совершить и что доказать на посту министра хозяйства, какие задачи формулируете перед собой?

Минхоз сосредоточил в себе четыре бывших министерства: торговли, промышленности, хозяйства и энергетики. И здесь нужно создавать региональную политику, добиваться лучших условий инвестирования в регионы, качественно использовать и распределять европейские фонды. Я против увеселительных программ, против проедания этой помощи. Всю финансовую помощь надо инвестировать в производство, промышленность, предприятия, чтобы был оборот, создавался валовой продукт. В этом году наши взносы в Евросоюз составляют около 700 тыс. литов. Через три года эта сумма достигнет 1 млрд. литов. И эти средства также нужно зарабатывать.

Не поздно ли менять европроекты?

Ничего страшного, никогда не поздно принять правильное решение, особенно, если это внутреннее дело. Нужны новые производства. А у нас немало строится административных зданий для украшения, которые, к тому же, требуют затрат не только на строительство, но и на эксплуатацию.

В последнее время на радио, телевидении, едва ли не в каждой программе звучали грозные предупреждения против партии “популистов”; Вас лично и “узурпировавших” Сейм миллионеров: “нам не нравится, что некоторые будущие министры могут попытаться использовать власть в личных интересах”; “мы надеемся, что президент принципиально поступит с кандидатурой Успасских” — это самые дипломатичные. Откуда берутся выдержка и невероятная энергия, которая потребовалась в предвыборный и нынешний период формирования новой власти?

Цели — благие. Нервы, сердце всегда можно перегрузить на благое дело. И наоборот, когда человек, находящийся у власти, стремится что-то украсть — у него 2-3 лица, ему требуется очень много дополнительной энергии, чтобы у каждого лица была своя.

Партия объединяет честных, трудолюбивых, активных людей, не сомневающих в собственном будущем и в будущем Литовского государства, не боящихся взять ответственность за собственные слова и дела. (Из программы Партии труда). Среди обязательств на 2004-2008 год — уменьшение налогов на доходы населения: на 6% для тех, кто получает минимум и на 3% — для остальных. Законодательная поддержка мелкого и среднего бизнеса путем дифференциации налогов и отмены правовых актов, сковывающих предпринимательство...

С чего вы планируете начать работу в министерстве?

Я никогда не склонен спешить. Нужно присмотреться к коллективу, к компетенции, эффективности труда каждого. Решать нужно фундаментальную проблему — я склонен увеличить желание инвесторов вкладывать средства в литовский рынок. Это зависит от многих факторов. Например, недавнее подтверждение закрытия Игналины и громкое объявление о том, что при этом могут быть срывы в подаче электроэнергии. И какой инвестор после этого сюда пойдет? Он спокойно выйдет, пока здесь все успокоится и энергетический вопрос “устоится”. Или, скажем, энергетическая зависимость от России. Ну-



ELTA

БРЮССЕЛЬ, 10 ДЕКАБРЯ 2004 Г.: На учредительном конгрессе Европейской демократической партии Виктор Успасских выбран вице-председателем этой партии и председателем совета.

жен мост на Запад, и я это сделаю для того, чтобы гарантировать независимость энергетического хозяйства.

Проблема линии электропередач на Польшу в разной степени активности, порой очень шумно, решается множество лет, тем не менее, до сих пор не сдвинулась с мертвой точки...

Быть может, такое положение дел было кому-то выгодно? Или тот же комплекс *Mazeikiu nafta*, полностью зависимый от России. Альтернатива есть и зависимость можно значительно снизить.

Кое-кто поговаривает об ухудшившихся отношениях Литвы и России, как бы вы это прокомментировали?

Литва должна использовать географические преимущества, и работа с Россией должна улучшаться. Осваивать российские рынки очень выгодно. Отношения с Россией нормальные, быть может, радикалы порой громко шумят, но это не является мнением Литвы. Я — русский — второй раз баллотировался в округе, где проживает 90% литовцев и выиграл в первом туре, набрав более 70% голосов. Это подтверждает: народ не думает так, как радикалы. •

Самые, самые...

Алла Петрова

Деловые газеты Латвии и Литвы опубликовали ТОПы крупнейших предприятий своих стран. Одна из примечательных тенденций — предприятия розничной торговли наступают на пятки монополистам-энергогигантам. В Эстонии такой список пока не обнародован.

ЛИТВА: ВПЕРЕД ВЫХОДЯТ КОНЦЕРНЫ

По данным бизнес-газеты *Verslo zinios*, десятку крупнейших по показателю доходов литовских компаний 2004 года возглавил нефтяной концерн *Mazeikiu nafta*, который в 2003 году увеличил объем продаж на 10,87% до 5,297 млрд. литов. Второе место занял *VP Market*, оператор крупнейшей в странах Балтии сети розничной торговли. Объемы продаж *VP Market* за год выросли на 18,7%, достигнув 3,093 млрд. литов. Концерн *Achemos grupe* (994,5 млн. литов) сместил с предыдущей третьей позиции рейтинга энергокомпанию *Lietuvos energija* (919,6 млн. литов). На четвертом и пятом местах осталась компания *Palink* — оператор сети *Iki* (982 млн. литов) и торговая компания *Sanitex* (950 млн. литов). Далее следуют *Lietuvos energija*, железнодорожная компания *Lietuvos gelezinkeliai*, группы телекоммуникационных компаний *Lietuvos telekomas* и *Omnitel*. Замыкает десятку активно развивающийся в последнее время концерн *MG Baltic*, доходы которого в 2003 году составили 742,8 млн. литов. *MG Baltic* вытеснил Игналинскую АЭС, данные о доходах которой за 2003 год впервые не были включены в список 500 крупнейших компаний Литвы.

В этом списке компании размещены по показателю прошлогодних доходов, о которых компании сообщают добровольно. Преобладающая тенденция — компании публикуют результаты не отдельных предприятий, а групп, объединенных одним акционером или одной группой акционеров. В списке 2004 года — более 35 таких групп, между тем, в списке 1999 года не было ни одной.

Сами группы также становятся крупнее — в 2003 году в *Achemos grupe* входило 38 компаний, в 2004 году — 40, в концерн *MG Baltic* — соответственно 28 и 31. Аналитик крупнейшего коммерческого банка Литы *Vilniaus bankas Альге Будрите* (Alge Budryte) не сомневается в том, что процесс объединения и слияния компаний только набирает темпы. “Этот процесс по-

ощряет растущая конкуренция — мы являемся частью одного из крупнейших мировых рынков — ЕС, а здесь доходы нашего гиганта *VP Market*, по сравнению с мировыми торговыми сетями, не кажутся столь впечатляющими”, — сказала она. Реальная разница между доходами *Mazeikiu nafta* и *VP Market* может быть и меньшей, если последняя представила бы консолидированные данные, вписав в показатели доходы от торговли электроэнергией, доходы сети аптек и прочее. Учрежденная акционерами *VP Market* и связанными с ними лицами компания *NDX Energija* является оператором и владельцем электросетевой компании *Vakaru skirstomieji tinklai*, оборот которой в 2003 году достиг 674,3 млн. литов. Владелец *VP Market* также принадлежит сеть аптек *Eurofarmacijos vaistines*, объем продаж которого в прошлом году был 166 млн. литов.

Аналитики утверждают, что розничная торговля в прошлом году развивалась в основном за счет роста покупательской способности, который среди прочего был обусловлен увеличением объемов выдаваемых кредитов. Другая причина — большие компании росли за счет малых.

ЛАТВИЯ: ПРЕДПРИЯТИЯ РАСТУТ СТРЕМИТЕЛЬНЕЕ ВСЕЙ ЭКОНОМИКИ

Газета *Dienas Bizness* опубликовала ежегодный список крупнейших предприятий в Латвии. Общий оборот предприятий, вошедших в TOP 500, в 2003 году составил 7,22 млрд. латов, что на 10,06% больше, чем годом ранее. В течение прошлого года прирост внутреннего валового продукта составил 7,5%, то есть можно говорить о том, что крупнейшие латвийские предприятия развивались стремительнее, чем экономика страны в целом.

Бессменным лидером TOP 500 является ГАО *Latvenergo*, оборот которого в 2003 году достиг 201,12 млн. латов (+8,9% по сравнению с 2002 годом). Предприятие упрочило свои позиции на рынке и заработало в 2003 году 10,8 млн. латов в виде прибыли. Впрочем, многие



Архив БК

MAZEIKIU NAFTA: Неизменный лидер балтийской экономики.

специалисты отмечают, что энергетический монополист зарабатывает средства главным образом на инкассации денег жителей и предприятий страны за услуги, которые необходимы им каждый день.

Второе место занимает оптовый торговец компьютерной техникой *ELKO grupa* с оборотом в 194,15 млн. латов (+36,3%), на третьем — оператор фиксированной связи *Lattelekom* с оборотом в 137,95 млн. латов (-4,1%). Четвертую позицию заняло ГАО *Latvijas Dzelzceļs* (Латвийская железная дорога) — 131,02 млн. латов (+16,9%). На пятом месте — ООО *Latvijas mobilais telefons* — 130,18 млн. латов (+13,2%), ставшее и самым прибыльным в Латвии предприятием. В 2003 году *Latvijas Mobilais telefons* заработал 42,3 млн. латов прибыли.

В десятку крупнейших предприятий вошли также ООО *VP Market* — 127,08 млн. латов (+92,7%), АО *Latvijas Gaze* — 112,94 млн. латов (+13,3%), АО *Kurzemes degviela* — 111,03 млн. латов (-12,7%), ООО *RIMI Latvia* — 109,29 млн. латов (+28,0%) и АО *Liepājas metalurģs* — 92,66 млн. латов (+26,9%).

Самый крупный подъем в TOP 500 — с 461 на 65 место — проделала компания *LSF Trans*, представляющая транспортные услуги. *LSF Trans* является одним из дочерних предприятий *LSF Holdings*. По данным Регистра предприятий, его владельцами является мэр Вентспилса **Айварс Лембергс** и связанный с транзитным бизнесом **Олег Степанов**.

В TOP 500 вошли 80 новых предприятий. Часть из них была образована недавно, а другая часть не входила в предыдущие обзоры, так как отчеты предприятий не были компьютеризированы. Отметим, что в число 500 крупнейших компаний вошли предприятия, оборот которых превышает 4,57 млн. латов. •

Госдолги Балтии: спрос есть, доходность оставляет желать...

Леонид Альшанский

Dr. Math, руководитель аналитического отдела департамента управления инвестициями Rietumu Banka

Страны Балтии, успешно решив задачу вступления в ЕС, в ближайшие годы готовятся присоединиться и к Европейскому валютному союзу (EMU). При этом Латвия, Литва и Эстония уже сегодня полностью удовлетворяют критерию по отношению к состоянию государственного долга, выдвигаемому этой организацией, и имеют высокие инвестиционные рейтинги. Поэтому, несмотря на достаточно низкий уровень доходности, их ценные бумаги пользуются устойчивым спросом.

Как известно, для присоединения к Европейскому валютному союзу и введению в обращение евро государство должно соответствовать ряду макроэкономических условий, сформулированных в 1997 году в Маастрихте в документе Stability and Growth Pact. В частности, в этом документе перечислены пять основных ограничений по таким макроэкономическим показателям, как уровень инфляции, процентные ставки, дефицит госбюджета, национальный долг и обменный курс национальной валюты по отношению к евро.

Одно из основных условий данного пакта — ограничение на объем государственного долга страны, который не может превышать 60% от ВВП. Все три Балтийские государства на текущий момент это условие выполняют, причем с большим запасом. Так, у Латвии соотношение госдолга к ВВП составляет сейчас порядка 13.5%, у Литвы — 23.5%, а у Эстонии — всего 6%.

ДИНАМИКА ПОЗИТИВНА

При этом динамика изменения госдолга к ВВП в Латвии, Литве и Эстонии в последние годы также была позитивной (см. таблицы). И, поскольку правительства этих стран традиционно придерживаются жесткой фискальной политики, нет оснований предполагать, что данный показатель в ближайшие несколько лет может ухудшиться. Именно ввиду незначительности государственных долгов и стабильности экономик ведущие международные рейтинговые агентства присвоили всем трем балтийским государствам высокие инвестиционные рейтинги (см. таблицу), намного превышающие рейтинги остальных государств, образовавшихся после распада Советского Союза.

Отметим, что столь радужная ситуация с госдолгом характерна далеко не для всех государств, принятых в Европейский Союз в мае текущего года. Например у Польши этот показатель приближается к 50%, а кипрский государственный долг составляет сейчас порядка 70% от ВВП страны. Таким образом, на текущий момент Кипр не может присоединиться к валютному союзу и в ближайшие годы должен существенно снизить свой национальный долг, что является достаточно сложной задачей.

СПРОС ВЫСОК

Малые объемы внутренних и внешних долгов стран Балтии определили достаточно высокий спрос на бумаги этих государств у инвесторов и, соответственно, низкую доходность по этим бумагам. Так, евробонды балтийских государств, номинированные в евро и формирующие основу внешнего долга этих стран, на данный момент дают следующую доходность: по литовским бумагам, в зависимости от сроков погашения, — от 2% до 3.8%; по латвийским бумагам — порядка 3.9%; по эстонским — порядка 2.6%. Чуть большую доходность дают внутренние долги Балтийских стран: от 2% до 4.5% в Литве, от 3.5% до 4.7% в Латвии и 2.6%-2.7% в Эстонии. При этом бумаги



Rietumu Banka

ЛЕОНИД АЛЬШАНСКИЙ: Малые объемы внутренних и внешних долгов стран Балтии определили достаточно высокий спрос на бумаги этих государств у инвесторов.

по внутренним долгам традиционно покупают в основном резиденты этих стран, а внешние долги находятся в портфелях многих иностранных банков и инвестиционных компаний.

СУВЕРЕННЫЕ РЕЙТИНГИ БАЛТИЙСКИХ СТРАН АГЕНТСТВА STANDART & POOR'S

S&P	Рейтинг в ин. валюте	Рейтинг в местной валюте
Литва	A -	A
Латвия	A -	A
Эстония	A	AA -

Источник: Rietumu Banka.

ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ВВП И ГОСДОЛГА ЭСТОНИИ

	1998	1999	2000	2001	2002
ВВП, млн. ЕЕК	78341.2	81639.7	92717.1	104338	116869
Общий долг	4622.13	5306.58	4635.86	4799.53	6778.4
Внешний долг	2898.62	3428.87	2966.95	2817.12	1986.77
Внутренний долг	1723.51	1877.71	1668.91	1982.42	4791.63
Общий долг, %	5.90	6.50	5.00	4.60	5.80
Внешний долг, %	3.70	4.20	3.20	2.70	1.70
Внутренний долг, %	2.20	2.30	1.80	1.90	4.10
Курс EUR/EEK		15.645	15.645	15.645	15.645

Источник: Rietumu Banka.

ГЛАВНЫЙ МИНУС

Однако, на наш взгляд, все это еще не делает государственные ценные бумаги Балтийских стран неоспоримо привлекательными для любого инвестора. Их главный минус — именно низкая доходность, вполне сравнимая с доходностью по бумагам стран — “старых” членов ЕС. Например в портфеле ценных бумаг *Rietumu Banka* на текущий момент нет ни внешних, ни внутренних долгов Балтийских стран, хотя еще в конце 90-х годов они входили в портфель казначейства банка. И это прежде всего объясняется именно падением доходности этих бумаг в последние годы. Евробонды Латвии, Литвы и Эстонии дают практически ту же доходность, что немецкие бумаги (составляющие существенную долю портфеля банка), но в то же время имеют меньшую ликвидность и все-таки больший риск. •

ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ВВП И ГОСДОЛГА ЛИТВЫ

	1998	1999	2000	2001	2002	2003
ВВП, млн. LTL	44377	43359	45526	48379	51643	56179
Общий долг	9613.6	12069.5	12724.7	12903.6	13161.5	13137.3
Внешний долг	2876.2	2354.2	2827.4	3047.3	3983.7	4267
Внутренний долг	6737.4	9715.3	9897.3	9856.2	9177.8	8870.3
Общий долг, %	21.66	27.84	27.95	26.67	25.49	23.38
Внешний долг, %	6.48	5.43	6.21	6.30	7.71	7.60
Внутренний долг, %	15.18	22.41	21.74	20.37	17.77	15.79
Курс EUR/LTL		4.4	3.9	3.6	3.65	3.45

Источник: Rietumu Banka.

ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ВВП И ГОСДОЛГА ЛАТВИИ

	1998	1999	2000	2001	2002	2003
ВВП, млн. LVL	3902.9	4224.2	4685.7	5168.3	5689.4	6322.5
Общий долг	372.6	510.7	570.9	712.9	756.1	846.3
Внешний долг	231.6	359	348	456.9	464.5	419.6
Внутренний долг	141	151.7	222.9	256	291.6	426.7
Общий долг, %	9.55	12.09	12.18	13.79	13.29	13.39
Внешний долг, %	5.93	8.50	7.43	8.84	8.16	6.64
Внутренний долг, %	3.61	3.59	4.76	4.95	5.13	6.75
Курс EUR/LVL		0.63	0.56	0.56	0.58	0.64

Источник: Rietumu Banka.

Новости

ДЕФИЦИТ АМЕРИКАНСКОГО КОШЕЛЬКА

Казначейство США сообщило, что федеральный бюджет в ноябре 2004 года был исполнен с дефицитом в 57,88 млрд. долларов. Это превысило прогноз экономистов с Уолл-стрит в размере 55 миллиардов. В ноябре 2003-го он равнялся 42,97 млрд. долларов. А общая “дыра” государственного кошелька с начала финансового года (ноябрь — второй по счету месяц) составила 115,17 миллиарда. Самой крупной статьей расходов было медицинское обеспечение (91,8 млрд. долларов). Второе место заняли траты на социальное обеспечение (89,2), третье — оборона (71,8). Госдолг из общей кассы “съел” 33,3 миллиарда. Общие госрасходы США находились в октябре-ноябре на уровне 386,6 млрд. долларов. (LETA)

ВНУТРЕННИЙ ДОЛГ РФ РАСТЕТ

Внутренний госдолг РФ, выраженный в государственных ценных бумагах, увеличился за январь-ноябрь 2004 года на 14,8% и составил на 1 декабря этого года 762,058 млрд. руб.

По оценке министерства финансов от 25 августа, в целом объем госдолга в 2005 году сократится до 23,1% ВВП по сравнению с 26,5% ВВП к концу 2004 года.

При этом внутренний госдолг к 1 января 2006 года составит 995,839

млрд. рублей. Внешняя задолженность снизится на 3,5% пункта до 17,8% ВВП. Общий объем платежей по внешнему долгу России в 2004 году составляет 16,1 млрд. долл. В 2005 году предполагается погашение внешнего госдолга в сумме 11,5 млрд. долларов, что на 2,5 млрд. долларов больше уровня 2004 годв. (ПРАЙМ-ТАСС)

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА ГОСУДАРСТВ ЕС

Дефицит бюджета 25 государств-членов ЕС в 2003 году увеличился до 2,8% от ВВП по сравнению с 2,3% в 2002 году. В 12 государствах еврозоны дефицит бюджета в 2003 году составил 2,7% от ВВП, тогда как в 2002 году этот показатель был 2,4%.

Как и дефицит бюджета, в государствах ЕС в 2003 году увеличился объем государственного долга. В 25 государствах ЕС госдолг в 2003 году составлял 63,3% от ВВП по сравнению с 61,6% от ВВП в 2002 году. Долг государств еврозоны увеличился с 69,4% до 70,7% от ВВП.

Долг девяти государств ЕС в 2003 году превысил установленный размер в 60% от ВВП. Государственный долг Греции в прошлом году достиг 109,9%, Италии 106,2%, Бельгии — 100,7%, Мальты — 71,1%, Кипра — 70,9%, Австрии — 65,1%, Германии — 64,2%, Франции — 63,7% и Португалии — 60,3% от ВВП.

Самый маленький объем долга был у Эстонии — 5,3%, Люксембурга — 5,4%, Латвии — 14,4% и Литвы — 21,6% от ВВП. (Eurostat)

“ДЛИННЫЕ” ДОЛГИ ПОДРЕЗАЛИ

В Латвии были отменены намеренные на 1 и 2 декабря аукционы по размещению государственных 10-летних облигаций внутреннего займа. Причина изменения планов Минфина — хорошее исполнение бюджета в 2004 году, поэтому нет необходимости производить госзаймы в ранее запланированных объемах. В декабре было намечено продать с аукциона 10-летние облигации общей номинальной стоимостью 15 млн. латов.

В октябре Минфин уже отменил один аукцион десятилетних облигаций такого же объема. Таким образом, до конца года в графике Минфина остался только один аукцион госбумаг, на котором будут предложены шестимесячные долговые обязательства на 5 млн. латов. До конца года по плану будут погашены долговые госбумаги номинальной стоимостью 12 млн. латов. На конец сентября внутренний госдолг, образованный государственными долговыми обязательствами и облигациями, равнялся 411,5 млн. латов. В целом в этом году прирост объема государственных ценных бумаг в обороте запланирован в объеме 50 млн. латов.

Электронные банковские услуги: особенности регулирования и управления рисками

Регина Лукьянчик

Балтийский Русский Институт

Электронные банковские услуги, или э-банкинг, вовсе не экзотический финансовый инструмент и не дополнительное направление банковской деятельности. Это просто новый способ осуществления банковских операций, суть которого состоит в проведении этих операций с помощью электронных сетей. В этом смысле электронные банковские услуги являются важной частью так называемого электронного бизнеса.

Исторически банки наиболее восприимчивы к развитию информационных технологий. Это объясняется разными причинами, среди которых необходимость обслуживания клиентов в расширяющихся географических масштабах с минимальными издержками, но с максимальной степенью удобства и универсальности предлагаемых услуг.

Для сравнения приведем следующие данные: издержки на одну банковскую операцию в США составляют при ее совершении через отделение банка 1,27 доллара, через банкомат — 27 центов, через интернет — 1 цент. Эффект очевиден.

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ

Общение банка с клиентами прошло определенную эволюцию развития от банковских карт до интернет-онлайн банкинга. Первая карта с магнитной полосой появилась в 1969 году. Потом возник так называемый телетекст — начало 80-х годов, а чуть позже — home banking.

ИЗДЕРЖКИ НА ОДНУ БАНКОВСКУЮ ОПЕРАЦИЮ В США, USD

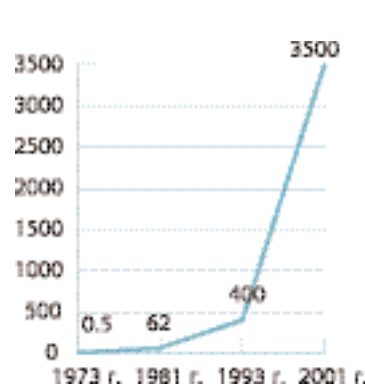


Источник: Деньги и кредит. 2000.— №1; Building Conference. Electronic Commerce and Development, UNCTAD, 2000, Section III, E-commerce and financial service.

Но только с появлением интернет-онлайн банкинга появились интернет-банки в чистом виде — *Security First Network Bank, Wingspan, Juniper, Comp Bank, One-e/Firs-e* и др. Это банки, которые используют исключительно электронные каналы обслуживания клиентов.

На межбанковском уровне именно расширяющиеся возможности ИТ привели к созданию инфраструктуры финансовых рынков в том виде, в котором она существует сейчас. Одним из знаменательных этапов формирования этой инфраструктуры стало создание в 1973 году 270 банками Европы и Северной Америки Сообщества международных межбанковских финансовых коммуникаций, больше известное под своим сокращенным наименованием SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication). Об успехе SWIFT говорят следующие цифры: если в 1973 году через SWIFT передавалось 500 тыс. сообщений, в 1981 году — 62 млн., в 1993 году — 400 млн., то в 2001 году — 3,5 млрд. сообщений ежедневно от более 7 тыс.

РОСТ ЧИСЛА СООБЩЕНИЙ БАНКОВСКОЙ СЕТИ SWIFT, МЛН.



Источник: Payment System Worldwide.— 2001.— Nr.1.— P.12-16.

финансовых организаций (в том числе 97 латвийских) из 192 стран.

Латвийские банки начали использовать SWIFT в 1990 году.

Примерно в это же время в США была образована Система межбанковских клиринговых расчетов (Clearing House Interbank Payment System — CHIPS) для замены бумажного чекового клиринга электронными переводами денежных средств. ИТ оказали свое влияние и на взаимоотношения между центральными банками и банковским сектором, и сегодня неотъемлемым элементом платежной системы является электронный расчет, в том числе в режиме реального времени.

МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ И ЗАЩИТА ПОТРЕБИТЕЛЯ

Сегодня интернет-банки работают, но возникла необходимость минимизации рисков путем создания ситуации предсказуемости последствий. Банки особенно восприимчивы к рискам, когда они приступают к проведению новых операций.

Понимание этого сегодня есть на государственном уровне: в самых разных документах правительства Латвии подчеркивается необходимость создания условий для более широкого применения современных электронных технологий.

Еще одна цель регулирования — защита прав потребителей банковских услуг.

Понимание целей регулирования важно для адекватного учета особенностей масштабного использования ИТ при осуществлении функций лицензирования и банковского надзора.

МИРОВОЙ ОПЫТ

Оглядываясь на мировой опыт можно говорить о двух основных стратегиях создания интернет-банков — на примере США и Гонконга.

В США было принято решение не делать различий между интернет-банками и традиционными банками, то есть особое внимание уделяется бизнес-планам и вопросам информационной безопасности.

В Гонконге особенности лицензирования интернет-банков нормативно определены: дается определение интер-

нет-банка и устанавливаются специальные лицензионные требования, например такие, как:

- интернет-банк должен иметь физическое присутствие — контактный пункт для финансового управления и клиентов, в том числе для выполнения требований законодательства о предотвращении отмывания денег;
- интернет-банк должен поддерживать уровень безопасности, соответствующий типу проводимых операций. Выполнение данного требования подтверждается заявителем путем представления отчета независимого эксперта о безопасности аппаратных средств, систем, а также о соответствующих процедурах;
- интернет-банк должен ясно определять права и обязанности клиентов в случае нарушения безопасности, сбоев в работе систем и человеческих ошибок. При отсутствии умысла или небрежности со стороны клиента в отношении установленных процедур безопасности он не должен нести ответственность за любые прямые убытки клиентов в результате несанкционированных операций и т. д.

РЕЖИМЫ WEB-САЙТА

В случае интернет-банкинга Web-сайт является ключевым элементом информационной банковской системы.

Можно выделить три возможных режима функционирования Web-сайта:

- Информационный — включает размещение на Web-сайте общей, рекламной и маркетинговой информации о банковских услугах и условиях обслуживания; информационное взаимодействие с клиентом. Информационный режим не предполагает заключение договоров, но требует соблюдения законодательства о рекламе и может требовать представления информации о существенных условиях того или иного договора, если Web-сайт используется в качестве способа размещения публичной оферты, а также об условиях использования электронных средств;
- Коммуникационный — позволяет реализовать некоторые виды информационного взаимодействия между банком и клиентом, включающие обмен информацией по электронной почте, направление запросов о состоянии счета и выдачу справок и другие действия клиента и банка.
- Операционный — позволяет осуществлять различные банковские операции в полном объеме: совершение сторонами действий по исполнению договора — исполнение поручений клиента на перевод

денежных средств, внесение (возврат) депозита, предоставление (погашение) кредита, предоставление (исполнение) банковской гарантии, покупка (продажа) ценных бумаг и т. п.

Именно операционный режим функционирования Web-сайта банка позволяет говорить о представлении банком электронных банковских услуг. Но операционный режим характеризуется как вызывающий наибольший риск для банка, и поэтому для банка важно использовать, наряду с технологическими, договорные условия о распределении рисков между банком и клиентом.

Именно такой подход использовался Банком Латвии при проведении анкетирования кредитных организаций на предмет представления услуг интернет-банкинга в середине 2001 года.

ВЕРОЯТНОСТЬ ОШИБОК

Повышенная вероятность ошибок при электронном переводе средств (ЭПС), по сравнению с традиционными переводами, объясняется тем, что при ЭПС ошибочное поручение воспроизводится столько раз, сколько оно принимается к исполнению, тогда как поручение в бумажной форме проходит весь цикл перевода неизменным.

Основными источниками ошибок при ЭПС является отсутствие стандартного формата сообщений, изменение содержания при вводе и (или) преобразовании из цифровой формы, а также компьютерные сбои и ошибки в программном обеспечении.

Все ошибки, характерные для поручения перевода в электронной форме можно разделить на три группы:

1. касающиеся адресата (бенефициара, его банка или банка-посредника);
2. касающиеся суммы платежа;
3. касающиеся самого поручения.

При первой группе ошибок поручение перевода адресуется бенефициару, которого не имел в виду отправитель.

При второй — сумма платежа указана в большем размере, чем это делает отправитель.

При третьей — переданное поручение перевода является дубликатом (в результате технического сбоя, человеческой ошибки или мошенничества) уже отправленного или исполненного поручения.

Возникает естественный вопрос: должен ли отправитель нести риск убытков по такому поручению, и если да, то в какой степени?

Справедливо было бы предположить, что риск убытков несет банк, если ошибка могла быть обнаружена с использованием средств аутентификации.

Категория ошибок в указании адресата вызвана тем, что компьютер в состоянии проверять только наличие или отсутствие, а не правильность реквизитов. В данном случае банк бенефициара может получить возмещение от банка, обслуживающего инициатора перевода.

ЭЛЕКТРОННОЕ МОШЕННИЧЕСТВО

Еще одна проблема, актуальная как для Латвии, так и для всех стран Евросоюза и мира — мошенничество при ЭПС.

Оно может возникнуть в разных ситуациях:

- в случае несанкционированного использования терминалов самообслуживания,
- обман со стороны служащих банков,
- перехват электронных сообщений.

Интересно, что первый случай исключает вторую ситуацию: это ведет к уменьшению возможности ошибок со стороны банка, но увеличивает возможность для обмана со стороны клиента.

К средствам минимизации рисков несанкционированного использования терминалов самообслуживания можно отнести установление ограничений по видам операций и процедур обеспечения сохранности средств идентификации и аутентификации.

Во втором случае можно порекомендовать организацию системы технического (протоколирование) и организационного (внутренние проверки и независимый аудит) контроля.

В третьем — использование надежных стандартов шифрования, регистрация входящих и исходящих инструкций.

В латвийском праве это предусмотрено в Законе “Об электронных документах”, где определены специальные правила хранения ЭД (ст. 7), а также описание (ст. 12) и проверка (ст. 13) безопасности информационных систем, оборудования и оказания услуг сертификации.

Круг проблем, который был рассмотрен в данной публикации, далеко не исчерпывает всю тематику регулирования электронных банковских услуг. Автор попытался отразить в публикации самые главные проблемные аспекты, характеризующие современный период деятельности всей банковской системы. •

Инновации в Европе: ключевые проблемы политики и бизнеса

Юджин Этерис

Штутгарт, Германия

В эпоху глобализационных проблем современности одним из важных элементов их решения являются инновации и стимулирование предпринимательской деятельности. Эти вопросы не остаются без внимания Евросоюза. БК принял участие в 4-ом Европейском форуме инновационных предприятий, проходившем в начале декабря в Штутгарте.

В рамках 6-й Программы ЕС по научным исследованиям и развитию (ПНИР, адрес в интернете — <http://www.cordis.lu/innovation/en/home.html>) Европейская комиссия проводит периодические форумы стран-членов Евросоюза. Предшествующие форумы проходили в 1998 году в Вене, в 2000 году в Лиссабоне и в 2002-м в Стокгольме. Нынешняя встреча, собравшая представителей всех 25 стран Союза, четвертая по счету.

Форум в Штутгарте (4th European Forum for Innovative Enterprises) был посвящен анализу новейших тенденций в создании и развитии инновационных предприятий, изучению новых идей и концепций в инновационной политике ЕС. Эта тема в настоящее время лежит в основе генеральной стратегии ЕС по стимулированию занятости и экономического роста. Именно эти вопросы остаются до сих пор не решенными в рамках так называемого Лиссабонского пакта развития.

В работе форума участвовали руководители Департамента бизнес-политики (Director for Enterprise Policy — ДП), входящего в состав Генерального департамента — ГД — Еврокомиссии по

предпринимательству и промышленности (Directorate-General for Enterprise and Industry — ГД): Дэвид Уайт (David White) и Хайнц Цурик (Hienz Zourek), госсекретарь федерального министерства экономики и занятости Германии Рецо Шлаух (Rezzo Schlauch), мэры крупных городов и руководители европейского бизнеса. Всего около 500 представителей деловых кругов собрались в столице германской земли Баден Вюртемберг. (Адрес ДП и ГД в интернете, где можно ознакомиться с инновационной политикой ЕС: http://europa.eu.int/comm/enterprise/index_en.htm)

КОНЦЕПЦИЯ ИННОВАЦИЙ И ПОЛИТИКА

Работа форума проходила по следующим секциям:

- Финансирование инноваций.
- Ускорение инновационных разработок.
- Правовое регулирование инновационной деятельности.
- Новые аспекты предпринимательства.
- Формирование инновационной политики ЕС.

Среди других тем форума можно отметить: финансовые схемы, применительно к инновационным процессам; ин-

тернационализация малых и средних фирм; виды и формы регулирования при внедрении новых технологий; внедрение инноваций в городах и др.

На панельных дискуссиях рассматривались вопросы влияния инноваций на уровень занятости и перспективы развития инновационной политики в Европе. Особое внимание уделялось так называемым “не технологичным” (то есть социальным, этическим, правовым и др.) аспектам инноваций, а также роли городов и регионов в стимулировании развития и внедрения новых технологий, идей и концепций. Последнее обстоятельство особенно важно, как подчеркнул руководитель ГД ЕС г-н Р. Шлаух: “Именно регионы ближе всего к инновациям и гораздо лучше оперируют ими, чем национальные правительства или органы ЕС. Развитие инноваций требует сочетания целого ряда факторов, но именно регионы держат их в своих руках”.

Следует сразу оговориться: инновационная политика ЕС не предусматривает, так сказать, непосредственного финансирования из средств, предназначенных на внедрение нововведений. Это объясняется не только тем, что вопросы развития индустрии находятся почти в исключительной компетенции стран-членов, но и тем, что поддержка такой деятельности осуществляется через структурные и региональные фонды ЕС. Так что балтийским предпринимателям рассчитывать на прямую поддержку Генерального департамента не следует.

ВАЖНЫЙ ПОСРЕДНИК ДИРЕКТОРАТА

Форум также заслушал отчет работы комиссии PAXIS (Pilot Action of Excellence on Innovative Start-ups), которая по поручению и при поддержке Еврокомиссии координирует вопросы создания и дальнейшего развития инновационных предприятий и фирм в Европе. (Адрес программы в интернете — <http://www.cordis.lu/paxis>)

Программа PAXIS преследует две основные цели:

- Ускорить “перевод” местных и региональных предприятий/фирм в русло инновационных технологий и программ.
- Обеспечить необходимые “инструменты” кооперации в деле распростра-



ШТУТГАРТ, 7 ДЕКАБРЯ 2004 Г.: Призы вручены за лучшие показатели в развитии передовых технологий.

Пресс-фото

нения новых идей и знаний среди заинтересованных лиц/компаний и обмена опытом работы.

Эта программа функционирует в рамках ЕС с 1999 года и имеет три приоритета: тематические проекты; специфические проекты, направленные на опробование новых подходов; и организационные методы применительно к распространению новых концепций и позитивных примеров среди заинтересованных фирм в Европе.

НАГРАДЫ ПОБЕДИТЕЛЯМ

На заключительном гала-приеме были вручены призы за лучшие показатели в развитии передовых технологий. Среди 22 наиболее активных в этом плане регионов Европы были избраны лишь пять победителей. Ими стали следующие регионы инноваций ЕС:

- Регион Хельсинки, Финляндия.
- Регион Оксфордшир в Англии.
- Технологический регион Карлсруэ, Германия.

- Регион Ронэ-Альп г. Гренобль, Франция.
- Регион города Штутгарт, Германия.

Специальный приз получил Регион Эмилия-Романья (Италия) за большие достижения в инновациях и создании новых рабочих мест.

Надо сказать, что регион Балтийского моря выглядел вполне прилично: среди номинированных территорий были города Стокгольм и Копенгаген, Гамбург, Хельсинки и южная Швеция. А Хельсинки так и вообще попали в число победителей! •

Промышленность способствует региональному развитию

Дэвид Уайт, директор ДП бизнес-политики (Director for Enterprise Policy), любезно поделился с читателями БК своими соображениями о значении Форума для стран Балтии.

— Балтийские страны довольно серьезно готовились к вхождению в Евросоюз. Для этого им надо было сделать много: начиная от решения общей задачи перехода к рыночной экономике, кончая решением не менее, а может быть даже более сложной задачи — перевода тоталитарного сознания на рельсы предпринимательства. Конечно, это сложное дело, но многое уже сделано и делается. И что примечательно, страны Балтии имеют сегодня все необходимые стимулы для нового мышления и инноваций. Хорошо также, что и люди в этих странах все больше начинают понимать, что их будущее очень тесно связано с инновациями, которые принесут пользу как самим предпринимателям, так и обществу в целом.

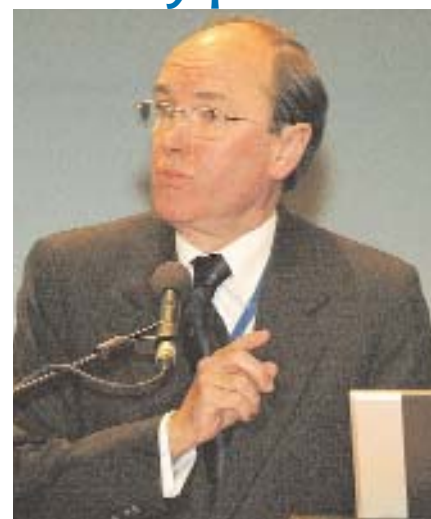
Совершенно очевидно, что страны Балтии войдут, так сказать, в инновационные процессы глобализации своими собственными путями. Однако следует осознать одно важное обстоятельство: инновационным технологиям трудно научиться. Поэтому лучшая школа здесь — изучение опыта такой деятельности в других странах ЕС. Сегодня такие возможности обмена опытом открыты для всех.

С другой стороны, правительства тоже не совсем пассивны в этом плане, хоть они и не могут диктовать фирмам и компаниям условия инноваций. Единственное что, пожалуй, они могут сделать, так это обеспечить “предпринимательский климат” в стране, который собственно и создаст базу последующей инновационной деятельности. Правительства могут вольно или невольно губить инициативу, но могут и стимулировать предпринимательство: например, многие страны культивируют научно-инновационные

“инкубаторы”. Вообще же для понимания инноваций всегда лучше “копировать” успешные проекты, а потом уже делать что-то хорошее, но уже, так сказать, свое.

Следует отметить, к сожалению, что сама Еврокомиссия не представляет позитивных примеров по части того, как совершать инновации. Но мы можем подсказать пути реализации идеи. Здесь важная роль принадлежит нашему помощнику — группе PAXIS. Она работает с проектами предложений от тех стран-членов ЕС, которые хотят поделиться своим опытом. Остальное уже сделают сами страны — скорее всего, они будут экспериментировать в процессе практического применения опыта работ.

Важно подчеркнуть, что инновации совершенно не обязательно сопряжены с массивными работами, крупными инвестициями. Инновации, так сказать, валяются везде, их просто надо поднять: они могут быть найдены в любой сфере экономики и бизнеса, так как инновации означают — как сделать что-то эффективней, чем было или есть. Это может быть новый подход к маркетингу или новое в организации бизнеса — все это инновации; главное, что все это совершенствует экономику и национальный прогресс. Такие инновации вполне по силам странам Балтии: здесь есть главное — хорошо обученная рабочая сила; хотя мне кажется и с излишним уклоном в гуманитарную сторону. В этом как бы нет ничего плохого, но для экономики новых стран Балтии сегодня нужны специалисты прикладных наук. Это и понятно, ведь самыми важными компонентами инновационного общества являются дух предпринимательства, желание и возможнос-



Пресс-фото

ДЭВИД УАЙТ: Для экономики новых стран Балтии сегодня нужны специалисты прикладных наук.

ти людей инвестировать в рискованные сферы и обученные кадры. Если всего этого нет, то сегодня такое общество обречено. А индивид всегда будет стремиться создать что-то новое, стремиться к успеху, рисковать...

И, наконец, небольшое добавление: как известно Генеральный департамент сравнительно молод — создан в середине 2000 года. Но вот недавно к его названию добавилось важное слово “промышленность”. Мы считаем это серьезным дополнением, так как именно промышленность способствует региональному развитию. Надо заметить, что как в Европе, так и в США прирост ВВП происходит за счет промышленности. Вот пример: из 30 важнейших секторов нынешней экономики ЕС только 5 показывают слабые результаты (судоостроение, производство кокса, текстиль и обувная промышленность). А ВВП в сфере услуг по сравнению с промышленностью всегда был и остается гораздо ниже. •

“Тигры” берут тайм-аут, или почему не стоит копировать неизвестное



Юджин Этерис

Для Балтийских стран ирландская экономическая модель развития всегда была предметом особого внимания и интереса. Не случайно. Успехи Ирландии в экономике зачастую сравнивались с “прыжками тигра”. Аналогичные “тигровые” скачки в экономике до сих пор приписывались и Балтийским странам. Между тем весьма существенная разница в их развитии — налицо.

Так, Ирландия старалась всеми силами использовать все те возможности для всемерного развития национальной экономики, которые ей представляло членство в Евросоюзе. Балтийские страны, похоже, следуют по стопам “кельтских тигров” лишь только для того, чтобы быстрее разбогатеть. Страны Балтии все время пытаются найти в мире какую-то экономическую модель для заимствования или копирования, чтобы иметь более богатую жизнь. Или, так сказать, “не хуже, чем там”.

Не совсем адекватное, а зачастую и весьма смутное представление руководящих лиц в Балтийских странах о столь привлекательном ирландском примере базируется на достаточно известных факторах развития этой страны. Один связан с внешним фактором — крупными вливаниями в экономику Ирландии из бюджета ЕС; другой — с фактором внутренним — низкими корпоративными налогами.

НЕОПРОВЕРЖИМЫЕ ФАКТЫ

У экономического роста в Ирландии есть неопровержимые факты: за последние 15 лет (1987-2003 годы) ВВП этой страны в расчете на душу населения вырос с 69% в среднем по 15 странам ЕС, это примерно нынешний уровень Балтийских стран, до 136%; таким образом Ирландия стала третьей самой развитой страной ЕС. Во всяком случае статистически, по доходам на душу населения, Ирландия действительно стала страной-показателем того, какого прогресса можно достигнуть благодаря фондам ЕС. Именно этот последний фактор и был фактически главным притягательным моментом для балтийских политиков.

Однако корни ирландского экономического чуда лежат значительно глубже этого внешнего фактора. Страна за указанный период сформировала стабильную и устойчивую макроэкономическую модель развития. Конечно, инъекции из бюджета ЕС были важным фактором такого развития, но они составляли всего 5% ВВП Ирландии. Что было гораздо важнее, так это те возможности, которые страна обеспечивала иностранным инвесторам. А эти инвестиции были гораздо значительнее финансовой помощи из ЕС.

И все-таки самым главным вкладом в экономический бум страны в 1990-х годах стали два других фактора. Во-первых, благоприятная демографическая ситуация. И, во-вторых, активное привлечение женской части населения страны в экономическую жизнь. Последний фактор почти удвоил число занятых в Ирландии. Это обстоятельство был вынужден признать и влиятельный британский экономический еженедельник *The Economist* (т. 373, № 8397, стр. 11-12).

Именно эти обстоятельства, а не что-либо иное, должны иметь в виду руководители Балтийских стран, заимствующих в Евросоюзе позитивные образцы для подражания. Больше того, политики в Балтии должны очень внимательно и осторожно относиться ко всяким заимствованиям, особенно в тех случаях, когда они не совсем понимают их подоплеку.

В этой связи хотелось бы сделать два замечания. Первое, идея низкого уровня корпоративных налогов, столь популярная в странах Балтии, на короткое время может дать положительный эффект, однако старые члены ЕС совсем не одобряют такую стратегию. Второе, важно сконцентрировать свои усилия на подготовке хорошей рабочей силы и адекватной научной базы. Именно на последнее обстоятельство ссылается и британский еженедельник: для остальной Европы притягательным в странах Балтии является не низкие корпоративные налоги, а низкая стоимость рабочей силы. Эта притягательность будет еще сильнее, добавим мы, если эта рабочая сила будет высоко квалифицированной.

Это, фактически, и произошло в Ирландии. Страна сегодня пожинает плоды тех достижений, которые были заложены в обучение и подготовку качественных кадров трудящихся, что и было сделано на деньги ЕС. А все остальное — уже местные “ужимки и прыжки” ирландской модели.

ПОЗИТИВНЫЙ ОПЫТ

В качестве заключения хотелось бы отметить три позитивных момента, которые балтийские руководители могут извлечь из членства в ЕС: фискальную политику, гибкий рынок труда и сокращение нормативной базы. В дополнение, крайне желательно сократить государственные расходы, максимально обновить и модернизировать подготовку кадров, очень аккуратно подходить к любым заимствованиям европейских схем законодательного регулирования. И наконец, сократить чиновничий аппарат. Именно эти факторы и лежали в основе экономической модели “кельтских тигров”. В противном случае ирландский пример будет просто невозможно применить; хуже того, заимствование может привести совсем к обратным результатам. •

**4th AZERBAIJAN INTERNATIONAL
TRANSPORT & LOGISTICS EXHIBITION**



April 20-22 Апрель 2005

Baku, Azerbaijan • Баку, Азербайджан

www.transcaspian.az

**4-я АЗЕРБАЙДЖАНСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА ПО ТРАНСПОРТУ И ЛОГИСТИКЕ**

ORGANISERS/ ОРГАНИЗАТОРЫ:



Tel.: +994 12 4474774
Fax: +994 12 4478998
E-mail: transport@iteca.az

Налоговая политика ЕС: от общего — к частному

Юджин Этерис

Профессор, Институт Европейской Интеграции, Дания

Концепция централизованного регулирования налогов и сборов в странах Сообщества первоначально была связана в основном с развитием “общего рынка” и созданием таможенного союза государств-членов. Согласованная налоговая политика преследовала одну главную цель: не допустить, чтобы вместо ликвидированных в ЕС таможенных (и аналогичных им) барьеров возникли налоговые интеграционные препоны. Поэтому-то отцы-основатели ЕС меньше всего стремились к созданию налогового единения, предполагая на первых порах ограничиться общими торговыми критериями.

Но довольно скоро стало очевидно — надежда, что прямые взносы стран-членов смогут служить главной основой финансовой самостоятельности ЕС и ее бюджета, мягко говоря, не оправдалась. Строгая система налогов и сборов стала постепенно основой не только налоговой политики ЕС, но и ее бюджета.

В этой связи необходимо сделать небольшое замечание. Налоговая политика ЕС в значительной мере есть результат трех главных составляющих. Это, конечно, процесс формирования собственных средств Евросоюза — его бюджета (а суммы тут совсем не малые — примерно 100 млрд. евро ежегодно!). Затем, это формирование налоговой политики ЕС и координация налоговых политик стран-членов. И, наконец, формирование стратегий развития экономики как всего Союза, так и отдельных ее отраслевых компонентов и государств (так называемая Лиссабонская стратегия). Этим трем вопросам будут посвящены специальные обзоры нашего журнала. Начнем в настоящем номере с налогов Евросоюза.

КОНЦЕПЦИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ ЕС

Так же как на уровне государства налоговые полномочия возникают из налоговых уложений, налоговая политика ЕС строится на обязательствах стран-членов, принятых во исполнение бюджетных решений органов ЕС. В этом смысле можно говорить как о налоговой политике ЕС, так и о налоговом праве Евросоюза.

Аналогично всем другим сферам регулирования в ЕС, налоговое право и политика строятся на следующих основных типах нормативных актов. Во-первых, учредительные договоры ЕС; во-вторых, правовые положения институтов ЕС (в основном Совета министров и Еврокомиссии), есть также важные решения и Суда ЕС; в-третьих, национальное право государств-членов ЕС.

СООТНОШЕНИЕ БЮДЖЕТА ЕС И НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Подробнее о бюджете ЕС мы расскажем в следующем номере; здесь же следует отметить такую зависимость. Когда более 30 лет назад, в 1971 году, в ЕС вводился “собственный” режим финансирования (который расширил предшествующую систему взносов стран-членов), то одним из источников собственных средств стали отчисления от НДС в странах ЕС. С 1 ян-

варя 1986 года ставка отчислений НДС составляет 14%. При введении единой системы отчислений НДС важно было унифицировать налоговую базу НДС, что оказалось делом довольно сложным. В 70-е годы недавнего прошлого столетия внедрение ЕС в святая святых национальных компетенций — налоги — было сложно даже поставить на обсуждение. После десятилетия переговоров было решено, что в целом ЕС может унифицировать, вернее стремиться к этому (Договор о ЕС использует более обтекаемое выражение “сближение” правовых норм государств и стран-членов ЕС), только не прямые налоги, такие как, например, НДС и акцизы.

Прямые же налоги, такие как корпоративные и персональные, остаются вне поля действия норм и правил ЕС. Именно поэтому здесь наблюдается большое разнообразие (см. табл.). Например, ст. 94 Договора о ЕС специально предусматривает процедуру сближения таких законов, которые непосредственно воздействуют на функционирование общего рынка, включая налоговые. Правда, Совмин ЕС принимает такие нормы лишь на условиях единогласия всех стран, чем и подчеркивается автономность национального законодателя. Договоры ЕС, хоть они прямо и не затрагивают налоговую сферу, важны в двух отношениях: а) они закрепляют общие налоговые принципы и б) являются базой для принятия решений всеми другими институтами ЕС. В Договорах четко зафиксировано, что государств ЕС не должны облагать — прямо или косвенно — продукцию других государств внутренними налогами любого характера в размерах, превышающих национальный уровень (ст. 90-93).

Надо заметить, что нормы Договора о ЕС имеют прямое действие: физические и юридические лица, считающие национальные нормы дискриминационными, могут обращаться в национальные суды с исками о защите своих прав в части неправомерного налогообложения. Если последние делать этого не желают, то можно обращаться и в Суд Евросоюза.

Другое положение Договора касается регулирования налогообложения в сфере движения капиталов и платежей (ст. 56-58). Здесь также утверждается запрет на любые национальные меры, в первую очередь налоговые, которые могут прямо или косвенно ограничить принципы свободного рынка.

Среди правовых актов, принимаемых институтами ЕС в регулировании вопросов налогообложения, важное место занимают регламенты, директивы и решения.

Регламенты являются актами общего характера и обязательны в своих общих частях для исполнения в странах ЕС. К примеру, Регламенты 1977 года о введении налога на изюм и молочные продукты.

Директивы также обязательны для исполнения странами, но лишь в отношении результата, сохраняя за странами свободу форм и методов достижения намеченных целей. Например, контроль за движением акцизных товаров (Директива 1992 года) и нормы о взаимной помощи при уклонении от уплаты налогов. Кстати сказать, именно директивы, по общему мнению, способствуют интеграции задач ЕС и при этом менее всего затрагивают налоговый суверенитет стран-членов.

Решения обязательны только для тех, кому они адресованы. Решения принимаются по специальным вопросам налого-

вой политики, например: установление налога с продажи угля и стали или о замене взносов на систему “собственных ресурсов” (или собственного бюджета).

Особое место в налоговом праве занимают **решения Суда ЕС**, количество которых исчисляется десятками. Эти решения не только дают общие разъяснения по основным понятиям налоговой политики ЕС, но и часто содержат запретительные или ограничивающие положения. Так, в одном из своих решений в 1992 году Суд ЕС разъяснил, как следует понимать положения директивы, предусматривающей право стран устанавливать любые виды налогов, кроме налогов с оборота. К числу последних следует относить любой налог, имеющий основные признаки налога на добавленную стоимость, даже если он не во всем похож на НДС. Среди запретов, принятых Судом ЕС можно указать на запрет взимания таможенных пошлин и иных обязательных платежей, имеющих равнозначный эффект.

НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА ЕС

Эта система состоит из четырех видов налоговых платежей:

Сельскохозяйственные налоги как средство проведения единой аграрной политики ЕС, куда входят: налоги на импортируемую и экспортируемую агропродукцию; налоги на сахар и изюм. Налоги на импорт и экспорт сельхозпродукции — исторически первые в ЕС — выполняли двойную функцию. Они были средством проведения САР, единой аграрной политики ЕС, и важным компонентом бюджета Сообщества.

Таможенные пошлины, которые подразделяются на антидемпинговые и компенсационные; как правило, устанавливаются на внешних границах ЕС в отношении импорта и экспорта (по видам, происхождению, стоимости товаров и др.). Тарифные ставки устанавливаются в соответствии с Единым таможенным тарифом ЕС и Таможенным кодексом ЕС — ТКЕС (Регламент ЕС от 12 декабря 1992 года). В ЕС существует комбинированная номенклатура товаров, в которой каждому виду товаров присвоен соответствующий код; на основе этой номенклатуры и осуществляется тарификация товаров. Таможенное право ЕС (ТЕС) весьма тесно связано с международным таможенным правом, в частности ГАТТ. Однако в основе ТЕС лежат: Договор о ЕС (где имеются специальные разделы по таможенному союзу и кооперации); ТКЕС в форме Регламента Евросовета 2913, принятого в декабре 1992 года; дополнение к регламенту Евросовета, принятое Еврокомиссией в июле 1993 года, в котором регулируется применение ТКЕС; решения Суда ЕС, затрагивающие таможенные проблемы.

Процентные отчисления от НДС в странах-членах ЕС. Поступления от НДС являются одним из важнейших источников бюджета ЕС (около 30% доходной части). Суммы НДС в странах-членах не гармонизированы; правда, установлен минимальный (15%) и максимальный (25%) их размер. НДС взимается по единой процентной надбавке, устанавливаемой решением Совмина ЕС. Важно, что обложению таким видом налогов подлежат: все поставки товаров и услуг: как во внутрисоюзной торговле, так и импортируемые в ЕС. Такие налоги взимаются по месту назначения товара (или услуги), то есть в стране, куда они были ввезены. То есть платит НДС лицо, которому товар был поставлен. И лишь некоторые товары (акцизные, по почте и др.) облагаются НДС по месту их производства. В настоящее время в ЕС имеется более 15 директив, регулирующих вопросы установления и взимания НДС.

Подоходный налог сотрудников Евросоюза. Многие десятки тысяч сотрудников различных учреждений и органов ЕС уплачивают еэсовские налоги, что было установлено еще в феврале 1965 года. И хотя объемы этого вида налогов в системе бюджета ЕС составляют весьма скромную часть, не учитывать их нельзя.

В общем виде размеры доходной части бюджета ЕС можно представить в следующем виде:

- Собственные “традиционные” ресурсы — около 14%;
- Доля отчислений от НДС — около 30%;
- Отчисления от размеров ВВП стран ЕС — около 45%;
- Другие виды отчислений в бюджет ЕС — около 11%.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Как видно, ЕС практически нейтрально относится к вопросам прямого налогообложения в странах-членах и лишь в какой-то степени старается унифицировать вопросы косвенного налогообложения. Причем используется так называемый метод негативного регулирования. Договор о ЕС, например, закрепляет запрет на любые национальные налоговые меры, ограничивающие основные свободы в общем рынке товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. С другой стороны, регламенты ЕС предлагают “вилку” налогообложения, так, например, разница между низким и высшим размером НДС в странах ЕС не должны превышать 10%. Примечательно, что существующие в ЕС какие-то “союзные налоги” носят, в целом, национальный характер, то есть взимаются с государств-членов как своеобразный налог на собственную экономическую деятельность. Однако предложения о введении “общего налога ЕС”, например в виде единого корпоративного налога, раздаются все чаще и чаще.

Важно подчеркнуть и интегральную связь налогообложения с общими вопросами формирования бюджета ЕС. Именно такая концепция подхода позволяет наиболее адекватно определить значение налогов и собственно бюджета в развитии ЕС. То, что указанные вопросы взаимосвязаны, говорит хотя бы тот факт, что бюджет ЕС почти на две трети комплектуется из тех отчислений, которые государства и передают в “собственные средства” Евросоюза. Все более усиливающаяся тенденция к “федерализации Евросоюза” одновременно раздвигает и рамки координации/интеграции налоговых отношений. •

КОРПОРАТИВНЫЕ НАЛОГИ В ЕС. %

Ирландия	12.5
Литва	15.0
Кипр	15.0
Латвия	15.0
Венгрия	17.7
Польша	19.0
Словакия	19.0
Словения	25.0
Эстония*	26.0/0.0
Португалия	27.5
Швеция	28.0
Чехия	28.0
Финляндия	29.0
Дания	30.0
Великобритания	30.0
Люксембург	30.4
Австрия	34.0
Бельгия	34.0
Нидерланды	34.5
Греция	35.0
Мальта	35.0
Франция	35.4
Италия	37.3
Германия	38.3

* Нулевой корпоративный налог в Эстонии может применяться только в том случае, если фирма ре-инвестирует свои доходы и прибыль в этой стране.

Примечание: Средний уровень корпоративных налогов в 15 “старых” членах ЕС — 35%; в 10 “новых” странах ЕС — 21,5%

Источник: Европейская Комиссия: Доклад о корпоративных налогах в ЕС в 2004 г.

Глобализация и знания

Послесловие к договору двух крупнейших вузов Европы

Юджин Этерис

Для двух крупнейших вузов Европы 8 ноября 2004 года стало историческим днем: в 15:10 две выдающиеся женщины — **Линда Нильсен** и **Людмила Вербицкая**, ректоры Копенгагенского и Санкт-Петербургского университетов, подписали соглашение о сотрудничестве. В истории отношений этих вузов это уже второй подобный договор, предшествующий был заключен в 1999 году. **БК** был приглашен на эту торжественную церемонию.

Современные государства все больше интегрируются по различным направлениям: экономическим, политическим, культурным. Международное сотрудничество становится важным условием выживания в период глобализации. Это в полной мере относится и к таким понятиям, как свобода и качество образования и научной деятельности, возможностям обмениваться результатами достигнутого. Интернационализация образования — это альтернатива стагнации и утечке мозгов. А глобализация в образовании означает вместе с тем и серьезную конкуренцию в этой сфере: научный прорыв в любой сфере науки и техники превращается и в экономическое достижение.

Копенгагенскому университету в Дании и Санкт-Петербургскому в России есть, что предложить мировому научному сообществу — это два крупнейших вуза континента. Копенгагенский университет, по мнению экспертов образования, занимает 63 место среди многотысячного списка университетов мира; а среди вузов Скандинавии — 19 место.

В сообщениях проректора КУ **Юргена Ольсена** и его российского коллеги проректора по международным связям **Сергея Ткаченко** звучала одна важная мысль: два северных вуза просто обязаны сотрудничать, настолько общими являются их проблемы и задачи. КУ и СПбГУ активно сотрудничают и на международном научном поприще: так КУ имеет договоры о партнерстве с 230 вузами Европы и 100 университетами мира, СПбГУ — со 100 вузами в 50 странах мира.

В коротком интервью для **БК** оба ректора подчеркнули три главных момента, характерных для нынешнего соглашения между вузами. Во-первых, обеспечить плодотворное развитие “балтийского региона образования и науки” — многое уже согласовано на уровне сотрудничества вузов Балтийского региона (Baltic Sea Region University Network). Во-вторых, создать общие совместимые программы обучения по различным направлениям работы вузов. И, в-третьих, способствовать активному обмену студентами и преподавателями между двумя странами, обеспечивая практическую базу для реализации образовательной кооперации в Балтийском регионе.

Кроме того, проф. Вербицкая добавила, что студенты СПбГУ в скором времени, где-то в 2010 году, смогут получать диплом европейского образца. Почти все государства Европы, и Россия в том числе, подписали в ноябре региональное соглашение, направленное на ускорение процесса взаимного признания систем образования в Европе и сертификатов об окончании обучения. •



Архив БК

Копенгагенский университет (КУ), Дания (www.ku.dk)

Ректор Линда Нильсен.

КУ основан в 1479 году королем Кристианом I “с благословения Папы Римского”.

КУ — главный научно-исследовательский и образовательный центр Дании. Среди крупных ученых с мировым именем в КУ работали физики **Нильс Бор** и **Орстед**, историк **Людвиг Хольберг**, астроном **Оле Ремер** и др. Научные программы КУ на 2003-2007 годы включает три основные темы исследований: “Религия в XXI веке”; “Тело и мозг”; “Биотехнологии”. Обучение в КУ осуществляется на 6 факультетах, где предлагаются более 200 программ в области гуманитарных проблем и здравоохранения, права, точных, естественных наук и теологии. Обучение строится по схеме 3+2+3, то есть бакалавр, магистр и PhD. Бюджет КУ — около 35 млн. долларов. Общее число студентов — 32,5 тыс. и около 2 тыс. НИР.



Архив БК

Санкт-Петербургский государственный университет (СПбГУ), Россия (www.spbu.ru)

Ректор Людмила Вербицкая.

Это старейший вуз России, основанный Петром I в 1724 году (КУ старше российского на 245 лет). В СПбГУ 13 НИИ и 19 факультетов. Президент РФ **Владимир Путин** закончил юрфак. В университете в разное время было подготовлено 9 нобелевских лауреатов. Система обучения основана, главным образом, на традиционной 5-6 летней программе; в 1988 году Россия присоединилась к Болонской конвенции и страна постепенно переходит на западную модель “3+2+3”. В СПбГУ более 30 тыс. студентов.

Пора играть в России

Ольга Павук

Пока российские и латвийские политики определяют свое отношение друг к другу, руководители экономических ведомств двух стран помогают предпринимателям наводить мосты. В октябре с двухдневным рабочим визитом в Москве побывал министр экономики Латвии **Юрис Луянс**. В ходе поездки латвийским чиновникам удалось положить начало сотрудничеству с двумя крупнейшими и наиболее влиятельными объединениями деловых кругов РФ — Международным конгрессом промышленников и предпринимателей (МКПП) и Московской торгово-промышленной палатой (МТПП).

Впервые с момента восстановления независимости латвийским чиновникам удалось договориться о тесном сотрудничестве с самыми серьезными общественными бизнес-организациями России. По словам г-на Луянса, для коммерсантов обеих стран событие служит сигналом к решительным действиям: «Хватит присматриваться друг к другу, пытаться досконально изучить правила игры. Пора играть!»

ПЕРВЫЙ ПРАВОВОЙ АКТ

МКПП был основан в 1992 году **Аркадием Вольским**, который в настоящее время является его почетным президентом. Сейчас МКПП включает в себя национальные союзы бизнесменов из 24 государств, в числе которых страны СНГ, Балтии, а также Индия, Китай, Венгрия, Чехия, Польша, Молдавия, Болгария, Румыния, Словакия. Функций у конгресса много, среди них: лоббирование интересов коммерсантов, организация переговоров о сотрудничестве, презентаций, выставок; консультации по любым видам предпринимательской деятельности и др.

В течение трех часов за круглым столом в Международном конгрессе промышленников и предпринимателей **Юрис Луянс** в сопровождении работников Минэкономики, директора Латвийского агентства инвестиций и развития (ЛАИР) **Юриса Канелса**, представителей компаний и прессы общался с сотрудниками конгресса, учеными и другими заинтересованными лицами.

Позитивный тон заседанию круглого стола задал вице-президент МКПП **Владимир Колмогоров**: «Я уверен, что эта встреча послужит импульсом для бизнесменов Латвии и России, желающих осуществлять совместные проекты, взаимные инвестиции, создавать новые компании. Сегодня мы в вашем полном распоряжении и готовы ответить на любые вопросы по будущему партнерству».

Со своей стороны Ю. Луянс отметил, что Россия всегда была для Латвии значимым торговым партнером; в прошлом году РФ занимала 7-е место среди стран, импортирующих наши товары и услуги, и 3-ю позицию в списке экспортеров. «Наша республика отправила восточным соседям продукции на сумму 170 млн. долларов, тогда как россияне нам — около 950 млн. долларов, — заявил он. — Общий прирост товарооборота в 2003 году составил порядка 35% и превысил миллиард долларов».

По его мнению, одним из вариантов дальнейшего взаимодействия является участие российских бизнесменов в учреждении индустриальных, научных и технологических парков в Латвии, прежде всего в расположенной в непосредственной близости к России Латгалии.

Итогом трехчасовой беседы за круглым столом стало подписание Рамочного соглашения о сотрудничестве между МКПП и ЛАИР. Оно, по словам В. Колмогорова, уникально: впервые государственно-частное партнерство между двумя организациями оформлено в виде правового акта. «И это только начало. В перспективе не исключается создание единого информационно-маркетингового портала, с помощью которого коммерсанты двух стран смогут вести торговлю и налаживать новые связи», — добавил он.

ОБЩИЕ ИНТЕРЕСЫ

Не менее результативной была и встреча латвийской делегации в Московской торгово-промышленной палате, где гостей принимал **Сурен Варданян**, глава дирекции по внешнеэкономической деятельности. Под эгидой МТПП действует свыше 5 тыс. компаний, налажен тесный контакт с Правительством Москвы и федеральными министерствами РФ. Основные задачи столичной палаты (всего их в России насчитывается 162) во многом схожи с функциями аналогичных зарубежных объединений. Она представляет ин-



Минэкономики ЛР

ДРУЖЕСКОЕ РУКОПОЖАТИЕ:

Юрис Луянс (справа) и Сурен Варданян.

тересы коммерсантов в отношениях с органами власти, создает условия для становления социально-ориентированной рыночной экономики, помогает формировать правовую среду и инфраструктуру предпринимательства.

Московская палата наделена и некоторыми уникальными полномочиями: закон дает ей право приостановить не санкционированное, немотивированное вмешательство любой государственной службы в дела фирмы — члена палаты. Иными словами, МТПП защищает компании от произвола чиновников.

В ходе встречи стороны договорились о формировании комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству со странами Балтии. С. Варданян пригласил ЛАИР участвовать в работе комиссии. Министр экономики Латвии воспринял предложение г-на Варданяна с большим энтузиазмом: «Наши интересы совпадают. Мы тоже ищем самый лучший и быстрый канал для увеличения взаимодействия между предпринимателями и, по-моему, отыскали его».

Как пояснил **БК Ю. Канелс**, Московская торгово-промышленная палата готова на коммерческой основе взять на себя организацию любой встречи между латвийскими и российскими фирмами, делового визита или бизнес-форума. «Компаньонами МТПП являются ведущие выставочные предприятия: *Экспо-центр*, *ВДНХ*, *Сокольники* и т. д., а значит, перед нашими компаниями открываются широчайшие возможности для рекламы своей продукции. Со своей стороны мы попытаемся «состыковать» с москвичами наш *Euro Info Centre*, предоставляющий разнообразные сведения о бизнесе в ЕС, в том числе в Латвии».

Для сведения: с 1 ноября Юрис Канелс возглавил Латвийское государственное информационное агентство **VITA**. •

Новая эра псковской энергетики

К 40-летию “Псковэнерго”

22 декабря, в день профессионального праздника энергетиков России, в “Псковэнерго” отметят 40-летний юбилей компании, история которой ведется с 1964 года. В 1993 году по Указу Президента РФ было создано акционерное общество “Псковэнерго”, учредителем которого стал комитет по управлению государственным имуществом Псковской области.

Реформы, проведенные в ОАО “Псковэнерго” в 2004 году — это начало новой эры псковской энергетики, во все времена остающейся надежной и бесперебойной системой электроснабжения потребителей. Возглавляет “Псковэнерго” заслуженный энергетик РФ **Вениамин Пинхасик**, проработавший в отрасли 40 лет.

“ПСКОВЭНЕРГО” СЕГОДНЯ

Энергокомпания сегодня имеет пять филиалов электрических сетей: Центральный, Северный, Западный, Восточный и Южный, где трудятся более 2,5 тыс. человек. Протяженность линий электропередачи одна из самых высоких



ВЕНИАМИН ПИНХАСИК: 15 ноября 2004 г. председателем правления РАО “ЕЭС России” Анатолием Чубайсом принято решение о назначении В. Пинхасика генеральным директором ОАО “МРСК Северо-Запада”.

в России и составляет 45 281 км. Псковские энергетики обслуживают 11 158 подстанций. Общее количество потребителей энергосистемы, включая население, составляет более 400 тысяч.

ОАО “Псковэнерго” — крупнейший в регионе налогоплательщик.

В энергокомпании достаточно высокий интеллектуальный уровень персонала. Две трети сотрудников имеют средне-специальное или высшее образование. В 2002 году ОАО “Псковэнерго” признано “Лучшей менеджерской командой” РАО “ЕЭС России”.

В апреле 2004 года на основании решения совета директоров РАО “ЕЭС России” совет директоров ОАО “Псковэнерго” принял решение о реорганизации ОАО “Псковэнерго”. В результате проведенной реорганизации из состава Общества выделились в самостоятельные 100% дочерние предприятия: ОАО “Псковэнергосбыт”, ОАО “Псковэнергоагент”, ОАО “Псковэнергосервис” и ОАО “Псковэнергоавто”.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА

ОАО “Псковэнерго” — это развивающаяся сетевая компания. На вооружении псковских энергетиков современная техника, средства связи, технологии. Энергокомпания активно развивает деловые контакты с Беларусью, странами Балтии. Особенно тесные взаимоотношения у “Псковэнерго” сложились с Латвией.

Псковские энергетики проводят активную инвестиционную политику. “Псковэнерго” первая сетевая компания в РАО “ЕЭС России”, которая для реализации широкомасштабной программы реконструкции, проводимой здесь в последнее время, смогла привлечь инвестиции в размере 18 млн. долларов и планирует в течение 4-х лет рассчитаться с кредитом за счет амортизационных отчислений. Примечательно, что “Балтийский банк” предоставил энергокомпании крупный кредит без залога имущества. Это лишний раз подтверждает высокую деловую репутацию и финансовую стабильность “Псковэнерго”.



ДЕЛОВЫЕ КОНТАКТЫ С РИЖАНАМИ

В сентябре текущего года по приглашению **Яниса Шиминса**, президента энергофирмы *Jauda* — одного из ведущих предприятий по производству энергооборудования, в Риге побывали генеральный директор “Псковэнерго” **Вениамин Пинхасик** и главный инженер **Александр Тимофеев**. В ходе визита было принято решение о приобретении пяти современных и очень надежных мачтовых подстанций производства для филиалов энергокомпании.

“Использование этих подстанций позволит нам повысить надежность электроснабжения, сократит затраты на их содержание и значительно облегчит обслуживание оборудования, — рассказал В. Пинхасик после завершения делового визита в Латвию.

Заключение договора на поставку “Псковэнерго” продукции фирмы на сумму порядка 2,5 млн. рублей — это не единственный результат переговоров российских и латвийских специалистов.

За последние два года встреча псковских энергетиков с коллегами из Латвии уже третья по счету и каждый раз дело не ограничивается лишь разговорами. На *Jauda*, чья продукция сертифицирована по европейским стандартам, “Псковэнерго” раньше уже приобрел 5 современных безопасных в эксплуатации трансформаторных подстанций.

“Все токоведущие части в них изолированы и надежно защищены. Они компактны, эстетичны и при стремительном развитии жилищного строительства в Пскове, наверняка будут востребованы. В Пскове одна из таких подстанций впервые была установлена в 2003 году. И мы, и потребители довольны”, — отметил главный инженер “Псковэнерго” А. Тимофеев, комментируя итоги визита.

В Латвии руководители “Псковэнерго” посетили также Рижские городские сети. “Оснащение самой современной подстанции “Латвэнерго”, о которой



ЯНИС ВАЛДИС (СЛЕВА): Мы не только помогли установить новую подстанцию, но и подробно проконсультировали псковских энергетиков по вопросам эксплуатации.

наши коллеги говорили с нескрываемой гордостью, то же, что мы сегодня устанавливаем в Пскове на подстанции “Льнокомбинат”, где завершается реконструкция. Псковские энергетики идут в ногу с тенденциями развития энергосистемы не только в России, но и в Европе. Мы догоняем наших коллег, вступивших в Евросоюз. Правда, не такими быстрыми темпами, как хотелось бы, но активно и уверенно”, — подчеркнул А. Тимофеев.

УНИКАЛЬНАЯ ЛАБОРАТОРИЯ

В октябре в распоряжение Центрального ФЭС поступила новая уникальная лаборатория для испытаний кабельных линий и отыскания мест повреждений. По степени оснащенности подобная лаборатория единственная в энергокомпаниях Северо-Запада.

С ее помощью быстро определяется место повреждений кабелей на участке от 100 м до 10 км, а для того, чтобы полностью развернуть лабораторию требуется всего 10-15 минут. Кроме того, с помощью лаборатории можно диагно-

тировать состояние кабелей. Просто берется кабель с барабана и выводится в подстанцию. Там его подключают на все три фазы проверяемого высоковольтного кабеля. Заземляют. Больше в здание подстанции никому войти не нужно. Все остальные операции, вплоть до испытания мегомметром и замер расстояния до места повреждения производится непосредственно из салона лаборатории.

Лаборатория полностью автоматизирована. Только в Пскове находятся порядка 1 тыс. км кабельных линий. Все собранные с кабельных электролиний данные будут занесены в память компьютера. Такая диагностика в полном объеме позволит предсказывать надежность работы каждой кабельной высоковольтной электролинии. Вместе с лабораторией приобретены и специальные приборы, такие как трассопоисковые комплексы. Есть и прибор для выбора из целого пучка кабелей искомого. Оборудование, которое псковские энергетики получили осенью этого года — уникально, считают специалисты. •



ВАЛЕРИЙ БУЛЫГА (СЛЕВА), ДИРЕКТОР ЦФЭС “ПСКОВЭНЕРГО”: Еще недавно о таком оборудовании мы только мечтали, теперь оно у нас есть.

ПЕРВАЯ ДАТСКАЯ ВЕТРОУСТАНОВКА

В августе 2004 года в д. Раскопеля Гдовского района псковские энергетики приняли в эксплуатацию датскую ветроустановку “Бонус-150”. Пока это эксперимент с объектами малой энергетики в регионе, и как подчеркнул В. Пинхасик “для начала необходимо получить опыт работы с ветроустановками по берегу Чудского водоема, где ветровые нагрузки относительно постоянны. Кроме того, необходимо опытным путем определить эффективность работы подобного рода оборудования на территории Псковской области”.



“БОНУС 150”: Размах лопастей в диаметре — 23,8 м, высота — более 30 м.

При скорости ветра 15 м/сек “Бонус-150” выдает в электросеть до 160 кВт, работает в автоматическом режиме и не требует обслуживающего персонала. Необходимо лишь ежемесячное проведение регламентного обслуживания. Работать ветроустановка может при скорости ветра до 25 м/сек, выдерживает нагрузку до 55 м/сек. В районе Раскопеля датский “Бонус” работает параллельно с действующей сетью.

Монтаж ветроустановки проводили специалисты фирмы “Псковэнергосервис”; наладку осуществляли представители “Янтарьэнерго”, где в эксплуатации 21 подобный агрегат. Доставляли “Бонус-150” в Псков вначале морем, затем на двух большегрузах. А для монтажа оборудования на берегу Чудского озера использовали 75-тонный кран, который псковичам пришлось позаимствовать у соседей в Санкт-Петербурге.

“Эта машина — впечатляющее, красивое сооружение. Можно смело утверждать, что “Бонус-150” не только новое слово в энергетике Псковщины, но и ее достопримечательность”, — сказал В. Пинхасик.

В Казахстане подписано три договора

Ольга Павук

В начале октября президент Латвии Вайра Вике-Фрейберга нанесла государственный визит в Республику Казахстан. Вместе с президентом в Казахстане побывали представители министерств сообщения, земледелия и финансов, а также около полусотни латвийских бизнесменов, рассчитывающих на расширение деловых связей с казахстанскими предпринимателями. В рамках этого визита БК совместно с Латвийским агентством инвестиций и развития выпустил специальный номер журнала, который и был презентован на бизнес-форуме в Астане.



АСТАНА: Вайра Вике-Фрейберга в кругу латвийских бизнесменов.

Во время встречи президентов Казахстана и Латвии были подписаны три договора: о содействии и защите инвестиций, об экономическом, промышленном и научно-техническом сотрудничестве и о сотрудничестве в борьбе с терроризмом, незаконным оборотом наркотических и психотропных веществ, а также с организованной преступностью. Латвийско-казахстанский межправительственный договор о торгово-экономическом сотрудничестве был заключен в 1994 году и действовал с января 1995 года. В прошлом году он был денонсирован в связи с предстоящим вступлением Латвии в Европейский Союз, который, в свою очередь, заключил с Казахстаном Договор о партнерстве и сотрудничестве, вступивший в силу 1 июля 1999 года.

ПРИОРИТЕТ — ТРАНЗИТНОМУ БИЗНЕСУ

В своем обращении к участникам бизнес-форума президент Латвии отметила: “Экономические отношения Латвии и Казахстана имеют огромный, но не полностью реализованный потенциал. Особенно это касается сферы транзита”. В делегации предпринимателей были пред-

ставлены все латвийские порты, железная дорога, автоперевозчики и страховые компании. Вице-премьер Латвии, министр сообщения **Айнарс Шлесерс** предложил в качестве транзитного продукта из Казахстана в Европу использовать не только нефть, но и хлопок. Причем Латвия готова обеспечить не только хлопковый транзит, но и создать центр по распространению хлопка во все страны ЕС. Казахстанским предпринимателям предложено использовать аэропорт Рига, через который Узбекская авиакомпания готовится начать полеты на Нью-Йорк, обещая новую ценовую политику рижского аэропорта.

Казахстанским компаниям известны преимущества, обеспечиваемые свободными экономическими зонами латвийских портов, а также качественной инфраструктурой Латвии. В течение последних четырех лет грузоперевозки между двумя странами выросли более чем в 2,5 раза: рост контейнерных грузов увеличился более чем в пять раз, в перевозки масел — примерно в 7 раз. Рост был в немалой степени обеспечен благодаря контейнерному поезду “Baltic Transit”. Председатель правления *Latvijas Dzelzceļš* **Андрис Зоргевиц** уверен

в будущем латвийских портов, о чем свидетельствует соглашение между железнодорожными компаниями Латвии, Эстонии, России, Казахстана и Узбекистана о единых тарифах по контейнерным перевозкам в Среднюю Азию через Казахстан и Россию. Рижский свободный порт готов построить на своей территории терминал для перевалки грузов из Казахстана.

Одной из самых представительных на форуме была делегация из Вентспилса. Предприятия *Noord Natie Ventspils terminals*, *Ventbunkers* и Вентспилский свободный порт давно сотрудничают с Казахстаном. Силами латвийско-казахстанского СП началось строительство *Ventspils Grain Terminal*, первый камень которого 24 марта в Вентспилсе заложил вице-премьер РК, министр сельского хозяйства **Ахметжан Есимов**. Сдача терминала в эксплуатацию намечена на июль 2005 года.

Латвия заинтересована в обслуживании казахстанских внешнеторговых грузов. Казахстан как страну, не имеющую собственного выхода на международные морские пути, Латвия может обеспечить выгодными услугами транзита через свою территорию. Таким образом, у обеих стран имеются общие интересы, и Латвия надеется, что Казахстан, активнее выражая свои интересы, мог бы способствовать диалогу с Россией в области транзита.

СОВМЕСТНЫМИ УСИЛИЯМИ

Помимо транзитчиков латвийский бизнес в Казахстане представляли руководители энергетических и металлообрабатывающих предприятий, пищевой и деревообрабатывающей отраслей, инфотехнологий и телекоммуникаций, финансовой сферы, фармацевтики, туризма, строительства, образования, торговли и др. Некоторые из них уже открыли в Казахстане свои представительства или СП, к примеру: страховая компания *BTA*, ООО *KazBaltTrans* (транзит грузов), *KazBaltGroup* (инвестиции в строительство), *KazDitton* (представительство Даугавпилсского завода приводных цепей), *Olainfarm* (фармацевтика), *Parex Banka*, *Trasta Komercbanka*.

В I квартале 2004 года объем казахстанских инвестиций в основной капитал латвийских предприятий составлял 6,38 млн. долларов. На 8 сентября в Латвии было зарегистрировано 38 совместных с Казахстаном предприятий. •

“Сердце Азии” за два дня не покоришь

Михаил Тужиков

Своими впечатлениями от поездки в “сердце Азии” поделился с БК генеральный директор липайских автотранспортных компаний *Аппа J* и *Forwards V* Виктор Яблонский.

Ваши впечатления от поездки в Казахстан?

Мы прилетели в Астану 21 октября, на следующий день улетели в Алматы, а 23-го уже вернулись в Ригу. Таким образом, удалось плодотворно поработать только два дня. Астана произвела впечатление высокомерной, всеобщей стройки из серии “Гигантомания”. Алматы — красивая, старинная, тихая, степенная и солидная гавань для бизнеса и финансов. Достаточно сказать, что 80% всех импортных грузов идет в Алма-Ату, где протекает вся деловая жизнь страны. Таким образом, столицей Казахстана де-юре считается Астана, а де-факто — является Алматы.

В составе латвийской делегации было 70 бизнесменов: банкиры, портовики, железнодорожники, фармацевты и производители различной продукции. А ведь цепочка производитель-получатель имеет еще одно звено — перевозчик. Причем есть одна особенность: в Казахстан можно перевозить грузы только автотранспортом или по железной дороге, так как самолетами — очень дорого. Из автотранспортников я был один и, благодаря тому, что наша компания работает на казахстанском рынке уже 10 лет — оказался в нужное время в нужном месте.

В казахской столице мы попали в очень благоприятную атмосферу: присутствие высоких должностных лиц Латвии и Казахстана позволяло решать вопросы практически мгновенно. Таким образом нам удалось с помощью **Айнара Шлесерса** получить дозволения в третьей страны — хватило одного телефонного звонка. Плюс ко всему латвийские и казахские бизнесмены, договорившись о сотрудничестве, тут же могли выйти на контакт с грузоперевозчиками. Для меня поездка была очень интересной и плодотворной, поскольку образовались новые связи и удалось обговорить со многими казахстанскими экспедиторами схему нашего дальнейшего взаимодействия.

Кто составляет конкуренцию латвийским автоперевозчикам в Казахстане?

Литовцы всегда были для нас конкурентами на всем евроазиатском

пространстве, которое они стали осваивать с первых дней своей независимости. Надо сказать, что они лоббируют свои интересы на самом высоком уровне и добиваются успеха.

Помимо литовцев для нас в Казахстане самые большие конкуренты — белорусы, так как им не нужны визы по СНГ. Латвийскому же дальнбойщику, делающему в год 2-3 рейса в восточном направлении, нужно заплатить 450 евро за годовую визу. Казахские водители тоже находятся в привилегированном положении по сравнению с латвийцами.

Дело в том, что казахским грузоперевозчикам, идущим через Беларусь на Германию или Польшу, нужна только одна виза — Шенгенская или польская, а по всей территории Казахстана, России и Беларуси они едут свободно. В связи с этим белорусы или поляки всегда могут потребовать от казахских автотранспортников дозволения в третьей страны, пригрозив в противном случае закрыть свои дороги. Латвийцы не могут так диктовать условия, поскольку находятся в стороне от “столбовой” дороги и неинтересны казахам.

Однако конкуренция в рыночной экономике необходима, так как без нее не будет развития и начнется застой.

Какие грузы собираетесь везти в/из Казахстана?

Казахи пока еще прорабатывают этот вопрос — никто не выдает свои секреты. Можно предположить, что речь пойдет о строительной технике и стройматериалах, так как по всей стране развернуто очень большое строительство. В Латвии строительной продукции много и она будет востребована в Казахстане, не производящем ее. С другой стороны — эта крупнейшая среднеазиатская республика “сидит” на полезных ископаемых и сырье, которые необходимы в Латвии и других странах ЕС. Однако такой товарообмен не равноценен. Простой пример: казахский крестьянин вырастил барашка, продал за копейки шкуру, которая уехала в Италию и вернулась в Казахстан уже в виде туфель. Мораль: в выигрыше тот, у кого передовые технологии. По-



Архив БК

ВИКТОР ЯБЛОНСКИЙ: Помимо литовцев для нас в Казахстане самые большие конкуренты — белорусы.

скольку страны ЕС намного опережают Казахстан, то понятен их интерес к восточному рынку. Одна наша фирма, например, ежемесячно везет в Казахстан около 200 тонн транзитных грузов — крупногабаритное оборудование, в основном.

Каковы особенности ведения бизнеса на Востоке?

“Восток дело тонкое”, особенно когда на этот рынок лезет толпа конкурентов. Тут нужно очень оперативно работать, чтобы застолбить свое место. Не случайно наш президент **Вайра Вике-Фрейберга** сказала: “Мы очень-очень медленно работаем по сравнению с нашими соседями-литовцами”. Они уже 10 лет работают в Казахстане, имея там представительство, а мы свое только что открыли. А на этот рынок нужно не просто идти мелкими шажками — туда нужно бежать, завязывать контакты, уговаривать, убеждать и заманивать! У нас же есть все — инфраструктура, незамерзающие порты, профессиональные кадры.

Помимо балтийского, есть и более короткие маршруты — через Афганистан, например. Но ведь в том регионе неспокойно — везде стреляют. Поэтому казахи, считая прибалтийское направление безопасным и предпочтительным, вели кулуарные переговоры с латвийскими предпринимателями и завязывали партнерские отношения.

Если говорить в общем, то работать на Востоке достаточно сложно. Казахи — это такой народ, с которым за два дня ничего не решишь. Нужно “мусолить” проблему недели две. Именно поэтому литовцы уезжают на месяц, чтобы “обкатать” свои вопросы. Зато когда дело пошло — казах никогда не обманет и все будет делать, как положено. •

Не конкуренты, а партнеры

Михаил Тужиков

Председатель правления *Latvijas Dzelzceļs* Андрис Зоргевиц находился в числе славной когорты латвийских предпринимателей, сопровождавших президента Латвии Вайру Вике-Фрейбергу в поездке по Казахстану. Г-н Зоргевиц поделился с БК своими впечатлениями о визите и рассказал о перспективах сотрудничества с Республикой Казахстан.

“Железнодорожная транспортная система стран Балтии — это окончание железнодорожной сети стран СНГ в портовых терминалах Латвии, Литвы и Эстонии, — начал беседу Андрис Зоргевиц. — Такое положение весьма выгодно, так как несметное количество полезных ископаемых Казахстана — это, с одной стороны, огромнейшие возможности для европейского бизнеса, а с другой — новые возможности для Казахстана и России в полумиллиардной Европе. Не надо забывать и о том, что 17 млн. кв. км России и 2,5 млн. кв. км Казахстана — это огромнейший рынок, и нам надо думать о будущем.

Россия и Казахстан являются великими транзитными территориями, через которые лежит путь на другой колоссальный рынок — Юго-Восточную Азию с ее огромными людскими и сырьевыми ресурсами: в Китае, Японии, Кореи и Индии живет 2,5 млрд. людей — 42% населения Земного шара. Именно поэтому LDz уже сегодня должна “забивать колышки” для будущего, чтобы наш коллектив чувствовал себя уверенно.

Несколько лет тому назад мы стали разрабатывать проект под названием “Балтийский продукт”, чтобы три Балтийских государства и Калининградская область могли работать вместе и предлагать свои услуги как терминалы в транзитном грузопотоке восток — запад. Затем мы разработали следующий проект — “Ази-

атский продукт”, которым сразу же заинтересовались среднеазиатские государства: Узбекистан и Казахстан. В результате наши страны подписали соглашение о единых тарифах и общей стратегии контейнерных перевозок из Балтии в Среднюю Азию через Россию и Казахстан, под которым во время визита в Астану была поставлена последняя подпись.

В отношении контейнерных перевозок мы с оптимизмом смотрим на новые возможности, которые открываются с развитием железнодорожной транспортной системы через Афганистан и Пакистан в Индию, чьи огромные рынки очень интересны Европе. Почему же не создать в Риге общеевропейский центр логистики и обеспечивать своими услугами весь регион? Тем более что близость к границе с Россией и Беларусью ставит Латвию в выгодное положение.

В дальнейшем будут развиваться транзитные потоки и по Транссибирской магистрали, и по южному направлению. Только нужно четко себе представлять экономические выгоды для латвийского государства от сотрудничества с восточными соседями.

Сегодня многие говорят о строительстве в Балтии железнодорожного полотна с европейской шириной колеи. Наверняка такие линии будут построены и свяжут три государства Балтии с другими территориями Европейского Союза. Более того, я думаю,

что новая железная дорога будет проведена и дальше — в северо-западную столицу России Санкт-Петербург. Строить такую линию стоит огромных денежных средств, но Европа не настолько бедна, чтобы заканчивать свою границу в Латвии. Тем более что Европа заканчивается там, где заканчивается христианский мир.

Сегодня нужно думать об улучшении хозяйственных отношений между странами-соседями. Это поможет нашим людям, которые веками жили вместе на просторах империи, взаимовыгодно сотрудничать. Нужно поменять взгляды на интересы нашего государства, так как со вступлением Латвии в ЕС и НАТО изменилась обстановка. Не нужно учить друг друга — лучше упрочить хозяйственные связи.

Примером плодотворного сотрудничества может служить Беларусь, через территорию которой идет 40% нашего транзитного грузопотока. Не надо забывать и то, что мы сохранили общую технологию, которая складывалась десятилетиями. Сегодня белорусские операторы работают на территории ЕС, проводя составы до Даугавпилса. Латвийские операторы — по сути дела операторы ЕС — работают на 60 км по территории России, а российские — на 80 км по территории Латвии. Это позволяет людям воочию убедиться, что мир изменился и газетные страшилки не соответствуют действительности. Сегодня всем нужно понять, что Советского Союза больше не существует. Реальность — это независимая Латвия, новая Россия, новая Республика Беларусь, новый Казахстан. Так и нужно воспринимать друг на друга.

Основные грузопотоки транзитных перевозок поступают в Латвию по транспортному коридору восток — запад, соединяющему промышленные центры стран СНГ с латвийскими морскими портами. Вместе с казахстанскими коллегами мы пришли к обоюдному согласию в том, что с учетом взаимодействия участников перевозочного процесса казахстанского направления через балтийские порты в условиях работы единого тарифного пространства уже обеспечивается конкурентоспособность не только казахстанских внешнеторговых экспортных грузов на мировом рынке, но и товаров других стран Центрально-Азиатского региона.

Но, говоря о Казахстане, мы не можем не говорить о России, по территории которой проходит 2,5 тыс. км железнодорожных путей, по которым поезд идет в Казахстан. Если в России будет плохая экономическая ситуация, то все решения, которые мы примем без России, не будут

СЕГОДНЯ КАЗАХСТАН — ЭТО:

- 15 млн. человек;
- хорошие отношения с Россией, Китаем, Европейским Союзом (с 12 октября 2000 года в отношении Казахстана действует постановление Брюсселя о предоставлении ему “специального режима рыночной экономики”), а также с Лигой арабских государств;
- американские инвестиции на сумму более 4 млрд. долларов;
- сорокалетний контракт американской компании *Chevron* на освоение нефтяного месторождения “Тенгиз” стоимостью в 20 млрд. долларов;
- перспективные запасы нефти, превышающие 13 млрд. тонн (второе место в мире после Саудовской Аравии);
- первое место в мире по разведанным запасам цинка, вольфрама и барита, второе — по серебру, свинцу и хромитам, третье — по меди и флюоритам, четвертое — по молибдену, шестое — по золоту;
- экспорт угля, проката и изделий из легированной и нержавеющей стали, чугунов, труб и ферросплавов, зерновых культур.



ЛМР

АСТАНА: Андрису Зоргевицу вручают почетный значок казахских железнодорожников.

иметь никакой пользы. Вывод один — нужно работать вместе.

Нам, работающим в хозяйственной системе, нужно думать, как использовать наши возможности и дорожке продать их. Железные дороги Латвии, Литвы и Эстонии работают в одном бизнесе. И мы будем перевозить каждую тонну, которую сможем взять. Конечно, можно упрекнуть, что мы везем груз в Эстонию, но тут командует грузовладелец, и нам выгодно, когда на эстонский терминал он отправит свой груз через территорию Латвии, а не другого государства. Лучше заработать самим. Топ-менеджеры LDz ведут дело так, чтобы наши деловые партнеры не

шли на поводу решений политиков, а, прежде всего, производили арифметические действия — прибавляли и умножали.

Мы работаем в унисон с пограничниками и таможенниками, за что я соответствующим службам искренне признателен. Вот, например, *Latvijas Dzelzceļs* в прошлом году перевезла свыше 48 млн. тонн грузов, из которых 85% — транзитные. И благодаря, в том числе, и четкой работе на погранпереходах, мы приносим в государственный бюджет 30 млн. латов в год. Но не менее четко работают и латвийские железнодорожники на стыковых станциях Резекне и Даугавпилс. В соответствии с общим алгоритмом, выработанным Советом по железнодорожному транспорту, так же идет работа на российской и белорусской сторонах.

Мы не должны сегодня смотреть на Россию, Украину, Беларусь, Казахстан и страны Средней Азии только как на сырьевую базу. На этих территориях бурно развиваются промышленность и рыночные отношения, что открывает новые возможности для потребителей и, следовательно, становится интересным для европейцев. Почему же латвийским железнодорожникам не поработать в этом направлении? Тем более что все коллективы LDz сертифицированы и имеют право работать на всем пространстве Европейского Союза. Мы дорожим сотрудничеством с железнодорожниками России, Беларуси, стран СНГ и Балтии и видим в них не конкурентов, а партнеров, с которыми мы умножаем наши возможности". •

ОБЪЕМЫ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК ЛАТВИЙСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2004 ГОДА (ТЫС. Т)

	Октябрь 2003	Октябрь 2004	% 2004 г. к 2003 г.	10 мес. 2003 г.	10 мес. 2004 г.	% 2004 г. к 2003 г.
Всего грузов	3269	4195	128,3	39691	42872	108,0
Импортных	2518	3375	134,0	32659	35390	108,4
в т.ч. через припортовые станции	2140	3003	140,3	29333	31784	108,4
Экспортных	220	144	65,5	2408	1822	75,7
в т.ч. через припортовые станции	120	40	33,3	1622	918	56,6
Внутренние перевозки	273	312	114,3	1931	1991	103,1
Сухопутный транзит	258	364	141,1	2693	3669	136,2
По видам грузов:						
Нефтепродукты	1145	1519	132,7	19272	17737	92,0
Уголь	592	1218	205,7	5670	11202	197,6
Минеральные удобрения	578	548	94,8	5939	5644	95,0
Минеральное сырье	232	196	84,5	1545	1615	104,5
Черные металлы	131	155	118,3	1686	1456	86,4
Лесоматериалы	91	128	140,7	997	1305	130,9
Химические грузы	115	102	88,7	925	995	107,6
Сахар	66	8	12,1	958	455	47,5
Зерно и мука	36	55	152,8	625	330	52,8
Другие	283	266	94,0	2071	2133	103,0

Источник: данные LDz.

Президент Латвии **Вайра Вике-Фрейберга**: "Несмотря на то что у Латвии и Казахстана сравнительно низкий уровень товарооборота и инвесторы к нему набиваются более богатые державы, у нас есть возможность наладить взаимовыгодное сотрудничество. Хотя, раз мы маленькие, то усилий нам придется прилагать для этого больше".

Президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев**: "Казахстан заинтересован в развитии экономических отношений с Латвией, особенно в области машиностроения, строительства, транспорта и развития транзитных перевозок через незамерзающие латвийские порты. В свою очередь для Латвии Казахстан — это выход в Юго-Восточную Азию, в том числе Китай.

Официальная Астана придает большое значение инвестициям в латвийские порты с целью транспортировки своей нефти. Сейчас углеводородное сырье с каспийских месторождений идет через Северокаспийский трубопровод на Новороссийск. Через несколько лет нашей стране понадобятся новые направления для транспортировки нефти, и мы рассчитываем на прибалтийские порты, в том числе и латвийские".

Мэр Риги **Гундар Боярс**: "Наиболее перспективный совместный проект и с Ташкентом, и с Астаной — введение в городское сообщение низкопольных трамваев. Столицы собираются перейти на выгодный вид транспорта в ближайшие годы, а в нашей стране есть отличная база для ремонта и производства деталей для него — Рижский вагоностроительный завод. Вскоре представители обоих государств посетят это предприятие с целью ознакомления с его продукцией. Существует перспективная идея строительства на территории Рижского свободного порта нового терминала за счет средств гавани, что может заинтересовать казахстанских партнеров".

Мэр Астаны **Умирзак Шукаев**: "Руководство Казахстана сейчас рассматривает предложение создать в Рижском свободном порту новый транзитный терминал, что даст новый импульс для развития торгово-экономических связей".

Председатель комитета городского развития Рижской думы **Андрис Америкс**: "Мы готовы потратить порядка 3 млн. латов на возведение нового причала на Криевусале или Мангальсале и отдать его в долгосрочную аренду. Его назначение казахстанские партнеры определяют сами в зависимости от грузов, которые они будут транспортировать. Через терминал в страны Евросоюза и США может идти все что угодно: зерно, нефтепродукты, металлопрокат, хлопок и т. д. Главное, чтобы был взаимный интерес".

Восток и Запад соединились в балтийском небе

Михаил Тужиков

После расширения ЕС начался небывалый бум на латвийском рынке авиаперевозок: латвийские и иностранные авиакомпании открывают новые линии, привлекая тысячи пассажиров. Воскресным утром 31 октября 2004 года воздушные ворота Риги впервые встречали новенький 207-местный Boeing-767-300 трансконтинентального рейса Ташкент — Рига — Нью-Йорк, организованного авиакомпанией *Uzbekistan Airways*.

Теперь 5 часов комфортабельного перелета отделяют Ташкент от Риги и еще 8,5 часов полета — до Нью-Йорка. Решение выбрать Ригу перевалочным пунктом было не случайно: в латвийском аэропорту очень высокий уровень обеспечения безопасности — пятый.

Компания *Uzbekistan Airways* пробует силы на трансконтинентальном маршруте через Ригу уже во второй раз: первую, неудачную, попытку она предприняла в 1995 году. Заполнить рейс платежеспособными пассажирами не удалось, и перевалочный пункт был перенесен из Риги сначала в Амстердам, затем в Киев, Бирмингем, Белград... Однако вскоре узбеки снова обратили взоры на латвийскую столицу.

Заместитель директора узбекской авиакомпании *Uzbekistan Airways* по вопросам безопасности **Джавдат Саидов** поделился с *БК* своими впечатлениями от первого полета по новой авиалинии: «Ряд процедур нам необходимо было согласовать с транспортной безопасностью США, поскольку требования к полетам на Нью-Йорк очень высокие: и по документам, и по технологии. Малейшая недоработка может привести к отставке рейса. Рижские партнеры все обеспечили на высшем уровне, и у нас к ним нет никаких претензий».

Успех узбекских авиаторов не случаен: за 12 лет существования компании они проделали грандиозную работу как внутри страны, так и в международных авиационных организациях. Узбекистан является членом партнерства «Безопасность полетов», образованного в 1999 году из общественной организации «Международный фонд авиационной безопасности». Членами партнерства являются около 70 организаций, в их числе 17 ведущих авиакомпаний России (*Аэрофлот*, *Трансаэро*, *Волга-Днепр*), Узбекистана, Армении, Латвии; 26 предприятий по управлению воздушным движением (в том числе из Грузии, Казахстана, Азербайджана, Молдавии), 14 предприятий науки и промышленности (в частности, из США), 4 учебных заведения. В 1997 году авиакомпания *Uzbekistan Airways* присужден престижный диплом Международного фонда авиационной безопасности (Flight Safety Foundation) за большую и плодотворную работу.

Сегодня узбекская национальная авиакомпания *Ўзбекистон хаво йуллари* — так по-узбекски звучит название *Узбекские авиалинии* — разработала новую концепцию технической политики, которая строится на эксплуатации западной техники, отвечающей требованиям международных стандартов. В настоящее время самолетный парк *Узбекских авиалиний* насчитывает 18 самолетов иностранного производства: семь Boeing-767, пять Boeing-757, три A-310 и три самолета RJ-85.



Архив БК

КОБИЛЬДЖОН НАЗАРОВ: Идея о возобновлении полетов обсуждалась на правительственном уровне.

Чрезвычайный и полномочный посол Узбекистана в Латвии **Кобильджон Назаров** в беседе с *БК* отметил: «Идея о возобновлении полетов почти два года обсуждалась на правительственном уровне. Существенных успехов удалось достичь во время визита в Латвию президента Узбекистана **Ислама Каримова** в апреле нынешнего года. Действия латвийских властей по развитию местного авиарынка ускорили принятие решения.

Сегодня международные маршруты *Узбекских авиалиний* пролегли от Америки и Западной Европы до Японии и Малайзии. Сеть маршрутов охватывает более 20 стран мира, налажены прочные воздушные связи со многими городами России и стран СНГ. К концу года наш авиапарк пополнится еще тремя Boeing-767 и, таким образом, их общее количество достигнет десяти, три из которых — именные: «Ташкент», «Бухара» и «Самарканд». Но при этом надо отметить, что все наши достижения основываются на научно-технической базе, заложенной во времена Советского Союза. В Узбекистане продолжает успешно функционировать мощное самолетостроительное объединение *ГАО ТАПОИЧ*, выпускающее самолеты Ил-76 и Ил-114. Авиаремонтное предприятие *Uzbekistan Airways Technics* производит техническое обслуживание самолетов и их полное техническое сопровождение, обеспечивая техническую безопасность на самом высоком уровне. Более того, получив европейский сертификат качества JAR-145, узбекский авиаремонтный завод получает возможность выхода на международный рынок в сфере предоставления услуг по техническому обслуживанию самолетов западного воздушного флота».



UZBEKISTAN
airways

ОТ НЬЮ-ЙОРКА ДО ЯПОНИИ



РИГА НЬЮ-ЙОРК РИГА от 340 LVL

РИГА ТАШКЕНТ РИГА от 225 LVL

УДОБНЫЕ СТЫКОВКИ В ВОСТОЧНОМ НАПРАВЛЕНИИ

Дополнительная информация в турагентствах Риги и представительстве авиакомпании. т. 7324563

Туроператор

Helga

Elizabetes iela 22, Rīga,
tālrunis: 7243071, 7243074
e-mail: helga.turistik@deli.lv
Mērsāja iela 12, k. 3., Rīga,
tālrunis: 7213408,
7225768
e-mail: helga@deli.lv

**ПУТЕШЕСТВУЙТЕ
ВМЕСТЕ С НАМИ!**

Узбекистан, Казахстан,
Киргизия, Грузия,
Россия, Украина,
Беларусь, Молдавия,
Шенген, Польша,
Чехия, и др.,

Визовая поддержка
(в т.ч. многократная)

ВСЕ ВИДЫ СТРАХОВАНИЯ,

в т.ч. обязательное страхование
гражданской ответственности
владельцев транспортных
средств в России

Резервирование

✓ гостиниц,
✓ паромных билетов,
✓ авиабилетов

АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ

популярные маршруты
по всей Европе и СНГ

АВИАТУРЫ
горнолыжные курорты
СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЯ

экзотические туры
из Ташкента в Индию, Таиланд, Китай, Корею, Японию

**ЕГИПЕТ
ТУРЦИЯ**

КАНАРСКИЕ О-ВА АРАБСКИЕ ЭМИРАТЫ



**ИСПАНИЯ
ГРЕЦИЯ**

Хотите приехать в Ригу?

BALTIC ASSISTANCE GROUP

ПОЗАБОТНЫСЯ О:

- ✦ **приглашениях в Латвию**
- ✦ **визах и билетах**
- ✦ **размещении в гостиницах и пансионатах Риги и Юрмалы на выгодных условиях**
- ✦ **экскурсиях по Риге и Латвии (на 25 языках)**
- ✦ **аренде авто, помещений и квартир**
- ✦ **юридической и медицинской помощи**



22 Elizabetes iela, Rīga, LV-1050, Latvija
телефон/факс: (+371) 7-243072,
e-mail: BAGroup-tourism@deli.lv

Грузопотоки ищут выгоду

Михаил Тужиков

В начале ноября в Риге прошла 5-я Национальная выставка «Беларусь ЭКСПО — 2004», на которой свою продукцию представляли свыше 110 белорусских предприятий машиностроительной, металлургической, электронной, нефтеперерабатывающей, пищевой, текстильной и других отраслей. Внимание специалистов привлекла экспозиция концерна Белнефтехим — флагмана нефтехимической промышленности Республики Беларусь. Вице-президент концерна Сергей Мишин рассказал БК о работе своей компании.

Сергей Михайлович, расскажите, по каким направлениям осуществляется транспортировка нефти и транзитных грузов через территорию Беларуси?

Девятый год мне доверено возглавлять направление деятельности концерна, связанное с нефтепереработкой, нефтепродуктообеспечением Республики Беларусь, а также транспортировкой нефти по трубопроводам (в частности по известному с советских времен трубопроводу «Дружба») по территории Беларуси. За это время произошли серьезные изменения в перераспределении грузопотоков. Россия избрала свой путь транспортировки нефти по собственной территории и развитие отечественного трубопроводного транспорта, и в связи с этим вопрос транспортировки нефти в направлении Вентспилса не стоит — это направление вышло. Конечно, это не в интересах Латвии и не совсем в наших интересах. Тем не менее мы с пониманием относимся к тому, что Россия сделала серьезный шаг к развитию своего трубопроводного транспорта и выбрала свое направление его развития.

Беларусь, находясь между производителем и потребителями нефти, внимательно следила за общей тенденцией развития процессов, происходящих в нефтяной отрасли, нашла свое место на энергетическом рынке и успешно в него встроилась. За последние 8 лет произошли серьезнейшие перемены, связанные с нефтепереработкой внутри Беларуси — объемы возросли почти на 60%. На сегодня общий объем переработки нефти составляет 17,3 млн. тонн: собственные месторождения нефти, дающие ежегодно 1,8 млн. тонн черного золота, плюс 15,5 млн. тонн российской нефти, идущие на переработку внутри страны.

Другими словами, каждый пошел своим путем:

- Россия избрала свой путь транспортировки нефти — на Приморск, Мурманск, Каспий, Китай;
- Беларусь создала собственную трубопроводную систему мощностью 8 млн. тонн сырой нефти в год в направлении

Концерн, полное название которого — Белорусский государственный концерн по нефти и химии, имеет в своем составе более 80 предприятий и организаций с общей численностью сотрудников около 130 тыс. человек, которые создают свыше 15% ВВП страны и обеспечивают 20% белорусского экспорта в более чем 170 стран мира. Объем внешнеторгового оборота концерна превышает 3,5 млрд. долларов в год.



СЕРГЕЙ МИШИН: Основные пути транспортировки продукции концерна Белнефтехим проходят по маршруту восток — запад.

Польши (Адамова Застава), а также развила нефтепереработку внутри страны.

Всего же через территорию Беларуси транзитом прокачивается 72 млн. тонн сырой российской нефти:

- в направлении Польши, Германии и далее в страны ЕС — 50 млн. тонн;
- на Литву ежегодно транспортируется около 4 млн. тонн;
- через территорию Украины на Чехию, Словакию, Венгрию — 18 млн. тонн.

Таким образом, Беларусь ежегодно обрабатывает и транспортирует 89,3 млн. тонн нефти.

Беларусь окружают Россия, Латвия, Литва, Польша и Украина. Поэтому транзитным государством для России является Беларусь, а для Беларуси — Латвия. Украина в этом смысле менее привлекательна, так как направление север — юг сегодня не актуально, поскольку основные пути транспортировки продукции концерна Белнефтехим проходят по маршруту восток — запад. Дело в том, что северное побережье Африки является сырьевой составляющей для европейских

НПЗ на Средиземноморье, где производится конечный продукт, превосходящий по качеству белорусский, поэтому нет экономической основы для продвижения своих нефтепродуктов в южном направлении.

Из Беларуси через балтийские порты проходит около 80% экспортных грузов, из которых порядка 30% идет через Латвию. В выборе направления грузопотоков первостепенное значение имеют следующие факторы: экономические интересы, развитая инфраструктура и затратная часть по продвижению товара. До недавнего времени мы работали через Эстонию, но сейчас прекратили, так как стоимость транспортной составляющей изменилась до такой степени, что стало выгоднее работать по направлению Вентспилса и Риги. Что же касается нефтепродуктов, то продукцию Новополоцкого НПЗ выгоднее поставлять через Вентспилс, а с Мозырского НПЗ — через Клайпеду. Транспортная составляющая диктует оптимальные направления грузопотоков. Если латвийские транзитчики — портовики, трейдеры, железнодорожники — отслеживают эти процессы и создают условия для того, чтобы производитель товара мог выбирать выгодное направление, то грузопотоки будут расти.

Мы продолжаем работать на Литву — на Бутинге и Мажейкяй, где присутствуют российские интересы.

Какую продукцию производит Белнефтехим?

Производство двух нефтеперерабатывающих заводов в Новополоцке и Мозыре широко известна в Европе. Белорусское дизельное топливо идет в Прибалтику, Польшу, Германию, Англию и другие европейские страны.

Концерн, помимо переработки и транспортировки нефти, занимается еще химией и нефтехимией, для которых сырьевой базой являются продукты нефтепереработки. Достаточно перечислить основные производственные объединения, чтобы понять весь спектр изготавливаемой продукции: АО *Полимер* (получение полиэтилена высокого давления и химических волокон), АО *Гроднохимволокно* (производство кордных нитей и тканей для автомобильной промышленности), гродненский *Азот* (производство азотных удобрений из российского газа), могилевское *Химволокно*, *Минсклакокраска* (производство лаков и красок). Помимо производств, завязанных на нефтехимию, существует ряд предприятий, производящих химическую продукцию: *Гомельский химический завод* (производство фосфорных удобрений), *Беларуськалий* (производство калийных и азотно-фосфорно-калийных удобрений из местной руды).



Белнефтехим



Белнефтехим

Беларусь продвигает на мировой рынок конечный продукт. В советское время нашу республику называли сборочным цехом, то есть мы были придатком России в этом качестве, следовательно, с этой точки зрения, сейчас Россия является сырьевым придатком Беларуси. Можно назвать как угодно — это уж кому как нравится. А на самом деле в мире существует определенное разделение труда, из которого на долю Беларуси досталась роль сборочного цеха. Наша страна в свое время получила определенное развитие, связанное с производственными силами и промышленным потенциалом, что позволило за последние 8 лет увеличить объем переработки нефти на 60%. А ведь это не просто арифметическое сложение показателей — у российского производителя нефти должен быть интерес в Беларуси, который состоит в создании прибавочной стоимости своему продукту за счет его переработки. Наша страна с этой задачей успешно справилась.

Предприятия нашей страны производят продукцию европейского стандарта. МАЗы, например, соответствуют нормам Евро-3, а трактор «Беларусь», представленный на выставке, намного превосходит российский «Кировец» по КПД, мощности и экономичности. Или другой пример. Россия продает дизельное топливо с повышенным содержанием серы, которому иностранцы дали обидное прозвище «рашен газойль», а Беларусь даже для своего внутреннего рынка выпускает дизельное топливо европейского стандарта. А ведь это все разработки нашего «сборочного цеха».



Белнефтехим

Мозырский НПЗ, мощностью 16 млн. тонн нефти в год, расположен на юге Республики Беларусь в Гомельской области. Система продуктопроводов обеспечивает выход нефтепродуктов в страны Восточной Европы. Нефть поступает на завод по двум нефтепроводам: российская нефть — по нефтепроводу «Дружба» и белорусская нефть — с Речицких месторождений.

Новополоцкое республиканское предприятие по транспорту нефти *Дружба* обеспечивает доставку нефти по системе нефтепроводов «Дружба» от месторождений Тюменского Севера, Татарии, Поволжья и Башкирии к потребителям стран Западной Европы, Латвии, Литвы и Беларуси.

Новополоцкий нефтеперерабатывающий завод (полное название — Республиканское унитарное предприятие Новополоцкое производственное объединение *Нафтан*) перерабатывает 12 млн. тонн нефтяного сырья в год (проектная мощность — 24 млн. тонн). Нефть на НПЗ поступает по нефтепроводу «Дружба», а отгрузка продукции осуществляется по продуктопроводам, железнодорожным и автомобильным транспортом.

Повлияет ли проведение выставки на развитие товарооборота со странами Балтии?

Национальные выставки, как правило, преследуют одинаковые цели: показать потенциал, которым располагает страна, а также представить страну как производителя и торгово-экономического партнера. При этом неважно — есть потребность в рынке той страны, где проводится выставка, или нет. Важно показать свою продукцию, продвигать ее на общеевропейском рынке и привлекать капитал для развития того или иного национального производства. Это с одной стороны. С другой — Беларусь находится в центре Европы и не имеет выхода к морю, то есть не имеет свободы перемещения своей продукции. А соседние страны — имеют. И поскольку судьба свела нас вместе, то с соседями нужно дружить и строить свои взаимоотношения соответствующим образом. Интерес в сосе-



Белнефтехим

дях состоит в том, чтобы свои экономические интересы можно было взаимовыгодно решать вместе с соседями. Поэтому Латвия для нас интересна не столько как рынок, сколько как страна с большими потенциальными возможностями по транспорту и транзиту с точки зрения продвижения товара с меньшими для нас финансовыми потерями. Но это не единственная страна, через которую идет белорусский экспорт.

Балтийский регион — очень маленький рынок с населением чуть более 7 млн. человек (для сравнения: население Беларуси на 01.07.2004 года составляло 9 821 700 человек). Тем не менее товарооборот между Республикой Беларусь и тремя странами Балтии, несмотря на волнообразный характер, все-таки имеет тенденции к росту. Хотя были случаи, когда латвийские юридические лица покупали белорусские товары якобы для Латвии, а на самом деле занимались их перепродажей в третьи страны. Эти примеры нельзя назвать спекуляцией, скорее их можно отнести к недостаткам в нашей системе продаж. В цифровом выражении товарооборот предприятий нашего концерна с Латвией выглядит достаточно скромно: за 8 месяцев этого года он составил 109 млн. долларов — 0,03 % от суммарного экспорта *Белнефтехима*.

Какие у концерна планы на будущее?

Концерн имеет свои представительства в России (Москва), в Латвии (Рига), на Украине (Киев) и в Германии (Франкфурт-на-Майне). Сейчас прорабатывается вопрос об открытии представительства в Китае, который интересен своим гигантским развивающимся рынком. Причем грузопотоки туда планируются осуществлять по железной дороге и морем: по Транссибу и через порты Балтики. •



Белнефтехим

Кстати

В октябре 2004 года белорусское правительство приняло решение об увеличении вслед за Россией ставок экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты. Теперь пошлина на сырую нефть составит 878 доллара за тонну. Рост более чем вдвое — ранее данная пошлина составляла 41,6 доллара за тонну. Также была увеличена — до 37,5 доллара за тонну — пошлина на экспорт нефтепродуктов. До этого она составляла 30,5 доллара за тонну.

ВАША ДОРОГА К УСПЕХУ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ!

УЗБЕКСКАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ПО ТРАНСПОРТУ И ЛОГИСТИКЕ



БАЗА БЕЛОРУССКИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ
23-25 августа 2003

Ташкент, Узбекистан
Узэкспоцентр, павильон 1

Организаторы:



GROUP PLC

ITE Group Plc
105 Salisbury Rd., London, NW6 6RG, UK
Тел.: +(44 207) 596 5000
Факс: +(44 207) 596 5111
E-mail: enquiry@ite-exhibitions.com



UZBEKISTAN

ITE UZBEKISTAN
Узбекистан, 700015, Ташкент, ул. Ойбек, 20
Тел.: +(998 71) 133 23 37
Факс: +(998 71) 133 23 41
E-mail: transport@itesa-osiyo.uz

www.itesa-osiyo.uz

Добрые дела легко творить

Ольга Павук

Русские предприниматели в Латвии в последнее время проявляют все большую активность. К созданному три года назад Русскому клубу добавился зарегистрированный в ноябре 2004 года Союз русских предпринимателей Латвии, объединивший средний и малый бизнес. Тогда же, в ноябре, собрался на свое первое заседание Клуб русских предпринимателей, в который вошли 33 крупных бизнесмена страны. О деятельности этих сообществ рассказал БК Александр Гапоненко — председатель правления Союза русских предпринимателей и один из идейных вдохновителей всех трех организаций.

Эти сообщества объединяют тех, кто считает русский язык родным и воспитан на русской культуре. Это люди, которые выступают за сохранение русского языка в Латвии как части Европейского Союза и оказывают реальную помощь в деле сохранения ценностей православной культуры и русской общины страны. Одна из задач этих организаций — взаимная поддержка в делах бизнеса.

РУССКИЙ КЛУБ

Русский клуб объединяет предпринимателей, политиков и ученых. В его рядах были замечены хорошо известные в Латвии ректор Балтийского Русского Института **Станислав Бука**, депутат Сейма **Игорь Соловьев**, председатель Латвийско-российской палаты предпринимателей **Анатолий Ильин**, список можно продолжить другими достойными именами. Пока в организации нет латышских фамилий, но, как заметил А. Гапоненко, двери клуба открыты для всех, кому близки ценности богатого наследия русской науки и культуры.

Среди добрых деяний Русского клуба помощь в реставрации Христорождественского собора, организация исторических чтений и выставки, посвященных 90-летию начала Первой мировой войны. По инициативе членов клуба создается музей “Русские в Латвии”. Латвийские жители уже принесли в дар музею несколько картин, связанных с историей Московского форштадта в Риге. Учительница одной из рижских школ подарила архив истории советских школ.

На Рождество в Доме Москвы в латвийской столице открывается выставка “Русская икона в Латвии”. Как рассказал А. Гапоненко, предполагаемые расходы на ее организацию составили около 3 тыс. латов. На деле же получилось иначе — денег собирать не пришлось. Государственный художественный музей, куда обратились устроители выставки, предоставил свои экспонаты бесплатно. Свои иконы дали и многие староверские общины, православные храмы и современные иконописцы. Дом Москвы не взял деньги за аренду помещений для экспозиции, а фирма *Pentana* бесплатно обеспечит охрану экспонатов. Каталог выставки тоже бесплатно напечатала фирма *Direct*.

СОЮЗ РУССКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

В Союз сразу после его регистрации вошли 120 человек, представляющих средний латвийский бизнес. Организация открыта для всех, кто пожелает стать ее членами.

В своем манифесте члены Союз русских предпринимателей Латвии заявили, что не могут больше безучастно наблюдать



Т. Страхова

АЛЕКСАНДР ГАПОНЕНКО: Выставка “Русская икона в Латвии” лишь одно из многих добрых дел.

за развитием кризисных явлений в их родной стране. Своей главной стратегической задачей Союз ставит создание благоприятных экономических, политических, социальных и идеологических условий для успешного развития латвийского бизнеса. Одной из задач Союза является оказание помощи предпринимателям для выхода на внешние рынки.

Первым шагом этой организации стала поездка ее членов в Санкт-Петербург в ноябре 2004 года на Форум бизнесменов Латвии и Северо-Западного региона России. Латвийские бизнесмены презентовали 20 инвестиционных проектов, которые были переданы в отраслевые комитеты Администрации Санкт-Петербурга. Стороны договорились о регулярных встречах, в которых могут участвовать все члены Союза.

Вот лишь некоторые из проектов, представленных членами Союза на форуме.

Михаил Тясин (ООО *AM Transport*) предложил создавать в Санкт-Петербурге совместные предприятия в сфере автоперевозок, вкладывая в уставный капитал российских предприятий свой транспорт. Особенно актуально это для малого и среднего бизнеса, испытывающего серьезное давление со стороны крупных транспортных компаний Евросоюза.

Андрей Шмаков (ООО *Direct*) презентовал проект SIP-телефонии, сводящей расходы на международные разговоры к минимуму. Там же на месте удалось договориться с муниципальным предприятием *Скорая помощь Северо-Запада* о внедрении проекта.

Сергей Агишев (ООО *Moody International Certification*), предложивший петербургским предпринимателям услуги по получению международных сертификатов качества ISO, договорился с Администрацией Северо-Западного региона об обучении аудиторов, осуществляющих проверки предприятий на соответствие стандартам ISO.

Александр Гапоненко (ООО *Maratons S*) предложил услуги по продаже латвийских предприятий российским инвесторам. При-

чем цены за эти услуги значительно уступают предлагаемым европейскими компаниями и некоторыми латвийскими банками. Сразу же нашлись желающие приобрести бизнес в Евросоюзе.

КЛУБ РУССКИХ МИЛЛИОНЕРОВ

В отличие от Союза, Клуб русских предпринимателей ограничил число его участников. Пока в него входит 33 человека — все хорошо известные в Латвии лица, представляющие крупный бизнес, многие из них занесены в список латвийских миллионеров. Большинство членов клуба знакомы по прошлой активной жизни в рядах общественных организаций.

Значимость этого объединения отметил новый посол РФ в Латвии **Виктор Калюжный**, встретившийся с членами Клуба еще до вручения верительных грамот. Он выказал желание оказывать содействие русскому бизнесу в Латвии в развитии отношений с российскими предпринимателями.

Собираются вместе старые товарищи для того, чтобы отдохнуть и развлечься, но как подчеркнул А. Гапоненко, они готовы поддерживать любые социальные и экономические проекты, направленные на благо Латвии, в том числе финансами.

Члены Клуба выступили с инициативой и профинансировали ремонт памятника русским воинам, павшим во время Северной войны, на Луваскале.

В Клубе стало хорошей традицией помогать православным храмам в решении разных вопросов. При этом говорить открыто об этом считается дурным тоном. И эта помощь никогда не оформляется как спонсорская. При поддержке членов Клуба был установлен памятник воинам, павшим защищая отечество. Инициатором строительства стал о. Феофан, священник одной из православных церквей г. Елгавы.

Как заметил Александр Гапоненко, добрые дела легко творить — было бы желание. •

Деньги растут на елках

Юджин Этерис

Рождественский “зеленый” бизнес поставил в 2004 году рекорд на новогодние елки в Скандинавии. Для некоторых стран в Балтийском регионе поголовно — деньги валяются на земле и их надо только уметь поднять — пожалуй, надо изменить: деньги растут на деревьях. Это действительно любопытно, причем даже не столько на деревьях вообще, сколько на елках в частности...

Но все по порядку. В скандинавских странах Рождественская елка — не столь давняя традиция: обычай наряжать ее со всеми связанными таинствами пришел в северные страны из Германии. Где-то в 1600-х годах в городе Фрайбурге на границе Дании и Германии в одной из больниц по инициативе местной хлебопекарни была установлена первая “европейская” елка. Даже не по всей Германии — например, Гете в детстве не удалось насладиться этим блаженством, и он впервые увидел чудесный праздник, приехав в Лейпциг в 1765 году, когда ему уже было 16 лет.

ПЕРВАЯ РОЖДЕСТВЕНСКАЯ ЕЛКА

В Дании первая “персональная” рождественская елка по преданию была установлена в доме семьи **Мартина Готлиба Лемана** в центре датской столицы в 1811 году для их 9-месячного сына. Но лишь в 1850-х рождественная елка становится повсеместным явлением городской жизни, а с 1900 года уже “зеленеет” на Рождество по всей стране. Сам Леман был родом из Германии, где “елочные праздники” были в разгаре; поэтому он и хотел, чтобы его сын тоже испытал все прелести волшебства. То есть традиции-то всего примерно сто лет! А “общественная” елка на центральной площади Копенгагена была установлена ровно 90 лет назад, в 1914 году.

ЛУЧШИЕ ЕЛКИ — С КАВКАЗА

И вот надо же, именно в Дании в последние годы продается где-то около 1,5 млн. елок (и это на пять с небольшим миллионов жителей); почти 70% семей просто не мыслят себе ни Рождества, ни Нового года без елки. Словом бизнес пошел... И сегодня в Европе Дания бесспорный лидер по “зеленому другу”.

Из четырех наиболее симпатичных типов елок скандинавы выбрали две: они не только лучше всего растут в мягком климате (в Дании редко выпадает снег, да и то не надолго), но и хорошо смотрятся. Кстати, семена их до сих пор поставляются с кавказских гор бывшего Союза. Свои здесь не такие пушистые и хвоя так долго не держится.

ПОД КРЫЛОМ ПРОФСОЮЗА

Выращиваются в основном елки от 1,5 до 2 метров — это самый ходовой товар. Есть даже особый профсоюз таких “зеленщиков” (а это почти 3 тыс. рабочих), которые ежегодно не только выращивают — этого еще не достаточно, но успешно реализовывают примерно 10 млн. елок (1,5 млн., продаваемые на местном рынке, — не в счет).

За эту красоту почти все страны континента покупают именно датские елки. Заказы также поступают из Японии, Филиппин, Сингапура... В Англии, Герма-



Архив БК

нии и Франции действует целая сеть “зеленой агентуры”. Даже шведы и норвежцы, у которых этого добра и у самих хватает, и то пару миллионов закупают — они все-таки никак не могут конкурировать с датскими производителями елок: ни в цене, ни в качестве. У датчан есть свои “зеленые технологии”, которые производители стараются держать при себе...

ДОХОДНОЕ ДЕЛО

“Зеленый бизнес” приносит в год около 750 млн. крон дохода (более 100 млн. долларов) и еще 250 млн. крон — разные поделки из зеленой хвои — венки, гирлянды, украшения... В общем, не плохой бизнес для “отрасли”, торговля в которой идет меньше двух месяцев!

Надо заметить, что понятие “новогодняя елка” надо, скорее всего, приделывать на рождественскую; во всяком случае — в Европе. А британские студенты лесной академии подсчитали, что елка до потолка в квартире средних размеров насчитывает от 50 до 300 тыс. иголок. •

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

	Латвия	Литва	Эстония
ВВП в фактических ценах			
2003 г., млн. EUR	9802.0	16271.0	7423.0
1 кв. 2004 г.	2382.0	3812.0	2029.0
2 кв. 2004 г.	2681.0	4470.0	2271.0
ВВП в сравнимых ценах, %			
2003 г., млн. EUR	107.5	109.7	105.1
к 1 кв. 2004 г.	108.8	107.1	106.8
к 1 кв. 2004 г.	107.7	107.3	105.9
ВВП на одного жителя, EUR			
2002 г.	4174	4302	5082
2003 г.	4216	4711	5942

Источник: ЦСУ Латвии.

РОСТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ЦЕН В БАЛТИИ, ОКТЯБРЬ, 2004 Г.

	По сравнению с сентябрем 2004 г., %	По сравнению с октябрем 2003 г., %
Латвия	0.4	7.2
Литва	0.1	3.3
Эстония	0.3	4.1

Источник: ЦСУ Латвии.

ЦЕНЫ НА ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ И УСЛУГИ, EUR ЗА КГ

	Латвия			Литва			Эстония		
	апрель	июль	октябрь	апрель	июль	октябрь	апрель	июль	октябрь
Говядина	2.45	2.51	2.46	2.20	2.92	2.49	2.58	2.52	2.54
Свинина	2.57	2.60	2.55	2.43	2.83	2.68	3.21	3.13	3.03
Масло бутерб.	2.92	3.00	3.10	3.40	3.49	3.69	3.36	3.58	3.70
Молоко жирн. 2,5% (за 1 л)	0.46	0.47	0.45	0.47	0.47	0.45	0.45	0.44	0.44
Яйца (10 шт.)	0.93	0.90	0.89	0.76	0.64	0.63	0.91	0.88	0.87
Ржаной хлеб	0.67	0.68	0.68	0.62	0.66	0.65	0.80	0.81	0.82
Сахар	1.00	0.99	0.98	0.94	0.98	0.96	0.46	1.03	1.03
Картофель	0.21	0.27	0.19	0.19	0.41	0.19	0.34	0.51	0.31
Водка 40* (за литр)	7.98	7.75	7.66	6.96	6.97	7.13	8.36	8.34	8.79
Бензин А-95	0.64	0.69	0.73	0.73	0.78	0.80	0.62	0.69	0.71
Электрэнергия (за 100 kWh)	6.85	6.76	6.68	8.40	8.40	8.40	7.00	7.00	7.00

Источник: ЦСУ Латвии.

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ (В СРАВНИМЫХ ЦЕНАХ), ЯНВАРЬ–СЕНТЯБРЬ 2004 Г.

	Латвия	Литва	Эстония
% к янв.-сент. 2003 г.	106.6	111.3	107.2

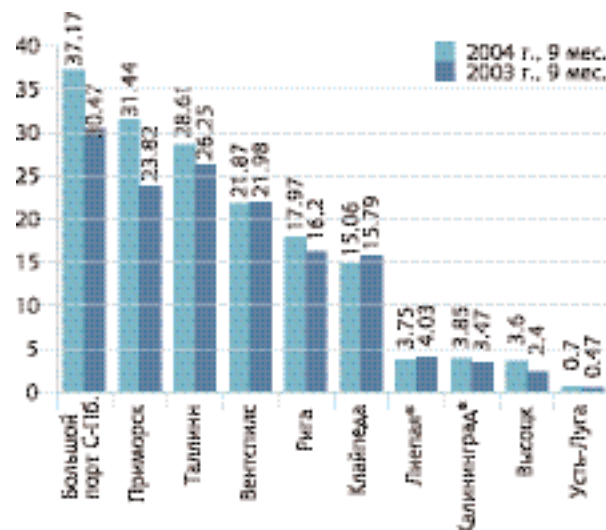
Источник: ЦСУ Латвии.

РАСЧЕТНЫЕ БАНКОВСКИЕ КАРТЫ В БАЛТИИ

1 полугодие 2004 г.	Латвия	Литва	Эстония
Выдано карт, млн. карт	1.237	2.36	1.245
На душу населения, карт*	0.54	0.65	0.93
Количество POS-терминалов и кассовых систем	13582	13752	10308
Количество банкоматов	865	1010	776
Количество транзакций, млн.	47.0	60.0	97.0
Количество транзакций в расчете на 1 карту	36.15	83.62	31.58

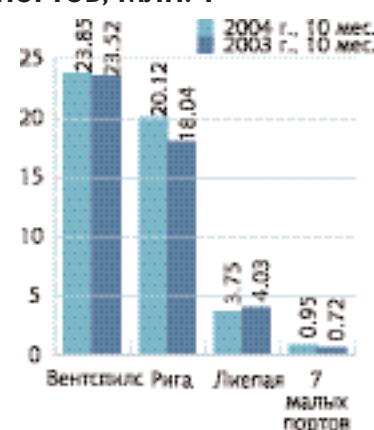
* В ЕС – 1,15 карт.

Источник: BankServiss.

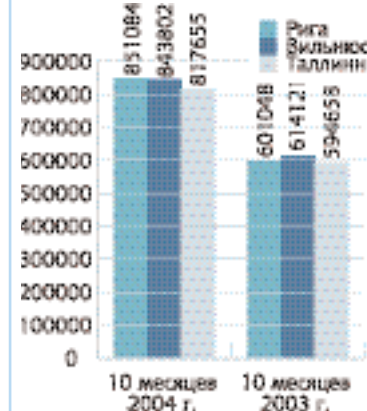
ГРУЗООБОРОТ ПОРТОВ СЕВЕРО-ЗАПАДНОГО ПОБЕРЕЖЬЯ БАЛТИЙСКОГО МОРЯ, МЛН. Т

*данные за 10 месяцев.

Источник: BNS, управления портов, SeaNews.

ГРУЗООБОРОТ БАЛТИЙСКИХ ПОРТОВ, МЛН. Т

Источник: BNS.

АЭРОПОРТЫ В БАЛТИИ, КОЛИЧЕСТВО ПАССАЖИРОВ

Источник: BNS.

СТОРОННИКИ НАТО И ЕС В БАЛТИЙСКИХ СТРАНАХ

% к населению	Латвия	Литва	Эстония
Знают о ЕС	95	90	99
Положительно оценивают ЕС	37	64	49
Нейтрально относятся к ЕС	43	27	33
Негативно оценивают ЕС	16	5	13
Знают о НАТО	92	90	97
Положительно оценивают НАТО	38	51	44
Нейтрально относятся к НАТО	45	35	37
Негативно относятся к НАТО	12	8	10

Среди международных организаций в мире наиболее известна ООН. В результате опроса более чем 50 тыс. человек в различных странах выяснилось, что ООН знают 84% респондентов, о НАТО – 72%, об ЕС – 67%, об ОБСЕ – 36%. Исследование было проведено в июле-августе в 60-ти странах мира.

Источник: Voice of the People 2004/ Gallup International.

ГРУЗООБОРОТ ПОРТОВ БАЛТИИ, ТЫС. Т

	Латвия	Литва	Эстония
Январь-октябрь 2004 г.	48663.8	23337.5	38913.3
Январь-октябрь 2003 г.	46319.1	26567.4	47664.3

Источник: ЦСУ Латвии.

ВПЕРВЫЕ ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ ЛЕГКОВЫЕ А/М

	Латвия	Литва	Эстония
Январь-октябрь 2004 г.	48559	114255	39752
Январь-октябрь 2003 г.	42224	99237	35908

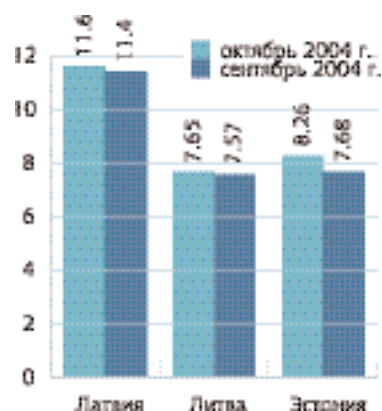
Источник: ЦСУ Латвии.

ОБЩИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ

На конец квартала	Латвия	Литва	Эстония
всего, млн. EUR			
2 кв. 2004 г.	1398.0	2366.0	258.0
2 кв. 2003 г.	1272.0	2600.0	232.0
На одного жителя, EUR			
2 кв. 2004 г.	605.0	688.0	-
2 кв. 2003 г.	547.0	753.0	-

Источник: ЦСУ Латвии.

АКТИВЫ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ БАЛТИИ, ОКТЯБРЬ 2004 Г., МЛРД. EUR



Источник: Latvijas Unibanka.

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА, EUR

В среднем за месяц, 3 кв. 2004 г.	Латвия	Литва	Эстония
Брутто	318.0	365.0	449.0
% к 3 кв. 2003 г.	108.4	107.3	109.2
Мин. зарплата, октябрь, 2004 г.	120.0	145.0	159.0
% к октябрю 2003 г.	114.3	111.1	114.8
Пенсия по старости, 3 кв. 2004 г.	106.0	110.0	141.0
% к 3 кв. 2003 г.	109.7	110.0	101.1

Источник: ЦСУ Латвии.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, МЛН. EUR

3 квартал, 2004 г.	Латвия	Литва	Эстония
Экспорт (FOB):			
Всего	829.0	1930.0	1213.0
В страны ЕС-25	621.0	1342.0	936.0
% от общего объема	75.0	70.0	77.0
Импорт (CIF):			
Всего	1466.0	2508.0	1764.0
из стран ЕС	1136.0	1560.0	1312.0
% от общего объема	78.0	62.0	74.0
Баланс внешней торговли	-636.0	-578.0	-552.0

Источник: ЦСУ Латвии.

ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

На конец квартала	Латвия	Литва	Эстония
Накопленные ПИИ, всего, млн. EUR			
2 кв. 2004 г.	3137.0	4245.0	5901.0
2 кв. 2003 г.	2687.0	4068.0	4712.0
На одного жителя, EUR			
2 кв. 2004 г.	1357.0	1235.0	4368.0
2 кв. 2003 г.	1156.0	1178.0	3475.0
Полученные за опред. период, млн. EUR			
2 кв. 2004 г.	154.0	196.0	228.0
2 кв. 2003 г.	82.0	123.0	154.0
% к ВВП			
2 кв. 2004 г.	5.7	4.4	10.0
2 кв. 2003 г.	3.4	3.0	8.0

Источник: ЦСУ Латвии.

УРОВЕНЬ КОРРУПТИРОВАННОСТИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И СЕКТОРОВ*

Страна	Политические партии	Парламент	Судебная власть	Полиция	Частный сектор	Налоговая служба	Таможня	СМИ	Медицина	Образование	Лицензионные и регистрационные учреждения	Коммунальные предприятия	Армия	Негосударственные организации	Церковь
Эстония	3.5	3.1	3.1	2.9	3.1	2.5	3.0	2.8	2.7	2.4	2.9	2.4	2.0	2.8	1.7
Латвия	4.2	4.0	4.1	4.0	3.7	3.5	4.1	3.1	3.6	3.0	3.1	2.3	2.5	2.4	2.0
Литва	4.2	4.2	4.2	4.1	3.5	3.5	4.3	3.2	3.8	3.0	2.9	2.7	2.4	2.8	2.3
Россия	3.8	3.7	3.7	4.0	3.6	3.4	3.5	3.4	3.4	3.5	3.2	2.7	3.4	2.7	2.1

*5 – очень коррумпировано, 1 – некоррумпировано.

Источник: Transparency International.

С июля 2004 года аналитические обзоры интернет-версии и архив журнала стали платными

Оформите подписку на журналы Балтийский курс и/или The Baltic Course

ИНСТРУКЦИЯ ПО ЗАПОЛНЕНИЮ КУПОНА

Выберите валюту платежа и заполните свой вариант купона

Обратите внимание, что наши банковские реквизиты для разных валют различаются!

Поставьте **X** в клетку ☐, соответствующую выбранному изданию

Заполните свои реквизиты

Пришлите купон и подтверждение платежа по факсу **+371 7062664**

Если Вам нужен счет, вышлите купон по факсу **+371 7062664**, мы вышлем Вам счет

После оплаты счета пришлите подтверждение платежа по факсу **+371 7062664**

Пароль для входа в интернет-версию будет отправлен на e-mail

Расходы на банковскую транзакцию несет подписчик

ПОДПИСНОЙ КУПОН

РЕКВИЗИТЫ ПОДПИСЧИКА

Предприятие Рr№

Фамилия, имя

Адрес

Почтовый индекс Город Страна

Телефон Факс E-mail

☐ **EUR**

Correspondent Bank **COMMERZBANK, A G
Frankfurt/Main**

S.W.I.F.T. **COBA DE FF**

Correspondent account **EUR 400886901801**

Beneficiary Bank **RIETUMU BANK
Riga, Latvia**

S.W.I.F.T. Beneficiary **RTMB LV 2X
CORDEX MEDIA SIA
Reg. № 40003658163**

Beneficiary account **LV17RTMB000018801109**

☐ **USD**

Correspondent Bank **DEUTSCHE BANK TRUST
COMPANY AMERICAS
(BANKERS TRUST COMPANY)
New York, USA**

S.W.I.F.T. **BKTR US 33**

Correspondent account **04-409-807**

Beneficiary Bank **RIETUMU BANK
Riga, Latvia**

S.W.I.F.T. Beneficiary **RTMB LV 2X
CORDEX MEDIA SIA
Reg. № 40003658163**

Beneficiary account **LV17RTMB000018801109**

☐ **LVL**

Beneficiary Bank **RIETUMU BANK
Riga, Latvia**

S.W.I.F.T. **RTMB LV 2X**

Beneficiary **CORDEX MEDIA SIA
Reg. № 40003658163**

Beneficiary account **LV17RTMB000018801109**

	1/2 года 2005	1 год 2005
Бумажная версия ВК	20 ☐	40 ☐
Бумажная версия ВС	20 ☐	40 ☐
Интернет-версия БК/ВС	20 ☐	40 ☐
ВК + Интернет-версия	28 ☐	56 ☐
ВС + Интернет-версия	28 ☐	56 ☐

	1/2 года 2005	1 год 2005
Бумажная версия ВК	25 ☐	50 ☐
Бумажная версия ВС	25 ☐	50 ☐
Интернет-версия БК/ВС	25 ☐	50 ☐
ВК + Интернет-версия	33 ☐	66 ☐
ВС + Интернет-версия	33 ☐	66 ☐

	1/2 года 2005	1 год 2005
Бумажная версия ВК	13 ☐	26 ☐
Бумажная версия ВС	13 ☐	26 ☐
Интернет-версия БК/ВС	13 ☐	26 ☐
ВК + Интернет-версия	18 ☐	36 ☐
ВС + Интернет-версия	18 ☐	36 ☐